

Константин Завизион.

Пятое измерение.



Предисловие.

Хочу сразу предупредить моего читателя, что речь в этой книге пойдет о деньгах. Название Я выбрал не случайно и о сути этого названия вы узнаете в первую очередь, а затем факт за фактом, тезис за тезисом Я буду объяснять смысл этой короткой, но емкой мысли про пятое измерение.

В книге будет рассказано не только о деньгах как о формальности, но и о сути денег, а так же и о способах распределения и использования денег, то есть о финансах. Я постараюсь написать всё достаточно коротко, но емко и понятно, без лишних умных и непонятных слов, так сказать, по-простому. Мы, то есть Я и Вы, познакомимся не только с голой теорией, но и с сутью современных финансов, с возможными развитиями денежной меры на ближайшее будущее, а так же немного пофантазируем о идеальной финансовой системе. Как уже было написано выше, Я постараюсь излагать свои мысли коротко, просто и с примерами. Шаг за шагом, мы пройдем всю цепочку понятий, от элементарного к простому, от простого к сложному и дальше. Если же у Вас будут вопросы или замечания, то я всегда рад буду обсудить с вами темы этой книги на сайте NewProgress.XYZ

Хватит громких, но пустых слов, пора перейти к делу. За мной, мой читатель, в увлекательный мир пятого измерения.

Основной тезис. Преамбула.

Каждый предмет, каждая вещь в мире расположена в многомерном пространстве и сама обладает свойствами этого пространства.

Положите перед собой какой-нибудь предмет, он обладает шириной, длиной и высотой, он трехмерен. Все вещи трехмерны, имеют три измерения. У любого предмета есть ещё много мер, таких как вес, объем, плотность и так далее, и тому подобное, но так или иначе все эти свойства всегда будут сводится к их основным характеристикам в пространстве.

Четвертым измерением для всего является время. А ведь действительно, существование любого предмета от начала до конца является временем, даже сами слова «начало» и «конец», по сути, описывают время, вернее промежуток времени. Такое свойство как «скорость» тоже является одним из побочных видов описания времени, но со скоростью там отдельная история, к нашей теме не имеющая никакого отношения, так что давайте оставим время и скорость для физиков.

А теперь мы вплотную приблизились к нашей теме — деньги, а точнее говоря стоимость выраженная в деньгах. Посмотрите вокруг себя, всё что вы видите имеет вполне определенную стоимость. Книга, компьютер, стены дома, ручка на столе и сам стол, всё обладает характеристикой «стоимость». Воздух, которым мы дышим, земля, по которой мы ходим — они тоже имеют стоимость. Даже сорная трава на неухоженной земле и мусор возле дороги, они тоже имеют стоимость. Мы не всегда можем понять ценность того или иного предмета, но предмет всегда обладает стоимостью, независимо от нашего понимания.

Иногда происходят интересные казусы, нечто может иметь четвертое и пятое измерение, но не иметь первых трех измерений. Я говорю об услугах или о работе. Для примера, один человек по заказу другого сделал какую-нибудь работу, да хоть дерево спилил. Дерево было в пространстве, человек был в пространстве, инструменты были в пространстве и всё это имело три измерения, но сама услуга нечто неосязаемое и услуга не обладает длиной, шириной или высотой, её нельзя измерить линейкой. Услугу можно измерить стоимостью, продолжительностью выполнения, то есть временем, а так же субъективными пониманиями о качестве услуги. Не правда ли забавно. А ведь эта сущность, которую нельзя потрогать, является важной частью экономики и существенно влияет на мир финансов.

Итак, стоимость и есть пятое измерение, присущее всему вокруг нас. Стоимость выражается в деньгах, какими бы эти деньги не были: золотыми, медными, глиняными, кожаными, бумажными или безналичными.

Часть 1.

Финансовые системы прошлого.

От бартера к деньгам.

*«Пилите, Шура, пилите, они золотые.»
Ильф и Петров. «Золотой теленок».*

Предполагается, что до появления денег был прямой обмен товарами, то есть бартер. К примеру.

Я вырастил нескольких свиней, а сосед выращивает гусей. Я хочу съесть гуся, а соседу захотелось свинины. Мы с ним договариваемся, я тебе свинью, а ты мне 20 гусей. Это и есть бартер. В этом случае, стоимость одного товара выражается через количество другого товара, в нашем случае одна свинья стоит 20 гусей, а один гусь стоит 1/20 свиньи. Вроде бы все хорошо, но очень неудобно один товар измерять другими разнородными товарами, так как свинью в нашем примере нужно было бы измерять куриными яйцами, маслом, полотенцами, носками, вилками, спиленными деревьями, возведенными заборами и построенными домами. У предмета как у товара уже есть стоимость, но выразить и учитывать её очень трудно.

В какой-то момент развития человечества появился универсальный товар, которым можно было измерить стоимость всех других товаров, этим товаром стали деньги. Деньги как средство измерения стоимости оказались весьма удобны и существуют до сих пор, хотя средства их перераспределения сильно изменились.

Функцию денег в разное время и в разных культурах выполняли обточенные камешки с дырочкой внутри, отрезки золота, серебра и меди, специальные отрезки кожи и многое другое. Самым распространенным методом изготовления денег стало нарезание металлического прутка на отрезки, как колбасу на кружочки, так появились монеты.

Представим себе, что у нас есть третий сосед, который ничего не выращивает, а производит в виде товара только металлические кружки и вся округа использует эти кружки как меру стоимости. Допустим, что наш сосед так увлекся, что у него металлическими кружками завален весь дом и двор. Само собой, он может купить все что угодно и даже швыряться этими деньгами во все стороны. Постепенно окружающие перестанут удовлетворяться определенным количеством кружков за свой товар и захотят больше, я захочу за свою свинью 40 кружков, а не 20, а мой сосед захочет за своего гуся 2 кружка, а не один. И так будет со всеми остальными товарами. Деньги начнут терять свою стоимость, так как их будет слишком много, они будут в избытке, их количество будет превышать количество товаров и услуг. Этот процесс называется инфляцией. Когда денег больше, чем товаров, то изменяется коэффициент обмена товаров на деньги, этот коэффициент называется ценой. Мы видим своими глазами, что денег больше чем товаров, когда заходим в магазин и замечаем рост цен на продукты, одежду и другие товары.

Само собой разумеется, чтобы на рынке была стабильность, должны быть правила производства денег, иначе они перестанут иметь какую-либо стоимость и перестанут быть нужными, а мы обратно вернемся к бартеру. Такое иногда случается и в наше время, когда государство перестает контролировать финансы, то есть механизмы перераспределения денег.

В древние времена, сильные люди, а по сути бандиты, узурпировали власть на основе своей силы и страха перед ней у окружающих. В некоторых культурах такими сильными людьми были религиозные деятели, шаманы, которые поддерживали в людях страх к высшим силам. В других культурах сильными людьми были воины, которые сначала защищали людей, а затем стали попросту паразитировать на своем статусе. Зачастую физическая и религиозная сила сливались в одну, так появились первые властители: вожди племен, князья, цари, короли, императоры, шахи и фараоны.

Деньги по своей сути являются самым ликвидным товаром, а потому вожди всех культур узурпировали право производства денег, сейчас этим правом формально обладают

государства, а на самом деле банки, но это мы разберем позже.

И так государственные структуры, представленные вождями и их семьями, монополизировали право производства денег. Дабы можно было отличить «правильные деньги» от «неправильных» на деньгах стали наносить рисунок, как правило портрет вождя. Рисунок наносился методом чеканки. Если кто-то производит деньги без ведома государства, то этот человек самый страшный преступник и зовется он фальшивомонетчиком.

Фальшивомонетчик является самым страшным преступником для власти, потому что пытается отобрать у власти монополию на производство денег, а значит сам претендует на власть. Фальшивомонетчик самый страшный преступник и для обычных людей, так как обесценивает сами деньги, а значит и обесценивает труд людей. Тут нужно привести пример. Если я сегодня продал свинью за 40 монет, то я как правило рассчитываю, что завтра я смогу купить 20 гусей или одного гуся, 100 яиц, 10 литров молока и у меня ещё останется, чтобы купить это же самое через несколько дней, но наступает завтра и возросший объем монет поднял цены, а я теперь уже не могу купить за эти деньги то, что планировал, а покупаю в 2 раза меньше или мне остатка денег хватит на меньший срок, то есть часть своего времени я работал зря. Таким образом, я перестаю надеяться на деньги и перехожу к натуральному обмену или ищу другие деньги, более стабильные.

Фальшивомонетчик ворует у каждого человека в стране, а не только у власти, так как обесценивает труд людей. Забегу немного вперед и сразу оговорюсь, что современные банки умудряются выполнять не только функции финансовых организаций, но и функции фальшивомонетчиков, а иногда даже подменять государственную власть или сильно влияют на власть.

Деньги различных государств называются валютами, у каждого государства своя валюта, то есть свои деньги, как мера стоимости товаров. В разных государствах могут быть разными методы оценки стоимости товаров относительно своих валют, и при обмене товаров и денег между государствами, возникает понятие курсов валют. В некоторых более сложных финансовых операциях возникает понятие кросс-курса валют.

Вернемся немного назад к чеканке монет. Для более удобного нанесения изображения на монеты использовались мягкие металлы, такие как золото, серебро и медь. Когда-то любой металл был ценен сам по себе, в некоторых культурах в качестве денег использовались железные гвозди, но мягкие металлы были ценнее из-за своей мягкости, а значит пригодности к изготовлению монет. Монеты изготовленные из более редких металлов были более ценными, таким образом в массовом использовании золото стало самым ценным металлом, а золотые монеты ценились выше.

Со временем, в попытках сэкономить, при чеканке монет стали использовать сплавы и в золото стали добавлять избыточные дозировки других металлов, что привело к самоценности «чистого» золота как металла. Само золото стало резервной валютой над государственным уровнем. Золото в слитках перестало зависеть от вождей и государств, а количеством запасов золота стали оценивать стоимость государственных валют. Начиналась эпоха фиатных денег.

Фиатные деньги и банки.

Мы уже рассмотрели с вами бартер, но есть ещё и пограничное состояние между бартером и деньгами — товарные деньги. Вид расчетов, когда какой-то товар выступает в качестве денег называется товарными деньгами, например, товарными деньгами являются сигареты в местах лишения свободы. Товарные деньги, в нашем примере, сигареты, можно использовать по прямому назначению, а можно использовать в качестве денег. Функцию товарных денег обычно выполняют сигареты, соль, сахар, водка и боеприпасы во время войн.

Деньги в виде монет из ценных металлов, так же как и сами ценные металлы в виде слитков называются действительными деньгами. Действительные деньги стоят ровно столько, сколько стоит металл из которого они изготовлены.

На смену действительным деньгам пришли деньги обеспеченные, а затем и фиатные. Что же это за такие загадочные деньги? Давайте разберемся.

Само название «обеспеченные деньги» говорит, что эти деньги чем-то обеспечены. Появились обеспеченные деньги в Древнем Шумере, где для оплаты использовались фигурки овец и коз из обожженной глины. Эти фигурки могли быть обменены по предъявлению на живых овец и коз. Любой сертификат или расписка, дающие право предъявителю получить что-либо, являются выражением обеспеченных денег. Примером современных обеспеченных денег являются дорожные чеки.

Исторически первые банки были местом хранения денег и других ценностей. О наличии денег на хранении выдавался сертификат, который удостоверял, что деньги находятся у банкира на хранении, и предъявитель сей бумаги получит определенную сумму. Теперь для оплаты крупной покупки достаточно было передать сертификат, а не стопку монет. Со временем эти сертификаты стали иметь такую же силу, как и реальные деньги. Так появились первые бумажные деньги, возникшие из практики использования банковских сертификатов. Банкнота¹ — это обязательство банка выдать деньги в обмен на квитанцию. Однако сейчас банки не обязаны обменивать банкноты на полновесные натуральные деньги. Сами банкноты теперь и являются деньгами.

Первоначально банкноты удостоверяли наличие соответствующего количества полновесной монеты и являлись обеспеченными деньгами.

Бумажные деньги в виде обязательств оказались очень хорошей идеей, так как избавляли владельца денег использовать тяжелые металлические деньги. Бумажные деньги были удобнее и более конвертируемы, но при этом имели такую же стоимость как и обычные деньги того времени.

Идею бумажных денег стали использовать государства и начали выпускать деньги напечатанные на бумаге, при этом предполагалось, что у государства есть в хранилищах драгоценные металлы, которые можно в любой момент получить в обмен на бумажные банкноты. Так оно и было, банки с легкостью меняли государственные банкноты на золото, а затем сама надобность в золоте отпала, золото просто стало дорогим товаром, а полновесную функцию денег стали исполнять банкноты, такие деньги и называются фиатными. Отличие фиатных денег от натуральных в том, что на поверхности купюры указана стоимость этой купюры в единицах национальной валюты, это может быть и 1 единица, и 5 единиц, и 10, и 100, и 1000 и так далее. Одинаковые клочки резаной бумаги с нанесенным рисунком могут быть разной стоимости, в этом и есть суть фиатных денег, а так же в том, что они могут быть вовсе не обеспечены натуральными деньгами. Бумага из которой сделана купюра во много раз меньше стоит, чем сама купюра как платежное средство, а вот мелкие разменные монеты наоборот, стоимость металла в разменных монетах превышает номинал отчеканенный на монете.

1 Само слово «банкнота» происходит от английских слов «bank note», что означает «банковская запись».

Некоторое время предполагалось и бралось за правило, что каждое государство выпускает свою национальную валюту только в таком размере, в каком может обеспечить ее стоимость собственными запасами золота, это правило называлось «золотым стандартом». При межгосударственных расчетах курс валюты устанавливался фиксировано относительно к золоту. Со временем некоторые государства стали отказываться от золотого стандарта, открыто об этом заявляя, поэтому валюты обеспеченные золотом становились ценнее и к ним было больше доверия. Валюты без привязки к золотому стандарту стали свободно конвертируемыми и их стоимость стала определяться биржевыми торгами и другими спекулятивными механизмами, снова проявилась самостоятельная товарная сущность денег. Соединенные Штаты Америки очень долго держали обязательство о том, что каждый напечатанный доллар США можно обменять на золото, даже был слоган характеризующий это обязательство «Доллар так же хорош как и золото». Тем не менее, эти обязательства оказались ложью, США выпускали доллары не заботясь о запасах золота.

В июле 1944 года на Бреттон-Вудской конференции был утвержден «долларовый стандарт», смысл которого заключался в привязке курсов валют 44 стран к доллару США, а сам доллар был привязан к стоимости золота, это было началом отмены золотого стандарта.

4 февраля 1965 года президент Франции Шарль де Голль объявляет об отказе использовать доллар в международных расчетах и возврату к единому золотому стандарту. Весной того же года французский корабль привез в США 750 миллионов долларов для обмена на золото, это была половина суммы запланированная к обмену. США не смогло обеспечить зеленую бумагу реальным золотом, даже в масштабах половины суммы для одной страны. Вскоре после этого во Франции начались знаменитые студенческие бунты. В 1969 году де Голль был вынужден уйти в отставку, и в 1970 году умер.

15 августа 1971 года Никсон объявляет о временной приостановке конвертируемости доллара в золото, а по сути отменяет золотой стандарт навсегда. К этому времени доллар стал основной валютой международной торговли и пошатнуть его в этой роли стало уже слишком трудной задачей, да и никто к этому не стремился, ведь какое-то средство нужно иметь в качестве инструмента для международных расчетов.

8 января 1976 года начинает действовать Ямайская валютная система предполагающая свободную взаимную конвертацию валют. Как и ранее, доллар сохранил лидирующие позиции среди резервных валют для многих стран и остался средством международных расчетов.

Кредитные деньги.

*«Дайте мне таблеток
от жадности и побольше,
побольше.»*

Из анекдота.

Мы уже, ранее, разобрались, что в экономике поток финансов должен соответствовать потоку товаров и услуг, а если быть более точными, то количество денег должно соответствовать количеству товаров. Если денег больше чем товаров, то цена товаров растёт — инфляция. При инфляции труд людей обесценивается, так как ранее заработанные деньги можно обменять на меньшее количество товаров и услуг в изменившейся финансовой ситуации. Если денег меньше чем товаров, то возникает дефицит платёжных средств и затрудняется сам процесс обмена товарами, экономические процессы замедляются, а товары могут быть не востребованы, при их реальной необходимости, что грозит рецессией экономики.

В нормальной экономической ситуации банки важны для системы, они нужны для финансов, то есть для управления денежными потоками и перераспределения средств. Когда банки выполняют свою функцию плохо или выполняют не свои функции, тогда экономика тоже функционирует с нарушениями.

Одна из функций банков, приносящая вред всей финансовой системе, это выдача кредитов, то есть осуществление займов денежных средств за вознаграждение от клиентов. Банки почти всю свою историю дают деньги в рост (выдают кредиты под проценты), несмотря на то, что во многих культурах и религиях давать деньги в рост запрещено.

Деньги могут делать товар, а товар может делать деньги, но деньги не могут делать деньги. Тут нужен пример для понимания ситуации, допустим вы вырастили 20 гусей и хотите их продать, но цену для обмена объявляете не в деньгах или каком-то другом товаре, а так же в гусях и хотите за своих 20 гусей получить 22 таких же гуся. Описанная ситуация может показаться бредом и это так, это настоящая глупость, но когда заходит речь о кредитах, то о глупости ситуации никто не задумывается. Банк выдает деньги и просит вас отдать те же деньги плюс проценты от выданной суммы. Зачастую между фактом получения денег от банка и расплатой проходит незначительное время, что усугубляет глупость кредитной операции.

Банки дают кредит, получают свои проценты и уже увеличенный капитал опять дают в рост. Казалось бы, что здесь страшного, ведь деньги постоянно работают в экономике. В этом и есть большое заблуждение, чем больше кредитных денег, тем хуже для экономики. Тут тоже нужен пример. Представим себе что в финансовой системе всего 1000 каких-либо денежных единиц (далее будем их называть ДЕ как сокращение от словосочетания «денежная единица»). У банка есть 100 ДЕ и он даёт их в рост под 20% в качестве кредита на 1 год. Через год банк получит 120 ДЕ и снова отдаст их в рост, на второй год банк станет обладателем 144 ДЕ. Вроде бы все нормально, ведь деньги не лежат грузом, они все это время работают в экономике. А теперь давайте посмотрим что будет через 10 лет. Капитал банка достигнет уровня 619 ДЕ. При таком уровне кредитных средств не просто замедлятся экономические процессы, а экономика вообще может остановиться, так как у всей системы остатков средств меньше, чем у одной её части. На 12 году от начала отсчёта экономика полностью разрушится, так как собственные средства банка будут составлять 891 ДЕ, остатков денег в системе будет 109 ДЕ, а для нового кредитного круга нужно 178 свободных ДЕ, то есть выплаты по процентам превысят остаток средств в системе. Здесь я показал в очень упрощённой форме суть кредитования, на самом деле банков много, а заемщиков ещё больше, но факт в одном, суть кредитных отношений при этом не меняется и ситуация

остаётся такой же.

Мы с вами должны рассмотреть ещё один нюанс функционирования кредитной системы. На определенном этапе, когда банки соберут в виде капитала около половины всех денег, наступит предел развития, так как в системе будет слишком мало денег для маневра. При таком развитии событий наступит череда банкротств предприятий, так как дефицит платежных средств парализует обмен товарами и услугами.

При постоянном увеличении кредитов и дефиците платежных средств, государству приходится производить новые деньги, что ведет к инфляции, а это как мы уже знаем, означает рост цен и обесценивание ранее совершенного труда.

Ради справедливости и всестороннего описания ситуации нужно признать, что производство денег и увеличение денежной массы в системе финансового взаимодействия не всегда негативно. Население планеты постоянно растет, растет общество, количество людей увеличивается и этим людям нужно больше товаров, а значит и больше денег, чтобы обеспечить товары платежными средствами и во избежании экономических проблем количество денег нужно увеличивать пропорционально экономическому росту. Неудобство заключается в том что, если увеличивать количество денег заблаговременно, то начинается инфляция, а если увеличивать с замедлением с ориентировкой на существующий рост, то будет недостаток средств и снижение торгового оборота.

Кроме банков в кредитном деле участвует и государства в виде центральных банков. Центральные банки регулируют денежную и кредитную политику от имени государства, сами выдают кредиты банкам и берут у банков депозиты, а так же выпускают деньги в виде национальных валют.

Расширенные кредиты.

*«Амнезия — заболевание,
часто поражающее людей,
которым дали займы.»*

Народная мудрость.

Рост населения, рост количества товаров и их оборота, влечет за собой потребность в большем количестве денег. Одновременно с этим развиваются телекоммуникационные технологии и деньги становятся безналичными, то есть теперь они уже даже не фиатные, даже бумага, на которой написан номинал банкноты, уже не нужна, деньги просто записаны в бухгалтерскую ведомость, а на самом деле, деньги всего лишь запись в базе данных компьютера. Для «старомодных» операций ещё используются банкноты, но их количество стремительно уменьшается и всё больше денег становится безналичными.

Потребность в получении денег быстро без проволочек привело к появлению механизмов, которые позволяют банкам осуществлять финансовую эмиссию. Эти механизмы позволяют увеличивать и уменьшать количество денег в экономике в реальном времени, а не после роста экономики или до него. Такой подход, по формальным показателям, должен избавить финансовую систему от инфляции и от дефицита платежных средств, так как за счет кредитных сжатий и расширений система должна сама подстраиваться под объемы товаров. К сожалению, реальность оказалась гораздо более жестокой и может даже оказаться драматичной для финансовой системы, потому что банки занимаются выполнением функций для которых они не пригодны. Давайте разберем указанные механизмы подробнее.

Денежный мультипликатор, он же банковский мультипликатор, это коэффициент образовавшейся денежной массы к имеющейся и этот параметр контролируется центральным банком. Сложновато? Непонятно? Здесь полезным будем пример. В нашем примере, будем считать, что денежный мультипликатор составляет 20%. Представим себе, что все деньги в стране представлены 1000 ДЕ (денежных единиц), есть некий банк и этот банк получает депозит от клиента размером в 100 ДЕ. Банк должен отчислить в обязательный резерв 20%, то есть 20 ДЕ. После отчисления в резерв у банка появится кредитная возможность в размере 80 ДЕ. Кредитную возможность банк должен реализовать для получения прибыли и отдает 80 ДЕ заемщику. Осуществление такой операции никоим образом не влияет на изначальный депозит первого клиента, у него как было на счету 100 ДЕ, так и осталось. Здесь самое интересное, так как при осуществлении такой операции 80 ДЕ это новые деньги в системе, которых раньше не было, то есть денежная база страны какой была, такой и осталась, а денежная масса увеличивается на 80 ДЕ и становится равной 1080 ДЕ. Так осуществляется увеличение денег в системе, это и есть кредитное расширение.

Наш пример можно продолжить. Если заемщик в первом банке потратит свои деньги на товары, а деньги попадут продавцу на счет во втором банке, то у продавца появится депозит на 80 ДЕ. Депозит во втором банке тоже может служить основанием для кредитного расширения. Второй банк произведет отчисления в резерв в размере 16 ДЕ и получит кредитную возможность 64 ДЕ. Денежная масса, при этом, увеличится до 1144 ДЕ. Неправда ли интересная система?

Если какой-либо из клиентов снимает свой депозит в виде наличных денег, то протекают обратные процессы и происходит кредитное сжатие.

Мы видим, что увеличивающаяся денежная масса зависти от изначального размера денежной базы, то есть от наличных денег государства. Мы знаем, что все государства пытаются уйти от использования наличных денег, как от устаревшего инструмента. Если у государства не будет наличных денег, то понятие денежная база будет состоять только из резервных средств. При таком подходе, банки смогут производить деньги просто записывая их в бухгалтерскую ведомость, а кредитное сжатие попросту перестанет существовать.

Уродливые кредиты.

*«В экзистенции обрисовалась
тенденция к ухудшению
жизненной кондиции».
Б. Акунин «Любовник Смерти».*

Кредитная система с расширением дает банкам возможность делать деньги из ничего и глупо было бы полагать, что они этим не воспользуются. В самом деле, банки давали деньги в рост, даже когда это было общественно осуждаемо и считалось плохим деянием в крупных мировых религиях, так почему же сейчас банкиры должны упускать возможность наживы или терпеть убыток при неполадках в функционировании системы. Да, убытки и даже упущение прибыли неуместно для банков, поэтому любая лазейка, любой недочет будут использованы, даже если понятно, что может погибнуть не только финансовая система, но и вся цивилизация на ней построенная. Примером такой функциональной нецелесообразности является возможность неразумного использования расширенных кредитов, ограничение кредитного сжатия и компенсации собственных ошибок за счет общества посредством кредитного расширения, которую я называю уродливыми кредитами.

Давайте разберем эти кредиты и махинации финансовых организаций.

Банк за счет своей кредитной возможности выдает заемщику кредит на 1 год. Год проходит и становятся возможными следующие события:

- заемщик возвращает кредит и проценты за его использование;
- заемщик становится банкротом и ничего вернуть не может.

При втором исходе, то есть при банкротстве клиента, банк может сделать следующее:

- поступить правильно, изъять у заемщика имущество через суд для оплаты кредита;
- либо поступить паразитически и наоборот использовать повторное кредитное расширение.

Разберем подробности.

В первом случае, когда клиент возвращает кредит и проценты. Банк получает доход и из этих средств может расплатиться по депозитам других клиентов или опять пустить деньги в оборот для нового кредитования или других активных операций. При этом исходе банк получает прибыль от своей деятельности.

Во втором случае, когда клиент не может вернуть деньги, но банк поступит ответственно, изымет долги у клиента через суд. Так должна работать банковская система без махинаций.

Случай третий, когда клиент не может вернуть кредит, но банк занимает паразитическую позицию. И так, клиент приходит в банк, говорит с сотрудником банка, описывает ситуацию и сотрудник входит в его положение и как-бы в качестве одолжения предлагает открыть новый кредит для погашения предыдущего. На новом витке кредитования клиент получает новую сумму для покрытия старого долга, а на самом деле просто эти деньги отражаются в бухгалтерской документации без изменения в кошельке клиента. В такой ситуации клиент просто получает отсрочку ещё на один год, но уже с новой суммой долга. И так, банк при вторичном расширении кредита все-таки получил деньги за первый кредит перекрыв его вторым. Клиент бравший кредит не имеет ничего, кроме долговых обязательств. При этом считается, что экономика растет, а вместе с ней растет и финансовая система. Рост финансовой системы отражается и на росте денежной массы.

Если мы закончим рассмотрение примера сейчас, то совершим большую ошибку, так как непонятным будет, как же в конечном счете банк получит деньги по последнему кредиту в цепочке, да и когда эта цепочка закончится тоже не совсем понятно. В реальной финансовой системе, где суммы кредитов невелики по сравнению с денежной массой, цепочка кредитов может насчитывать 5 или даже 10 звеньев, то есть повторное кредитование

с нарастанием клиентского долга может происходить десятки раз.

У банка по документации получается очень замечательная картина, постоянный рост, возвраты кредитов и выдача новых, идиллия — одним словом. Тем не менее, когда-то кредитная цепь закончится и банк не захочет дальше продолжать эту цепочку. Банк попросту продаст долг клиента коллекторному агентству или какому-нибудь долговому фонду, и если первые попросту будут отбирать у клиента имущество как силовыми так и юридическими методами, то вторые поступят разумнее. Обычно долги клиентов называют деривативами и с этих пор они становятся финансовыми инструментами, которыми можно торговать, в данном случае продается и покупается долговое обязательство клиента. Деривативы скупаются хедж-фондами (инвестиционные фонды со слабым регулированием). Обычно фонды шантажируют государство возможной чередой банкротств и отъемами имущества у граждан, что приведет к массовым беспорядкам в государстве, а государству приходится защищаться и выкупать долги у фондов. Само собой разумеется, что торговля деривативами идет не на полную их стоимость, а только на часть. Банк может продать долг в среднем за 40%. Банк зарабатывал деньги все время, пока существовала цепочка кредитов, так что 40% от последнего кредита является дополнительной прибылью. В описанной ситуации банк получает вторичную выгоду, дело в том, что долг продается за 40%, а это значит формально банк несет убыток, что автоматически относится к расходам и вычитается из налогооблагаемой суммы. В реальности ситуация немного сложнее, так как клиентов больше и денег тоже, но принцип тот же.

В реальных схемах такого рода должно участвовать минимум два банка, чтобы они могли своими кредитными возможностями рефинансировать долговые обязательства клиента. Долг заемщика с нарастанием перебрасывается от одного банка к другому, а потом обратно. Каждый банк, в этой схеме, получает прибыль после рефинансирования долга другим банком, а уже последний долг продается хедж-фонду.

Для полноты описания, нужно рассмотреть судьбу долга и клиента до конца. Как я уже писал раньше, долг рано или поздно будет выкуплен государством. Хедж-фонд поторгует, но продаст дериватив приблизительно за 60% суммы долга и сам заработает. Государство придется провести должника через процедуру банкротства, то есть изъять и продать часть имущества должника в зачет долга, а остаток долга обнулить, то есть попросту «простить». Стоит упомянуть, что «прощение долга» произойдет за счет государства, то есть всех его граждан — за счет налогов или за счет дополнительного расширения денежной базы, а значит за счет обесценивания ранее совершенного труда, выраженного в инфляции.

Мошеннический подход банков к мультиплицированию денежной массы уже показывает результат в нестабильности мировой экономики. Долговая природа деривативов уже создала мировой финансовый кризис в 2008-2009 годах и не прошла бесследно до сих пор. Такой подход требует немедленного решения и такие решения уже есть.

И так, давайте посмотрим в будущее финансовых систем.

Деньги Гезелля.

*«Если деньги мерить кучками,
то у меня ямка.»
Шутка.*

Мы уже рассмотрели в предыдущей главе уродливую систему современного кредитования и поняли, что такой подход может вовсе обрушить мировую финансовую систему.

Начать оздоровление финансовой системы можно через ввод системы денежных расчетов, предложенный Сильвио Гезеллем. Забегу немного вперед и упомяну, что некоторые страны мира уже активно готовятся к вводу «денег Гезелля», такими странами являются Япония и США, кроме того видны продвижения некоторых стран Европейского Союза к этой системе. Влияние США на мировую экономику через доллар, международные финансовые организации и международные платежные системы, сказывается на экономических системах всего мира и тоже подводит их к новой финансовой эпохе.

Сильвио Гезелль считал, что деньги должны быть только инструментом расчета за товары, только инструментом обмена товаров и услуг. Он считал, что все ростовщические механизмы должны быть изжиты в здоровой финансовой системе. Для осуществления этой функции денег, он предложил механизм устаревания и обесценивания денег, который бы подстегнул держателей денежной массы тратить деньги и вкладывать их в производство, вместо накапливания и создания сокровищ. Если пекарь не продаст хлеб, то хлеб зачерствеет. Если торговец не продаст фрукты и овощи, то его товар сгниет. А владелец сокровищ, скопленных денег, не несет затрат на хранение денег, деньги не портятся и их можно копить, что невозможно с другими товарами. Деньги отложенные и выдернутые из оборота наносят вред всей экономике, так как сбережения не обмениваются на товары. Гезелль предложил идею обесценивания, порчи денег.

Представим себе, что вы работаете на каком-либо производстве и при получении заработной платы на купюрах написан не только номинал банкнот, но и дата получения вами денег, от этой даты начинается отсчет устаревания и обесценивания банкноты. Допустим вы получили плату в 100 ДЕ (денежных единиц), у вас есть ресурсы для жизни и по прошествии месяца вы не потратили эти 100 ДЕ. Через месяц после получения банкнота будет считаться частично обесцененной на какое-то заданное количество единиц, например на 2 ДЕ и ваша купюра будет уже иметь стоимость в 98 ДЕ, а ещё через месяц она будет стоить 96 ДЕ и так далее. При таких условиях вы не сможете создавать сокровища, не сможете накапливать деньги, а значит не сможете извлекать их из экономического процесса и не сможете наносить вред товарообороту. Мало того, чем больше у вас денег, тем активнее вам нужно будет их тратить на товары, тем самым подстегивая экономический рост системы или вкладывать деньги в создание новых производств, если же у вас денег недостаточно для самостоятельного создания производств, будет актуальным создание предприятий с долевым участием, акционерных обществ или даже коллективных хозяйств. При этом не нарушаются права собственности и не отменяются деньги, вы так же можете богатеть как и раньше, можете улучшать качество своей жизни, но при этом не можете создавать сокровища в виде неработающих денег. Богатство в такой системе накапливается за счет собственного труда и предприимчивости, за счет объединения своего труда с трудом других людей. В такой системе нет места бездельникам. Если же собственность и доли в собственности будут передаваться наследственным образом, а наследник окажется бездельником, то ему (наследнику) придется продавать собственность или её доли для собственного выживания. Кроме того, работающие совладельцы увеличивая свою долю за счет новых вложений тоже будут вытеснять бездельника. Такая система вполне разумна и даже справедлива, но использование такой системы затруднительно с системой фиатных денег. Тем не менее, было

организовано и показали свою эффективность несколько систем основанных на принципах свободных денег Гезелля.

Таковыми действующими системами были:

1. В 1932 году, когда многие страны Европы были вынуждены бороться с безработицей и упадком экономики, в маленьком австрийском городе Вёргль появляются свободные шиллинги. В итоге, в городе появилась полная занятость, были отремонтированы дороги и водопровод, построен мост, лыжный трамплин и бассейн, даже лес вокруг города был очищен и приведен в порядок. Люди заранее платили налоги, а работодатели вовремя выплачивали заработную плату, так как боялись лишнего времени владения деньгами и их обесценивания. Система была настолько удачной, что ей заинтересовалось более 300 городов Австрии. В таком интересе центральный банк Австрии усмотрел угрозу своей монополии и свободные деньги Гезелля в Вёргле запретили.
2. Швейцарский WIR, хозяйственно-рыночный кооператив, использовавший гезеллевские принципы налога на деньги с 1934 по 1952 год. Благодаря системе свободных денег WIR преодолел кризис великой депрессии.
3. «Шаймуратовки» в деревне Шаймуратово Республики Башкортостан в России. Шаймуратовки использовались в 2010-2011 году, но потом вмешалась прокуратура и шаймуратовки превратились в программу лояльности, как товарные или бонусные сертификаты в сетевых магазинах.

В современных условиях легче ограничить использование фиатных денег в пользу увеличения объемов денег безналичных, а затем уже к безналичным деньгам применять принципы свободных денег Гезелля.

Примером такой системы может быть готовящаяся, но пока так и не введенная в действие финансовая система Японии. Япония давно уже объявила, о скором отказе от денег бумажных и о полном переходе на безналичную форму финансовой системы, а так же о вводе в действие платы за простой капитала в размере 4%. К сожалению, данная система так и не была введена.

Есть ряд фактов, говорящих о подготовке мировых экономик к Гезеллевской системе. Уже достаточно давно ограничены снятия денег со счетов банковских карт определенными лимитами, после превышения которых взимается комиссия. С марта 2015 года Минюст США предписывает банкам вызывать полицию, если клиент снимает со счета 5 000 долларов и более во избежании воровства денег кардерами из банкоматов, таким образом, побочно ограничивая снятие наличных денег. С сентября 2015 года во Франции невозможно оплатить наличными деньгами покупки стоимостью более 1 000 Евро, так заставляют использовать безналичные средства расчетов. Министерство Финансов России планировало ограничить покупки наличными суммой в 300 000 рублей с 2013 года, но затем дата ввода ограничений была перенесена на 2018 год. 3 января 2017 года Национальный Банк Украины ограничил наличные расходы суммой в 50 000 гривен. Подобные процессы идут почти во всех странах мира. С октября 2015 года были введены банковские смарт-карты для использования в мировых платежных системах, самой главной функцией которых будет перенос ответственности за мошенничества с деньгами клиента с банков на торговые организации, а по сути просто избавление банков от ответственности при списании денег. Октябрь 2015 года знаменателен ещё одним событием, открытием офшорными зонами информации о счетах клиентов перед налоговыми органами государств в рамках договора о сотрудничестве с налоговыми органами стран G20.

Обычные бумажные банкноты уже давно имеют магнитные полосы для защиты от подделок, которые можно использовать как средство идентификации банкноты, а значит и банкноте можно назначить срок годности, после истечения которого её можно обесценивать. Так что, переход на «свободные деньги» уже не за горами.

Для полноты понимания сути, давайте рассмотрим пример безналичной системы с

платой за простой капитала в 4%. Допустим часть своих денег вы намерено не тратите и копите их на какую-то покупку, есть у вас на счету 1000 долларов и вы их не потратили к концу месяца, а значит ваши деньги по итогу месяца будут обесценены на 4% и у вас будет 960 долларов, а ещё через месяц 921,6 доллара. Если же вы к концу месяца потратите 500 долларов и оставите на счету 500 долларов, то после обесценивания у вас на счету будет 480 долларов и так далее.

А вот если у вас на счету лежит и не используется 20 миллиардов долларов, то по итогу месяца у вас останется 19,2 миллиарда долларов, а 800 миллионов пропадет из-за обесценивания, а в следующий месяц обесценится ещё 4%.

При использовании бумажных (фиатных) сертификатов на свободные деньги, как правило используется фиксированный сбор от номинала сертификата в 2%, сертификат обесценивается на 2% каждый месяц. Тем не менее, если система Гезелля будет использоваться повсеместно и на мировом уровне, то можно ожидать, что у фиатных денег плата за простой будет выше, чем у безналичных денег, так как системе нужно будет стимулировать владельцев денежной массы использовать безналичные деньги.

Рассказывая о весомых и проверенных положительных эффектах денег Гезелля, нужно не забывать и об отрицательных эффектах, к которым относится кризис перепроизводства. На живых примерах мы видели, как свободные деньги помогали развиваться кооперативам или восстанавливали замкнутую экономику маленьких городов или общин, но мы так же видели в этом расцвете и избыток товаров и услуг, как в примере с Вёрглем. В современной капиталистической системе, где и так постоянно случаются кризисы перепроизводства, деньги Гезелля можно использовать только в замкнутых системах предприятий или в моногородах.

Нужно описать ещё несколько отрицательных эффектов свободных денег, которые будут проявляться постепенно. Владельцы денег будут вынуждены их тратить на товары или пускать в коммерческий оборот, а значит всё меньше и меньше денег будет сохраняться на банковских депозитах, что уменьшит кредитное расширение, так как банки при выдаче кредитов смогут полагаться только на собственные средства. Невозможность использовать кредитное расширение повысит стоимость кредитов и стоимость товаров. Развитие событий повлечет за собой череду банкротств кредитных организаций, а так же возможно увеличение объема денежных суррогатов и криминализации кредитного сектора экономики. Деньги Гезелля поспособствуют увеличению спроса на фиатные деньги, но если фиатные деньги тоже будут иметь механизм устаревания, то перевес в безналичном обороте может разрушить само понятие денежной базы и тогда банки смогут производить эмиссию почти бесконтрольно, при этом кредитное сжатие перестанет работать. Череда упомянутых событий вызовет раздувание финансового пузыря и дальнейшее его схлопывание.

Реальное использование свободных денег возможно только в новых финансовых системах, отличных от капиталистической. Деньги Гезелля можно использовать как переходный вариант финансовой системы при смене капитализма на социализм. При таком переходе, свободные деньги могут помочь осуществлению перехода без разрушения экономики и без нарушения прав собственности.

Шеринговая экономика.

*«Чтобы продать что-нибудь ненужное,
нужно купить что-нибудь ненужное».*

Кот Матроскин.

В последнее время, все чаще и чаще приходится читать прогнозы о том, что Шеринговая экономика в скором времени полностью разрушит банковский сектор и банки попросту перестанут существовать. Такие прогнозы исходят как от аналитиков, так и от директоров уважаемых банков.

Хотелось бы напомнить читателю, что же такое шеринговая экономика. **Шеринговая экономика** — это такой вид деятельности, при котором происходит либо повторное использование вещей, либо происходит совместное владение ненужными вещами. К примеру, надоела вам вещь, вы её можете продать или поменять на другую вещь, при этом вам не нужны магазины, вы можете договориться напрямую с владельцем вещи для покупки или обмена, а поиск людей и вещей происходит на специальных интернет ресурсах или в специальных местах в реальности. Чаще всего термин «шеринг» используется не для продажи и обмена вещей, а для аренды на небольшой срок и не у специализированных организаций, а у частных владельцев. Например, аренда одной комнаты в квартире на несколько дней. Или аренда пустого места на подъездной дорожке возле частного дома для временной парковки автомобиля. Или аренда дрели на несколько дней и так далее.

Потребность общества в шеринговых моделях исходит от сильного расслоения общества на богатых и бедных, с сильно уменьшившимся средним классом. Бедные тоже хотят жить и как все жить хорошо, именно это и делает шеринговую модель экономики интересной для многих людей. На данный момент, шеринговая модель наиболее популярна среди женщин. На площадках для шеринга женщины могут обменивать свои вещи, как правило наряды, на другие вещи, как правило тоже наряды. Представим себе, есть у некой девушки 10 платьев, которые ей надоели, она идет на площадку для шеринга и меняет свои платья на другие у другой девушки, при этом каждая из девушек получает новый гардероб. У каждой из этих девушек есть возможность как минимум 10 дней ходить в новых платьях и ни разу не повторится, а затем можно опять прибегнуть к шерингу и быть постоянно в новом образе, быть неотразимой и загадочной, при этом создается видимое ощущение благополучия. Такая модель позволяет женщинам не просто обновлять гардероб, но и менять бесполезные вещи, например, вещи которые стали не в пору из-за изменений в фигуре.

Шеринговая экономика, является возвратом к банальному бартеру из-за сильного обнищания населения.

Когда промышленники говорят о шеринговой экономике, то в их словах обычно звучит опасение в отказе потребителей покупать новые товары. Это далеко не так, потребители просто не имеют возможности покупать новые товары, так что промышленники ничего не теряют, ведь потребитель и так не способен расплатиться. Потребители просто покупают новых товаров меньше, к вещам относятся более бережно, чтобы иметь возможность их поменять, а новые вещи покупают как замену вещам теряющим свой новый вид, ведь никто не будет меняться новым на старое.

Когда банкиры говорят об угрозе шеринговых методов в экономике, то речь обычно идет от прямом заимствовании денег частными лицами у частных лиц, но в этом случае банкиры сильно лукавят, так как шеринговые методы в принципе не дают возможность плодотворно взаимодействовать в области кредитования и особенно при возвратности долгов. В ряде случаев, речь идет о снижении потребления новых товаров, а значит и уменьшению предприятиями заимствований у банков, так как на определенном этапе развития предприятие может само обеспечивать себя без кредитов, а если нет роста, то и кредиты не нужны.

Там где появляется шеринг, там уместнее всего вспомнить истину: **«Если правила глупы и несправедливы, то человек всегда найдет возможность обойти правила»**. Шеринг всего лишь эволюция и деградация экономики одновременно, это естественный ответ общества на безрассудную и несправедливую государственную кредитную политику. Если государственная власть, через расширение денежной базы и механизмы «уродливого кредитования» позволяет банкам постоянно грабить обычных граждан, то неминуемо появится механизм приспособления общества к ситуации. Шеринг и есть механизм приспособления, и этот механизм действительно может обрушить раздутый банковский пузырь, и обрушение это будет происходить не насильственным образом, без оружия и восстаний, а обыденным житейским способами обмена и бартера, при которых стоимость одних товаров будет учитываться не деньгами, а другими товарами.

Опасения банкиров в области «шеринговой угрозы» связаны с неспособностью банковской системы работать в реальном секторе экономики. Каждый раз, когда директор какого-либо банка говорит об угрозе шеринга, я слышу в его словах признания его собственной некомпетентности в ведении банковского бизнеса. Современные банки так привыкли работать в условиях сверхприбылей, что вернуться к своей основной сути смогут не все. Давайте рассмотрим это немного скрупулезнее.

Для современных банков есть два основных вида клиентов: частные лица с долгосрочными кредитами и предприятия с большими планами, а как следствие и с большими кредитами.

С крупными предприятиями и так всё ясно, ведь один кредит на развитие производства может перекрыть тысячи потребительских кредитов, но при этом банку нужно совершить всего одну операцию с одним клиентом, а крупный заемщик не сможет никуда деться бесследно, поэтому такие заемщики ещё и безопасны для банков. Кроме того, при кредитовании крупными суммами, механизм «уродливых кредитов» позволяет банкам очень сильно и быстро увеличить свой капитал. Поскольку шеринг бьет по производствам новых товаров, то и банки теряют возможность крупной, быстрой и необоснованной наживы.

С частными кредитами уже другая ситуация, кредиты на покупку недвижимости и транспортных средств для банков сравнительно не велики, но они достаточно велики для людей, а это заставляет растягивать выплаты на несколько лет или даже на несколько десятков лет, как в случаях с ипотекой. При таком кредитовании, клиент выплачивает деньги банку достаточно долго, при этом суммы выплат в несколько раз превосходят изначально заимствованную сумму. По сути банки могут «доить» клиента на протяжении всей жизни клиента и изначально вкладывать в эту деятельность минимальные собственные средства. Повторное и совместное использование недвижимости и транспортных средств при шеринге лишает банковский сектор части клиентов.

В сложившейся экономической ситуации банкам приходится обращать внимание на малый бизнес, но именно этот сектор экономики сильно сократился благодаря заикливание банков и государственной власти на «большого клиента» и крупного производителя. Что такое малый бизнес? Это ларьки, маленькие магазины, парикмахерские, ателье по ремонту одежды и обуви, небольшие предприятия общественного питания, частные перевозчики и частные фермерские хозяйства. Люди занятые в малом бизнесе зарабатывают деньги собственным тяжелым трудом, а потому весьма рачительно относятся к расходам и достаточно трезво оценивают свои возможности, а значит не будут брать кредитов с которыми трудно справиться. Для малого бизнеса нужны небольшие кредиты, под небольшие проценты, на относительно небольшие промежутки времени, так как малый предприниматель попросту не хочет отдавать банкам ни одной дополнительной копейки, которую он заработал своим собственным трудом. Именно с такими клиентами современные банки разучились работать, банки разучились взаимодействовать с рачительными хозяевами, банки разучились взаимодействовать с реальными тружениками, современные банки попросту не умеют выполнять свою роль в экономике. Именно такое положение вещей стоит за заявлениями банкиров о вредном влиянии шеринговой экономики на банковскую систему,

а по сути, как я уже писал выше, эти заявления являются признанием собственной некомпетентности и подтверждение от первых лиц паразитической сущности современных банков.

Ради справедливости, необходимо добавить, что существует множество небольших банков, умеющих работать с малыми предпринимателями и выполняющие изначальную сущность банков. К сожалению, маленькие банки очень не стабильны и подвержены экономическим проблемам ни чуть не меньше, чем малые предприятия. Ориентация государств на большие и стабильные банки приведет не только к гибели малых банков, но и к разрушению современной экономики.

Криптовалюты.

*«Всякая власть является
насилием над людьми».*

М. А. Булгаков «Мастер и Маргарита».

Одним из новшеств информационной эпохи являются криптовалюты. Они продолжают вполне логичное развитие безналичных денег.

Отличия криптовалют от обычных состоят в том, что криптовалюты не зависят от государств и от банков. Должно же было когда то случится, чтобы глупая грабительская политика банков была поставлена под сомнение не только словами, но и делами.

В 2009 году таинственный Сатоши Накамото, личность которого до сих пор неизвестна, вывел на рынок первую криптовалюту, БитКоин, оставив себе ровно один миллион. У биткоинов нет единого центра управления и эмиссии, биткоином никакое из государств не диктует свою волю, а жадные дельцы не могут использовать кредитное расширение. Пользователи и журналисты очень быстро стали называть биткоины виртуальным золотом. Этому способствовало несколько факторов. Во-первых, биткоины первая криптовалюта. Во-вторых, биткоины как и золото являются настоящей ценностью, зависят от реальных физических факторов, а не от жадности в раздувании финансового пузыря. В-третьих, финансовое расширение биткоинов происходит за счет специального механизма, называемого «добычей полезных ископаемых».

Человек желающий использовать биткоины должен установить на свой компьютер программный кошелек, а затем скачать архив со всеми транзакциями криптовалюты. При каждом новом запуске программного кошелька происходит скачивание недостающих транзакций. Каждый биткоин-кошелек владеет данными абсолютно всех совершенных в системе транзакций, а для подтверждения легальности совершения любой транзакции, с ней должны быть согласны другие участники системы, таким образом осуществляется децентрализация всей криптосистемы. Производительность миллионов компьютеров гораздо выше производительности любого суперкомпьютера или даже дата-центра, поэтому обмануть криптосистему биткоина достаточно трудно и почти невозможно. Финансовое расширение биткоинов происходит через механизм системного ввода новых биткоинов, а зачисления происходят посредством механизма «добычи». Кошельки работающие в режиме добычи выполняют функцию бесперебойной обработки и расшифровки данных, обеспечивая устойчивость системы, а за это получают вознаграждения в виде биткоинов, образовавшихся при эмиссии.

Технология биткоинов достаточно сильно напугала финансовую элиту мира. Страны с высоким уровнем финансовой коррумпированности почти сразу же запретили биткоины и приравнивали пользователей биткоинов к фальшивомонетчикам и это не удивительно, так как криптовалюты разрушают монополию на эмиссию денег.

Биткоин продемонстрировал очень интересную технологию, полезную для децентрализации информационных систем и повешению устойчивости информационной инфраструктуры, но использование этого платежного средства скоро станет обременительным и энтузиасты предпочтут вернуться к привычным денежным формам.

С каждым днем и даже с каждой новой операцией «добыча» становится всё менее и менее выгодной, даже убыточной, поэтому количество «шахтеров» уменьшается, а значит падает криптографическая стойкость системы и повышается возможность удачной подмены данных транзакций. Всё это усугубляется тем, что растет производительность нового оборудования, но «старые шахтеры» не стремятся менять свое оборудование из-за возросших убытков, что тоже уменьшает относительную производительность системы защиты от подмен данных.

Появился новый вид деятельности в виртуальной среде — это работа на

«добывающих пулах». «Шахтеры» понимают, что не могут справиться с растущей нагрузкой самостоятельно и организуют виртуальные кластеры, при этом опять же ухудшается криптозащита.

Еще одна угроза для криптовалют заключается в неудобстве хранения у себя всех транзакций системы. Порой для пользования криптовалютой приходится хранить у себя на компьютере десятки гигабайт чужих транзакций и этот объем постоянно растет. Тут на помощь пользователям пришли те же банки, которые смогли приспособиться к изменившейся среде. Сейчас некоторые банки предлагают особую услугу по использованию биткоинов, нужно только завести учетную запись на сайте банка. Пользователь через web-интерфейс банка получает доступ к функциям биткоина и при этом не утруждается установкой программы и скачиванием громадного массива данных о транзакциях. Такой подход удобен для пользователей, но губителен для криптосистемы, так как один банковский компьютер может заменить тысячи пользовательских компьютеров, а значит локальная стойкость криптосистемы тоже уменьшается в тысячи раз, ведь упало количество расчетных центров. Кроме того, такой подход уменьшает эффективность принципа децентрализации системы. У этого инструмента есть альтернатива, использование урезанных версий биткоин-клиента, обычно используется в мобильных приложениях, но для системы такой подход ничуть не лучше, так как урезанные клиенты могут только создавать транзакции и не участвуют в формировании блоков данных, а значит не участвуют в вычислениях и не влияют на криптографическую стойкость системы, а по-сути уменьшают стойкость.

Окончательно разрушают систему «биткоин биржи», которые занимаются обменом биткоинов на обычные деньги. Биржи криптовалют могли бы быть хорошей основой для распространения и популяризации криптографических денег, но отсутствие квалифицированного управляющего персонала и настройка финансовой анархии сыграли с биржами плохую шутку. Биткойн биржи являются обычными интернет сервисами, виртуальными обменными пунктами, а поэтому наиболее уязвимы для атак хакеров. Большинство хищений биткоинов происходят на биржах и это логично, зачем ломать сильную криптосистему, если можно взломать банальный обменник и похитить деньги через него. Это можно сравнить с суперсовременным банковским хранилищем вход в который защищает старая гнилая деревянная дверь.

Настоящим бедствием для криптовалют становятся экспериментаторы в области исследования систем безопасности. Каждая новая криптовалюта создает и новых цифровых взломщиков, испытывающих не только стойкость системы, но и свой опыт и удачу. Существующие лишь в электронном виде деньги до сих пор пытаются заслужить доверие пользователей и это становится все труднее, так как популяризация цифровых валют автоматически приводит к увеличению количества хакеров.

Часто уязвимость в системе безопасности создают сами люди, назначая своим кошелькам простые пароли, такие как «123456» или «qwerty», а так же «love», «sex» и «god».

Дело не стоит на месте и первоначальная популярность биткоинов послужила созданию клонов и подражателей, таких как лайткоин и эфиры. На данный момент, в мире существует уже несколько сотен криптовалют, а каждый школьник с минимальными навыками программиста пытается создать свою криптовалюту, ведь исходный код биткоина распространяется в открытом виде. Клонирование криптовалют снижает не только доверие к ним, но и уводит вычислительные мощности от основных криптовалют, к подражателям, что снижает стойкость системы к взломам.

Самой большой проблемой биткоинов является фальшивая децентрализация, то есть система, на самом деле, вполне управляема, только управляют ей не государства. Подтверждением этого служат множество случаев прямого управления, например, события 11 марта 2013 года, тогда новая версия программы «версия 0.8» создала несовместимость с «версией 0.7» и пришлось напрямую упразднить последствия возникновения альтернативной цепочки блоков «версии 0.8». Ещё один пример, события 15 августа 2010 года, тогда из-за ошибки получилось создать транзакцию на сумму 184 млрд биткойнов, и в этом случае

пришло на помощь ручное управление системой для остановки сети и удаления транзакции. Разве это было бы возможно в децентрализованной сети? Так что независимость биткоинов — только миф.

Технология биткоинов, блочная цепочка данных, является остроумной системой и могла бы быть использована в государственном и корпоративном секторе, но большинство государств попросту испугались будущего и закрылись от технологии запрещающими законами. Существование криптовалют исключительно в виртуальном частном пространстве равносильно приговору для технологии.

Важным является понимание, что сам принцип криптовалют не отвергает самостоятельную сущность денег как измерения и в этом их сила, но криптовалюты плохо связаны с реальностью, а точнее с реальным сектором экономики и в этом их слабость.

О главном.

В самом начале своего повествования я предложил идею считать стоимость пятой главной системой мер, то есть пятым измерением для всего окружающего нас, даже вынес эту идею в заглавие этой книги. Мы с вами рассмотрели сущность денег, а значит и стоимости объектов вокруг нас. Мы уже рассмотрели деньги прошлого, настоящего и даже будущего. Теперь, для разумного человека, становится понятной очевидность моего тезиса о пятом измерении. Итак, стоимость и есть пятое измерение, присущее всему вокруг нас. Стоимость выражается в деньгах, какими бы эти деньги не были: золотыми, медными, глиняными, кожаными, бумажными или безналичными.

Важно отметить, что с пятым измерением связаны некоторые свойства, которые не являются неотъемлемой частью, но при этом сильно влияют на финансовую систему. Самым распространенным и самым спорным из таких свойств является понятие «собственность». Теоретически можно представить финансовую систему без собственности или же с ограниченными правами собственности для субъектов системы, но на практике получается так, что при удалении собственности из системы, разрушается вся система. Еще раз замечу, что собственность не является обязательной частью финансовой системы, но на данный момент люди не смогли придумать финансовую систему, которая обходилась бы без собственности и при этом была бы стабильной и самодостаточной.

Краткие итоги.

Мы с вами рассмотрели существовавшие и существующие денежные системы. Я постарался рассказать вам о всех важных элементах финансовых систем, но намерено упустил многие моменты, так как они не являются принципиальными для темы этой книги, на мой взгляд.

О некоторых особенностях финансовых систем я намекал, но не рассказывал, давая возможность умному читателю самому поразмыслить и вынести свои суждения.

Я немного касался и критики той или иной финансовой системы, но не пытался их опорочить, просто пытался донести до моего читателя, что у всех существовавших и существующих систем есть свои минусы, которые нужно понимать.

Теперь же я хотел бы пойти дальше. Я хочу немного пофантазировать и вовлечь в этот процесс вас. Давайте попробуем вместе замыслить идеальную финансовую систему.

И так, снова вперед.

Часть 2.

Финансовая система будущего.

Предостережение.

*«Предупрежден, значит вооружен».
Мудрость.*

В оставшейся части этой книги я постараюсь изложить свою идею новой финансовой и экономической системы. Если Вы, мой дорогой читатель, способны слушать только себя и не способны, а может не хотите, вникать в суть чужих идей, то вам не стоит читать дальше, так как вы все-равно не будете способны адекватно оценивать суть излагаемой идеи. А вот для людей мыслящих, дальнейшее изложение может оказаться интересным.

Первое предупреждение написано, пора перейти ко второму.

В этой книге я излагаю свою точку зрения, но не претендую на истину в последней инстанции, поэтому готов к разумной критике от разумных существ, а так же к плодотворной дискуссии. Если же Ваш взгляд кардинально расходится с моим, то перед тем как охально ругать чужую точку зрения, вам стоит подробно описать свою, в своей книге, а я с удовольствием с ней ознакомлюсь. Если же вы не способны изложить свои мысли и предложить что-либо в конкретной форме, то вряд-ли Вам стоит рассчитывать на понимание окружающих, в том числе и на мое понимание.

Теперь перейдем к предупреждению третьему и главному.

Когда-то давно люди придумали каменный топор, это был простой камень, но он был заточен с одной стороны, это был настоящий технологический прорыв того времени. Следующим технологическим прорывом было изобретение копья, хотя это была всего-лишь модификация каменного топора, заточенный камень был привязан к палке. По утверждениям археологов и историков, на модификацию каменного топора в каменное копье ушло около миллиона лет.

Представьте себе, что вы со своими сегодняшними знаниями, смогли оказаться в первобытном обществе где уже существует множество инструментов, есть племена, есть обмен вещами на другие вещи, то есть существует бартер, но ещё нет денег даже в примитивной форме. Попробуйте объяснить первобытному человеку пользу обмена одного товара на другой товар через третий товар, не имеющий самостоятельной ценности. А ведь это и есть деньги. Даже если вы пойдете по пути Колумба и станете распространять вместо денег зеркальца и колокольчики, это все-равно не сможет прижиться в качестве системы. Первобытный человек не сможет понять ценность вашего предложения, так как для него понятие денег не просто высокая технология, а технология запредельного уровня.

Перенесемся своими мыслями в эпоху поближе, в средневековье, и представьте себе, что вам нужно объяснить вполне разумному феодалу суть безналичных денег. Ладно уж, облегчим задачу, не безналичных, хотя бы фиатных. Сможете ли вы доказать разумному человеку средневековья принцип использования не золотых и серебряных монет, а возможность писать номинал денег на бумаге и использовать эти кусочки бумаги вместо золота и серебра. Ну так как, сможете вы объяснить? Допустим сможете. А сможет ли такая система существовать в то время, будет ли вполне разумный человек её использовать? Вряд-ли!

Этими примерами я хотел показать вам, что любой человек, как человек прошлого, так человек настоящего, обладает достаточным интеллектом для понимания новых идей и технологий, но абсолютно любой человек будет сбит с толку, если новую идею оценивать старыми методами и примерять новые методы на устаревшие нормы взаимодействия. Для понимания любой действительно новой технологии, нужно уметь абстрагироваться от старых знаний и принимать новые идеи без связки с традиционными штампами и догмами.

Моя идея финансовой системы очень проста и я могу описать суть своей идеи на нескольких страницах, но такое описание будет ценным только для меня, поэтому я буду описывать каждый элемент финансовой системы по-очереди и достаточно подробно. В самом

конце, описанные элементы сложатся в единую систему и будут понятны абсолютно любому разумному человеку. А разумный человек может не только прочесть книгу подробно, но может абстрактно воспринимать информацию без привязки к какой-либо традиционной финансовой системе.

Все ваши замечания по тексту и сути книги можно изложить на сайте NewProgress.XYZ

Идеальная финансовая система.

Для начала договоримся о некоторых условностях.

Давайте договоримся, любая система, какой бы она теоретической ни была, все-таки разрабатывается для реального использования, поэтому я буду пропускать свои идеи через призму своего опыта, а вас прошу при возникновении возможных собственных идей, пропускать эти идеи через критические фильтры вашего понимания мироустройства.

Хотелось бы сразу заметить, мне не хотелось бы касаться идей социализма. Если вы читали автора всех социалистических идей, Томаса Мора, то прекрасно понимаете, что в его понимании собственности вообще быть не может, так же как и не может быть денег. Последователи этих идей, как правило, уподобляются булгаковскому Шарикову и просто предлагают у всех всё забрать и поделить, ну или сделать общественным. Такой подход к вопросу собственности я называю бандитизмом, а грабежи, на мой взгляд, не могут быть частью здоровой финансовой системы. Если же касаться вопроса невозможности существования денег при социализме, то становится непонятным зачем вообще о них думать и придумывать идеи финансовых систем. Исходя из всего вышеизложенного, я думаю, мой читатель поймет, почему я не хотел бы сейчас касаться идей социализма или коммунизма.

Далее по тексту, я буду использовать сокращение ДЕ, как аббревиатуру от «денежная единица», и ВДЕ - «внешняя денежная единица». ДЕ будет обозначать валюту внутри идеальной финансовой системы, а ВДЕ будет валютой внешней, аналогом долларов, евро, рублей и так далее.

И так, начнем.

В идеальной финансовой системе нет места фиатным деньгам, так же как и нет места их предшественникам. В современной финансовой системе должны существовать только безналичные деньги, они могут быть привязаны к номеру паспорта гражданина или к специализированному документу, возможно даже и не к документу, а к особенностям человека, например, к отпечатку пальца или к снимку сетчатки глаза.

В идеальной финансовой системе государство должно иметь контроль над всеми внутренними деньгами системы.

В идеальной системе не могут существовать банки в таком виде, как существуют сейчас, нет места организациям паразитирующим на финансовой системе или каким-либо другим способом делающим деньги из денег без товарного обмена.

В идеальной системе должны существовать организации обслуживающие технические потребности государства в финансовой сфере, так как чиновник часто не видит реальных потребностей деловых кругов и граждан государства, поэтому нужны организации занимающиеся обслуживанием подключений к системе и ответственные за эксплуатацию узлов технической финансовой сети. Такими важными узлами финансовой системы могут стать бывшие банки, но уже в обновленном виде.

Идеальная финансовая система должна учитывать естественные потребности человека, а значит должна разумно управлять правами граждан на собственность и стремлением к накопительству.

В идеальной финансовой системе деньги должны быть не только средством расчета за товар или услугу, но и мерой собственных достижений человека. В таком контексте, деньги не могут быть унаследованными как собственность и не могут служить средством создания сокровищ.

Идеальная финансовая система должна придерживаться принципов свободной конкуренции и свободного рынка, таким образом создавая для себя инструмент приспособления к изменению среды.

Я не упомянул ещё о том, что хорошая финансовая система должна иметь возможность повторяемости как на государственном уровне, так и на уровне малых предприятий. Проверить работоспособность тех или иных принципов можно только на практике, только экспериментально, поэтому нецелесообразно менять государственную или мировую систему до того, как это будет протестировано на предприятиях различных отраслей, на общинах и на моногородах.

Прогресс.

Прогресс — это движение к лучшему, развитие.

По моему глубокому убеждению, любая финансовая система, какой бы она ни была и какие бы идеологические принципы она ни поддерживала, должна обеспечивать прогресс в обществе, на всех его уровнях и при всех возможных реализациях взаимодействия субъектов этого общества.

Для примера, в плановой экономической системе (плановая экономика) нет вообще места прогрессу, так как любые изменения должны быть заранее запланированы элитой в руководстве системы, а чиновник не может охватить весь спектр интересов общества и обеспечить планирование развития, а значит не может быть прогресса, отсутствие которого губит как экономику в целом, так и финансовую систему. Плановая экономика показывает себя эффективно только в военное время, особенно когда речь идет о защите государства от превосходящей по силе армии, так как именно плановая экономика способна сосредоточить производственные мощности на самом главном и отбросить лишнее, а значит может обеспечить выживание в ущерб удобству. В мирное же время, плановая экономика просто губительна для государства. Самым показательным примером такой губительной для государства системы может служить Советский Союз. Плановая экономика помогала Советскому Союзу защищаться от внешних врагов, обеспечивала армию и создавала условия для развития военной промышленности и милитаристических исследований. Тем не менее, плановая экономика сама погубила Советский Союз, потому что не могла обеспечить потребности государства в мирное время, всё что не было военным, то было в дефиците. В Советском Союзе были трудности с обеспечением страны продовольствием, огромные проблемы с потребительскими товарами, недостатки в планировании касались абсолютно всего, даже туалетная бумага была дефицитным товаром, не говоря уже о других товарах. Можно сказать, что проблемой такой экономики были некомпетентные чиновники и это будет отчасти верным утверждением, но, на мой взгляд, проблема не сколько в людях, сколько в базовых принципах системы с плановой экономикой. Сколь умны и проницательны ни были люди, будь то чиновник, математик, статистик или социолог, им все-равно не удастся предусмотреть всё, невозможно запланировать потребление и производство товаров, а особенно товаров которых ещё даже нет и о которых ничего не известно никому кроме их создателя. Для примера, возьмем мобильный телефон или персональный компьютер, в плановой экономике эти устройства никогда бы не смогли появиться, так как потребность в их использовании появляется только после их создания и одобрения социумом. Пример с мобильным телефоном очень интересен, так как показывает, что не спрос управляет предложением, а предложение сначала должно породить спрос, а затем уже спрос сможет управлять предложением. В плановой экономике можно оценить спрос и удовлетворить его товаром, но невозможно создать предложение пока нет спроса, а значит невозможно создание принципиально новых товаров. Вывод тут может быть только один, плановая экономика хороша для войны, но для мирного общества губительна, да и вообще губительна для здорового социума и государства.

Теперь давайте посмотрим что нам предлагает капиталистическая финансовая система. Для начала, давайте вспомним что капитализм неотделим от свободной рыночной экономики, а так же снимем розовые очки и увидим, что «свободная рыночная экономика» не совместима со здоровым обществом, нормально существовать может только «регулируемая рыночная экономика». Именно такая связка, регулируемой рыночной экономики и капитализма, стала основой для большинства стран мира. Свободная же рыночная экономика существует только в странах с нестабильным государственным строем граничащим с анархией, а так же в зонах где ведутся гражданские войны.

Рыночная экономика в любой её форме, как в свободной, так и в регулируемой,

способствует появлению новых товаров и услуг, способствует конкурентной борьбе не только товаров, но и производителей, таким образом обеспечивая прогресс. Важно понимать, что рыночная экономика может способствовать не только развитию общества, но и деградации, ущемлению гражданских прав и развитию преступности. Именно по этой причине, регулируемая рыночная экономика лучше свободной. Регулирование рыночной экономики является обязанностью государства, а точнее власти в государстве.

Капиталистическая финансовая система (капитализм) хорошо сочетается с любой формой рыночной экономики. Интересным является тот факт, что в странах с коммунистической или социалистической идеологией к капитализму относятся как к идеологическому врагу, но при этом своей финансовой системы у социалистов нет, поэтому используется связка плановой экономической системы и капиталистической финансовой системы.

В этом месте важно вспомнить базовые понятия. Важно вспомнить что такое финансовая система, а что же такое система экономическая и ни в коем случае их не путать. Финансы (финансовая система) — это способы распределения и использования денег. Экономика (экономическая система) — это способы использования ограниченных ресурсов общества, а так же система взаимодействия для распределения товаров и услуг. Если вы уже подзабыли эти нюансы про экономику и финансы, то рекомендую их прочесть ещё разок и понять, а затем перечитать всё что было в этой главе с самого начала и только потом двигаться дальше.

На данный момент, капитализм является единственной финансовой системой в мире, а точнее единственной реально действующей системой. Существует три основные связки экономической и финансовой систем: плановый капитализм (в коммунистических и социалистических обществах), свободный рыночный капитализм (в нестабильных обществах со слабой государственной властью и, как правило, с действующим режимом гражданской войны) и регулируемый рыночный капитализм (во всех стабильных странах мира).

Очень важным, на мой взгляд, является понимание, что капитализм развивается, но при этом у государств и человечества в целом нет механизмов определяющих развитие этой финансовой системы. Государства проводят самостоятельную политику, которая отдельна от других государств, таким образом, человечество в целом не может проводить скоординированное влияние ни на экономику, ни на финансы. В рамках государственных систем распространяется влияние государства только на свои локальные экономические системы, а системы финансовые этому влиянию не подвластны и уже давно. Таким образом, капитализм стал системой первичного влияния, над государственной и над общественной системой, которую вообще невозможно контролировать, а развитие идет хаотичным образом. При таком подходе, трудно быть удивленным, когда происходят экономические и финансовые кризисы, в том числе и мирового масштаба. И эти кризисы происходят всё чаще и чаще, что свидетельствует о саморазрушении финансовой системы, можно сказать, что капитализм поедает сам себя. Поскольку другой действующей финансовой системы не существует, то крах капитализма попросту обрушит человеческую цивилизацию или отбросит её на много тысячелетий назад. Вполне возможно, что крах финансовой системы влияющей и на системы экономические вызовет глобальную войну за ресурсы и власть, но апокалиптические сценарии возможных событий не является темой этой книги, поэтому давайте оставим эти сценарии в стороне. На данный момент, стоит только четко усвоить, что хоть капитализм и хорош во многом, а так же единственная реально действующая система финансов, но именно капитализм в современной его форме разрушает экономику и общество, равно как и все достижения цивилизации. Когда случится сверхглобальный кризис, остаться «на плаву» и не скатится в средневековье сможет только Куба. Тут стоит сделать небольшие пояснения о Кубе, дело в том, что Куба уж давно находится в экономической блокаде и смогла построить независимую экономику, эту экономику можно сколь угодно критиковать, но её сила в её

независимости от глобальных процессов. Вторым сильным плюсом кубинской экономики является независимая финансовая система не подверженная современным капиталистическим болезням. Если смотреть в суть процессов, то можно увидеть, что Куба использует старый капитализм в его самой простой форме обмена товаров на деньги и обратно, а значит финансы Кубы независимы и свободны от финансовых кризисов мирового масштаба.

В этом месте нужно немного отвлечься и ввести ещё два новых термина: «закрытая финансовая система» и «открытая финансовая система».

В моем понимании, закрытой финансовой системой является та система, которая может существовать без механизмов взаимодействия с другими финансовыми системами. Примером такой системы может быть капитализм, так как он распространен на всей планете Земля и ему просто не нужны механизмы взаимодействия с другими финансовыми системами, а экономики с капиталистическим типом финансового взаимодействия обладают всеми ресурсами человечества. Так же закрытой системой может быть та система, которая существует в качестве альтернативной для другой системы, но экономика и финансы которой полностью отделены от других систем, но таких систем на данный момент не существует и не существовало никогда.

Открытые финансовые системы, это системы требующие от самих себя механизмов конвертирования своих принципов формирования стоимости в принципы другой системы, например, система «Итакский час» взаимодействует с капитализмом и производит конвертирование своих «часов» в доллары США, а так же и обратно.

Существуют теории финансовых систем основанных не на выдуманной цене денежных единиц, а на физических свойствах, например, есть финансовые системы основанные на рабочем времени, где само время является аналогом денег. Самой провальной из таких систем оказалась советская система трудовых дней или «трудодни». Самой же успешной системой учета финансов на основе времени можно считать систему «Итакский час». Важно заметить, что такие системы отвергают самостоятельную сущность денег, заменяя её на физические показатели. Мы же уже разобрались и очень хорошо знаем, что стоимость есть пятое измерение, а деньги инструмент для измерения стоимости. Отвержение пятого измерения, то есть самой сути финансовой системы делает эту систему бессмысленной и ведет к разрушению экономики.

Я ставлю своей целью создание, хотя бы в теории, лучшей финансовой и экономической системы. Предлагаю вам, мой читатель, присоединится к этой затее. От вас требуется читать, понимать, думать и относиться критически к прочитанному и обдуманному, а затем надеюсь мы сможем скорректировать и улучшить мою фантазию.

Свою систему я называю Прогрессивной, то есть «Прогрессивная финансовая система» и «Прогрессивная экономическая система», а её задачей является справедливое распределение ресурсов в социуме и поддержание не только стабильности в обществе, но и развитие этого общества к лучшему, собственно поэтому я и называю свою систему Прогрессивной. В процессе наших с вами раздумий появятся соображения идеологического толка и начнет зарождаться идеология, которую я предлагаю назвать Прогрессивизмом.

Сейчас, на страницах этой книги, мы с вами создадим только теоретическую часть Прогрессивной системы, так как практика без теории может оказаться слишком дорогой затеей, где цена эксперимента измеряется не деньгами, а человеческими жизнями.

По моему глубокому убеждению, Прогрессивная система должна следовать принципам идеальной системы, которая была описана чуть выше по тексту, а лучше всего будет, если Прогрессивная система сама станет идеальной во всех отношениях для экономики и общества.

Утверждения Прогрессивизма и предположения.

Любая система является набором правил. Правила могут быть обязательными, основополагающими для системы, аксиомами или утверждениями. Также правила могут быть необязательными или временными, которые могут быть отброшены при определенных условиях, такие правила я предлагаю назвать предположениями.

В дальнейшем, в своем конструировании системы, я буду исходить из трех предположений:

1. Конструируемая нами Прогрессивная система является закрытой, а механизмы для взаимодействия с другими системами сформируем позже.
2. Первично рассматриваемая нами система будет единой, то есть модель государства будет иметь единую финансовую и экономическую структуру, а организации внутри системы будут полностью подчинены государству, как отделы внутри обычной фирмы. В дальнейшем это предположение мы тоже разрушим и создадим целостную разнородную структуру.
3. В системе уважаются права собственности в натуральной форме. Этот пункт обязателен, но аксиомой не является, только по той причине, что человечество пока не готово отказаться от собственности в том виде в котором она существует сейчас, а в дальнейшем само понятие собственность может изменить свои относительные характеристики.

Утверждения системы менять нельзя, так как они и определяют её суть, любое изменение в наборе этих аксиом, изменит систему и будет вести к её разрушению.

В Прогрессивной системе нет места фиатным деньгам, так же как и нет места их предшественникам. Система должна оперировать только безналичными деньгами, они могут быть привязаны к номеру паспорта гражданина или к специализированному документу, возможно даже и не к документу, а к особенностям человека, например, к отпечатку пальца или к снимку сетчатки глаза. Будем считать, что у каждого субъекта есть некий «безналичный кошелек».

В Прогрессивной системе государство должно иметь контроль над всеми внутренними деньгами системы.

В Прогрессивной системе нет банков и других финансовых паразитов.

Прогрессивная система должна наследовать принципы регулируемой рыночной экономики и учитывать естественные потребности человека.

В Прогрессивной системе деньги должны быть не только средством расчета за товар или услугу, но и мерой собственных достижений человека. В таком контексте, деньги не могут быть унаследованными как собственность и не могут служить средством создания сокровищ.

Люди, труд и снова люди.

В экономике важной темой является использование трудовых ресурсов, а те, в свою очередь, напрямую связаны с людьми и их жизнью.

На ранних этапах развития человечества, труд являлся обязательным для всех, включая стариков и детей. Без труда невозможно создание товара, а создание товаров примитивными и ремесленными способами требовало много труда, поэтому труд каждого человека был необходимым условием выживания как для общества, так и для каждой конкретной личности. Каждому человеку приходилось много трудиться для того, чтобы банально прокормить себя.

Развивались науки и на основании их плодов у общества появлялись новые орудия труда, обеспечивающие большую производительность и лучшее качество товаров. Одни орудия сменялись другими, более совершенными, а труд части людей становился необязательным. В процессе эволюции производств, труд детей и стариков стал ненужным. Высвобождение части трудовых ресурсов позволило людям больше времени тратить на образование молодежи и передачу опыта от старшего поколения к младшему, что опять же способствовало ускорению прогресса орудий труда и его автоматизации. Сейчас один человек может выполнять такие производственные объемы, которые ещё совсем недавно должны были выполнять десятки и даже сотня людей, а в некоторых случаях даже и несколько тысяч людей. Для примера, один современный трактор управляемый одним человеком может выполнить работы гораздо больше, чем десятки крестьян с лошадками. Такая же картина складывается во всех сферах современного производства и оказания услуг: в транспортной системе, в легкой промышленности, в энергетике, при производстве продуктов питания, при производстве и сборке каких-либо механизмов, в сельском хозяйстве, в медицине, в торговле и даже в процессах управления и учета. Высвободившийся труд естественным образом направляется на творческие процессы, такие как искусство, спорт и наука. Занятие искусством становится развлечением, а научные исследования приводит к созданию новых более совершенных орудий труда, которые в свою очередь освобождают от труда ещё большее количество людей.

Быстрые темпы научных исследований уже сейчас могут обеспечить общество созданием новых усовершенствований в производстве ежедневно. Производству, а особенно крупному, такие частые усовершенствования попросту не нужны, так как орудия труда должны просуществовать некоторое время, иногда весьма продолжительное, в течении которого эти орудия должны будут себя окупить и принести прибыль, иначе в этих орудиях отпадает надобность. Большинство конструктивных усовершенствований и научных исследований становятся не нужными, а их плоды становятся промежуточным звеном для создания других механизмов и орудий. Прогнозировать смены производственных потребностей в оборудовании и новых технологических процессах можно с помощью циклов Кондратьева, но эта тема выходит за пределы нашей темы и книги.

Крупные компании с собственными исследовательскими центрами могут позволить себе оплачивать труд ученых, занятых при создании промежуточных технологий. А вот что делать независимому исследователю? Зачастую именно исследователи одиночки становятся источником самых прогрессивных идей и разрабатывают революционные технологии, но при этом их труд остается незамеченным и неоплаченным. Так же неоплаченным становится труд одиночек исследующих ключевые технологические процессы. Такое отношение капиталистического общества к интеллектуальному труду лишает исследователя не только возможность проводить свои изыскания, но и заставляет его прозябать в нищете и голоде.

Развитие технологий освобождает людей не сколько от труда, как от какого-то занятия, а скорее лишает их работы и средств к существованию. Люди лишённые средств существования выбрасываются из экономических процессов, а экономика лишается

потребителя. Уменьшение числа потребителей ведет к кризисам перепроизводства и разрушению предприятий, в следствии которых лишается работы ещё большее число людей, таким образом современная экономика и финансы пожирают сами себя. Перепроизводство ведет к конкурентной борьбе товаров на финансовом поле, а попросту к удешевлению товаров частого повседневного спроса, что в свою очередь достигается за счет уменьшения зарплат сотрудников и расслоению общества на бедных и очень богатых, без среднего класса. Здесь нужно заметить, что удешевление товара и уменьшение размеров заработных плат выражается не в абсолютном исчислении, а в исчислении относительном (зарплаты остаются одинаковыми, а стоимость товаров растет), в виде быстрого увеличения необеспеченной денежной массы, таким образом нарушается баланс между товарной массой и денежной.

Человек по своей природе существо мыслящее и деятельное, человек не может совсем не заниматься трудом. Абсолютно всем людям требуется приложение своего труда, то есть попросту требуется какое-то занятие. Если человек не занят работой, то он начинает заниматься какой-нибудь другой деятельностью: искусством, общественной деятельностью, деятельностью политической, исследованием себя и окружающей среды. Ограничение возможностей самореализации ведет к самоуничтожению, как прямому в виде самоубийств и опосредованному в виде уничтожения себя орудиями геноцида (алкоголь и наркотики), но это характерно только для людей с достаточно высоким уровнем локус-контроля. У людей с низким уровнем локус-контроля, потребность в реализации выражается в форме психических расстройств, для одних это маниакальное поведение, для других же это поведение преступное, зачастую выраженное в террористической и протестной деятельности. И чем хуже ситуация с самореализацией и занятостью населения в государстве, тем больше самоубийц, наркоманов, алкоголиков, маньяков и террористов.

Есть несколько способов государственного влияния на занятость населения.

Старый но простой метод, это ведение войн, при таком подходе часть населения получает работу в сфере военного производства, а другая часть населения героически погибает с оружием в руках для достижения каких-либо целей. Войны преследуют как правило простую цель, расширение границ государства, а заодно и уничтожение населения врага и заселение территорий своим избыточным населением, оправдывая это псевдоидеалами.

Современное оружие имеет слишком высокую поражающую способность, а современная война может уничтожить все население планеты, поэтому появляются и другие методы занятости населения.

К старомодным и мало эффективным средствам можно отнести ещё один, это содержание людей в тюрьмах и лагерях, с обеспечением заключенных только самым необходимым: едой и одеждой. Важно заметить, что тюрьмы ещё никого не исправили и мало кого смогли наказать, а скорее научили, именно в тюрьмах преступники совершенствуют свои преступные склонности, обзаводятся связями и создают преступные сообщества.

Современные методы можно разделить на два вида и условно их назвать восточным и западным.

Восточный метод заключается в создании рабочих мест для населения в сфере «бессмысленной занятости», то есть создание рабочих мест там, где они вовсе не нужны. Такой подход реализуется с помощью создания большого чиновничьего аппарата. Дается работа чиновникам с многократным пересечением рабочих функций, запутывающих весь рабочий процесс при котором чиновники должны мешать друг другу выполнять свои функции, таким образом создается занятость для населения при которой у людей, вовлеченных в этот процесс, не остается ни желания ни сил заниматься ещё чем-либо, будь-то общественная, политическая или какая-либо другая деятельность. В некоторых государствах идут ещё дальше, создавая условия при которых невозможно обеспечить доступ населения к чиновникам напрямую или сильно усложнить процесс доступа, а для осуществления потребностей людей, между населением и чиновничьим аппаратом создаются

посреднические организации, такие как организации кадастрового и инженерного планирования, экспертные организации, сертификационные организации, нотариальные и юридические конторы.

Западный метод хорошо описан старой мудростью, говорящей о том, что людям нужны хлеб и зрелища, а реализуется этот метод через распределение социальных пособий для безработных и создания дешевых или даже бесплатных развлечений. Развитые страны используют именно такой подход, так как именно он помогает избавиться от бесполезных рабочих мест восточной системы, не тормозит развитие предпринимательства, при этом обеспечивает стабильность государства. Для реализации этого метода, нужно обеспечить безработное население товарами первой необходимости (едой, одеждой, хозяйственными товарами, средствами гигиены и минимальным медицинским обслуживанием), при этом можно выделять государственные средства не в виде денег, а в виде персонализированных талонов на товары, которые можно использовать в специализированных магазинах. Необходимость населения в занятости можно реализовать достаточно простыми способами, например, бесплатным общественным телевидением, социальными сетями и компьютерными играми. При таком подходе, общественное телевидение должно обеспечить население малоинтеллектуальными или вообще деградирующими передачами, отвлекающими внимание зрителей от реального мира. Так же имеет смысл производить и показывать передачи исследовательского, публицистического, бытового и научного жанров, такие как передачи о географии, путешествиях, истории, дикой природе, ремеслах в современном быту, кулинарные шоу и о научных достижениях прошлого. Социальные сети могут помочь государству в создании фальшивой самореализации населения, а так же создавать виртуальное общение людей, в том числе и общение протестного свойства, но при этом такое общение не будет выливаться на площади городов, а органы власти смогут контролировать процессы и настроения в обществе. Самым интересным способом фальшивой самореализации являются компьютерные игры, именно компьютерные игры дают возможность индивидуальности реализоваться в виртуальном мире таким образом, каким невозможно реализовать в реальности. К примеру, только в игре многие могут стать великими полководцами, экономическими гениями и героями. Наиболее перспективной системой фальшивой самореализации, на мой взгляд, является технология компьютерных игр жанра MMORPG. Время идет и на смену этим инструментам придут новые, но смысл останется прежним.

Социальные обязательства и прогрессивные деньги.

При конструировании новой экономической системы нужно учитывать занятость людей в государстве, а точнее, нужно учитывать тот факт, который показывает нам, что каким бы не был абсолютный размер общества в нем все равно большая часть населения будет безработной, а полезная занятость на данный момент составляет около 30% и в дальнейшем будет только уменьшаться. На данный момент, в традиционных экономиках, относительный показатель занятости в процентах маскируется понятием «трудоспособное население», выводя стариков и детей из общей народной массы и получают показатели при которых работой занято около 90-95%, а безработица составляет 5-10%. Из всего трудоспособного населения для обеспечения нужд общества достаточно 20-25%, все же остальные заняты бесполезным трудом, реализованном в излишней административной и посреднической нагрузке на общество. Для сбалансированной экономической системы безработица не должна быть проблемой, а только свойством показывающим свободную занятость населения. Сбалансированная система должна уметь применять свободную занятость на благо государства. Для идеологии системы не должно существовать даже самого термина «безработица», должен быть только термин «свободная занятость» или «самозанятость».

Для Прогрессивной системы предлагаю использовать западный метод управления свободной занятостью. Опираясь на формулу «хлеб и зрелища», население с самозанятостью нужно обеспечить средствами существования и средствами для приложения своего труда.

Прикладывать свое внимание и часть труда в информационной сфере можно к телевидению, социальным сетям и компьютерным играм. В реальном мире должны существовать спортивные организации, культурные, научные и туристические. При посещении таких общественных организация население должно иметь возможность реализовать себя в реальном мире, в спорте, в каком-либо искусстве, науке или в изучении окружающего мира. Именно такой подход сможет помочь государству сформировать здоровый средний класс и элиту, при этом без потерь и потрясений увести малоактивное население в мир фальшивой реальности. При таком подходе, есть риск оставить в фальшивой информационной реальности даже активное население, поэтому по телевидению и в социальных сетях должна быть навязчивая пропаганда посещения спортивных секций, домов культуры, научных центров и так далее. Для достижения этих целей государство обязано поощрять предпринимательство заниматься содержанием общедоступных спортивных залов, культурных и научных организаций. Гражданин должен иметь возможность в любой момент начать заниматься спортом или выехать на этюды в сельскую местность с группой художников, даже если сам не умеет рисовать, а так же должен иметь возможность взять уроки музыки, поехать в поход с туристической группой или получить доступ к лабораторному оборудованию и технике для разработки персональных исследовательских проектов.

В Прогрессивной системе не должны использоваться такие термины как «пособие» и «пенсия», так как использование терминов унижающих граждан неприемлемо для здорового государства. Вместо ущербных терминов можно использовать термин «доля участия», так как каждый гражданин является частью государства, а государство состоит из всех своих граждан и то что принадлежит государству в целом, то принадлежит в равных долях и каждому гражданину в отдельности. Для более простого обращения с терминологией предлагаю использовать новое слово «доуч» в замен длинного словосочетания «доля участия».

Доля участия в государственных финансах не является чем-то новым, например, в Швейцарии в июне 2016 года проходил референдум о введении базового дохода для всех граждан. Базовый доход предполагает, что каждый месяц все граждане независимо от возраста, социального статуса и трудовой занятости получают от государства определенную

сумму денег, то есть страна признает каждого гражданина не только как номинальную единицу на словах, но и реальными фактом показывает через денежные отчисления в пользу граждан, что государство это общность граждан. Швейцария снова показала себя как государство с самой развитой экономикой, так как инициатива делится с гражданами бюджетом государства может появиться только в стране с передовой финансовой и экономической системами. В этом историческом событии интересен не сам факт референдума, а то, что все кантоны и полукантоны Швейцарии проголосовали против введения базового дохода. Такой итог вовсе не удивителен, так как в передовом экономическом государстве и граждане должны быть передовыми, а значит должны понимать, что капитализм и базовый доход не совместимы, мало того базовый доход при капитализме губителен для государства.

Если финансовая система здоровая, правильно рассчитаны все её составляющие, то базовый доход или доля участия, будут не вредить, а помогать государству развиваться. Именно такой подход мы и будем реализовывать в Прогрессивной системе.

В Прогрессивной системе безналичный кошелек каждого гражданина должен состоять из основного счета, для начислений заработной платы, а так же нескольких доуч-счетов для ежемесячного начисления доуч от государства. Доуч-счета должны иметь целевое назначение по сферам потребления необходимых каждому товаров и услуг. Каждый безналичный кошелек должен иметь следующие доуч-счета:

1. для жизненно необходимых натуральных товаров и элементарных услуг должен быть счет «первичный-доуч», и с такого доуч-счета можно тратить деньги только на продукты питания, табачные изделия, одежду, обувь, изделия легкой промышленности и бытовую химию, так же с этого счета может быть осуществлены траты на транспортные услуги в транспорте эконом-класса (автобусы, троллейбусы, трамваи и метро);
2. для обеспечения жильем должен быть счет «жилищный-доуч», с такого счета можно тратить деньги только на аренду жилья эконом-класса, коммунальные платежи, платежи за электричество и энергоносители, применяемые при эксплуатации жилого помещения;
3. для обеспечения самозанятости граждан должно существовать сразу два доуч-счета, это «развлекательный-доуч» и «образовательный-доуч»;
4. для медицинского обслуживания граждан должен существовать «медицинский-доуч»;
5. для обеспечения свободы граждан и компенсации возможных недостатков системы должен быть специальный счет «резервный-доуч».

Тратить деньги с доуч-счетов можно только в организациях, но нельзя передавать деньги с доуч-счета одного безналичного кошелька на основной счет другого кошелька, так же и в рамках одного кошелька передавать средства с одного счета на другой нельзя. Такое правило должно быть обязательным для предотвращения злоупотреблений гражданами.

Деньги на доуч-счета должны начисляться в начале каждого короткого экономического периода (в начале каждого месяца). Если на счетах в конце короткого экономического периода (в конце месяца) остаются деньги, то они должны списываться, а точнее должно происходить обнуление доуч-счетов перед начислением новых доучей. Такой подход избавит финансовую систему от создания сокровищ, будет способствовать тратам и росту товарного обмена в экономике.

Начисление доуч в начале короткого экономического периода будет частично выполнять функцию финансового расширения, то есть аналог кредитного расширения в капитализме. А списывание остатков по доуч-счетам в конце короткого экономического периода будет частично выполнять функцию финансового сжатия, то есть будет аналогом кредитного сжатия, которое в капитализме не работает вовсе.

В процессе эксплуатации такой финансовой системы обязательно возникнет необходимость совместного использования счетов, но тут нужно привести пример. Допустим человек работает и получает заработную плату на основной счет и на этом счете у него скопилось 40000 ДЕ, на всех доуч-счетах кроме первичного у него по 5000 ДЕ, а на первичном 200 ДЕ. Этот человек совершает покупку продуктов питания в магазине на сумму

в 1000 ДЕ и на кассе выбирает для оплаты первичный-доуч, но поскольку там всего 200 ДЕ, то ему нужно выбрать второй счет для погашения разницы и таким счетом может быть либо резервный-доуч, либо основной счет. Допустим человек выбрал на кассе для погашения разницы резервный-доуч, тогда с первичного-доуч будет снято 200 ДЕ и он обнулится, а с резервного-доуч будет снято 800 ДЕ и он будет равен 4200 ДЕ.

В этом месте наших размышлений нужно ввести некоторые правила:

1. резервный-доуч никогда не может быть основным для оплаты, он служит только для обслуживания возможных недостатков в системе, например, недостаточное начисление системой или чиновниками денег на какой-то из базовых доуч-счетов, а значит и для необходимости перекрывать потребности граждан за счет резервного-доуч;
2. основной счет безналичного кошелька всегда может быть как основным для оплаты, так и дополнительный для покрытия разницы в оплате;
3. доуч-счета могут служить только для оплаты тех товаров и услуг, для которых они изначально предназначены;
4. базовые доуч-счета могут быть как первичными так и вторичными, но при этом не должна нарушаться их специализированность;
5. сумма начислений на резервный-доуч должна быть средней арифметической от начислений на остальные доуч-счета безналичного кошелька.

К основному безналичному счету кошелька должны применяться принципы системы Гезелля в конце каждого короткого экономического периода (о пользе этого метода я уже писал в первой части книги), а так же по прошествии среднего периода должен применяться принцип возвратности (а это уже моя ключевая задумка и её мы обсудим немного позже). К доуч-счетам ни в коем случае нельзя применять принцип возвратности, а принципы Гезелля к ним вообще не применимы, так как в конце короткого периода неиспользованные деньги на доуч-счетах обнулятся.

Деньги не могут передаваться с основного счета одного безналичного кошелька на другой основной счет другого безналичного кошелька гражданина. Такое ограничение в передаче денег реализует одну из аксиом Прогрессивной системы, в соответствии с которой деньги являются не только средством расчета за товар или услугу, но и мерой собственных достижений человека. Ограничения в передаче денег на счета других граждан должны защитить финансовую систему от создания фамильных или клановых сокровищ и таким образом обеспечить один из элементов финансовой стабильности.

Системные начисления на доуч-счета.

По моему глубокому убеждению, для обеспечения стабильности финансовой системы, а особенно для начислений на доуч-счета, правила расчетов должны быть жестко регламентированы. Если правила начисления четкие и однозначные, то участие чиновников в таких начислениях не требуется, информационная система сама может оперировать начислениями. Тем не менее, за исполнениями правил и правильностью работы системы должны следить квалифицированные специалисты.

Начисления на доуч-счета для всех граждан одинаковы, то есть не может быть случаев персональных начислений или персональных расчетов. Следовательно, для правильных начислений расчетная система должна правильно проанализировать все доуч-счета всех граждан, а затем, на основе этого анализа назначить размеры базовых доучей и начислить всем гражданам одинаковые суммы на соответствующие доуч-счета.

Начисления на базовые доуч-счета должны отображать реальные потребности граждан и периодически меняться в большую или меньшую сторону.

Государству иногда требуется достигать определенных экономических эффектов в системе или стимулировать граждан к какой-либо экономической активности, а значит в расчетах может применяться коэффициент для поправки расчетов.

Как мы уже решили раньше, резервный доуч-счет должен иметь размер представляющий собой среднее арифметическое значение от других доуч-счетов. К примеру, все доуч-счета имеют начисления в 5000 ДЕ, значит и резервный доуч-счет будет иметь начисление в 5000 ДЕ. Если же на какой-то период времени первичный доуч будет иметь 8000 ДЕ, жилищный 4000 ДЕ, а остальные по 5000 ДЕ, то среднее арифметическое для резервного доуч будет $(8000+4000+5000+5000+5000)/5 = 5400$ ДЕ. Если же к примеру первичный доуч 2000 ДЕ, жилищный 3000 ДЕ, а остальные по 5000 ДЕ, то резервный доуч составит 4000 ДЕ.

При расчете значения первичного доуч на какой-либо период, система должна проанализировать расходы по всем первичным доуч-счетам всех участников системы. Важным фактором будет являться не формальный расход с доуч-счета, а факт расхода, при котором первичный доуч будет использоваться как основной для оплаты, при таком подходе будет учтено использование резервного доуч-счета, а следовательно и будет исправлен перекоп в системе обеспечения денежными средствами участников системы. Так же нужно учитывать и расходы при которых использовалась цепочка счетов основной-первичный или основной-первичный-резервный, равно как и комбинация этих видов оплаты с другими последовательностями, в этом случае к учету принимается только часть суммы расхода, из суммы чека убирается сумма снятая с основного счета безналичного кошелька, а учитывается та часть, которая была потрачена с первичного и резервного доуч-счетов.

Анализ и расчет затрат по первичному доуч представляет собой простое среднее арифметическое значение, где делителем является количество участников системы, а делимым сумма затрат всех участников системы по первичным доуч-счетам. Для наглядности приведем пример. Допустим в государстве всего 1000 граждан и каждый из них потратил по первичному доуч одну и ту же сумму в 4000 ДЕ вместо 5000 ДЕ выделенных системой. При начисления в новом периоде расчет должен быть такой $4000*1000/1000= 4000$ ДЕ. Значит для нового периода сумма начислений на первичный доуч будет уменьшена с 5000 ДЕ до 4000 ДЕ.

Для большего понимания приведу ещё несколько примеров.

Пример 1:

В государстве 1000 граждан. 500 граждан потратили по 1000 ДЕ, а 500 потратили 6000 ДЕ, где 1000 из резервного доуч. Таким образом, расчет будет таким $(1000*500+6000*500)/1000= 3500$ ДЕ.

Пример 2:

В государстве 1000 граждан. 300 граждан имеют достаточно средств на основном счете и не пользовались первичным доуч вовсе, а значит их расходы по этой категории расчетов составили 0 ДЕ. 350 граждан пользовались своими правами на доуч умеренно и потратили с первичного доуч 4500 ДЕ. Ещё 350 граждан расточительно использовали долю участия и потратили по первичному доуч 8000 ДЕ за счет дополнительного использования резервным доуч-счетом. При таких данных расчет будет выглядеть так $(0*300+4500*350+8000*350)/1000= 4375$ ДЕ.

Пример 3:

1000 граждан. 300 граждан не использовали доуч. 700 граждан потратили по 7500 ДЕ. Расчет $(0*300+7500*700)/1000= 5250$ ДЕ.

Пример 4:

Можно ещё предположить, что даже активные граждане будут использовать доуч, но в меньшей степени. Попробуем выдвинуть и такие исходные данные, при которых всего в государстве 1000 граждан, из них 300 расходовали по 1000 ДЕ, 200 по 4000 ДЕ, 250 по 5000 ДЕ, 200 по 6500 ДЕ и 50 по 8000 ДЕ. Расчет будет такой $(1000*300+4000*200+5000*250+6500*200+8000*50)/1000= 4050$ ДЕ.

Приведенные примеры показывают, что предлагаемый метод расчета вполне разумен и справедлив, так как не дает возможности несознательным гражданам тратить слишком много и необоснованно увеличивать денежную базу государства, а значит и увеличивать инфляцию. При этом, если инфляция действительно увеличилась по каким-либо другим причинам, то расходы всех граждан увеличатся, а значит система увеличит и начисления на доуч-счета, сбалансировав количество денег в финансовой системе с количеством товаров и услуг в системе экономической, равно как и сбалансирует коэффициент формирования стоимости (цену товаров).

При приведении примеров, для наглядности, использовалась простая система расчетов, в реальности же информационная система должна суммировать все расходы по первичным доучам, а затем разделить их на количество участников системы.

Если в платежах использовались средства основных счетов граждан как составная часть платежа, то учитываться должна только та часть суммы, которая относится к доуч-счетам.

Правила расчета для остальных базовых доуч-счетов (жилищного, медицинского, образовательного и развлекательного) должны быть такими же как и для первичного, а примеры для их расчета приводить не имеет смысла, так как они будут аналогичными, только должна будет учитываться специфика счетов, связанная с их назначением.

Разумным будет предположить, что при анализе и расчете доуч-счетов нужно использовать достаточно высокую точность до 4-х десятичных знаков дробной части числа. Но на финальном этапе расчетов при утверждении начислений на доуч-счета разумным будет начисление с точностью до целых значений. При возникновении выходов за границы расчетных правил нужно будет использовать округление по математическим правилам, а не принудительное округление вверх или вниз.

В некоторых обществах возможен рост тунеядства среди граждан, что может привести к недостатку рабочей силы, так как доленое участие от государства обеспечит граждан и им попросту не захочется применять свой труд на благо этого государства. В таком случае, органы государственной власти могут вводить коэффициент для расчетов доуч в меньшую сторону, таким образом заставляя граждан работать для удовлетворения своих потребностей. В то же время, вполне возможно, что уровень государственного профицита может быть достаточно высоким, а занятость чрезмерной, что будет характеризоваться высоким уровнем лишних рабочих мест, тормозящих развитие общества. В этом случае, органам власти потребуются вводить коэффициент повышающий начисления на доуч, что, в свою очередь,

приведет, к сознательному отстранению части граждан от трудовых процессов, так как их потребности и так будут удовлетворены.

При расчетах, после вычисления базового доуч нужно будет умножать результаты расчета на коэффициент и округлять до целого значения числа.

При нормальных условиях коэффициент должен быть равным единице, так как умножение на единицу не изменит значения доуч.

При избытке рабочих и недостатке рабочих мест, нужно будет вводить повышенный коэффициент. К примеру, что бы увеличить размер доуч на 20%, достаточно принять коэффициент 1,2 и доуч-счета увеличатся на 20%. (В данном случае под словом «рабочие» подразумеваются люди желающие работать на предприятиях и в организациях для увеличения собственного благосостояния).

При недостатке рабочих, нужно вводить пониженный коэффициент. К примеру, коэффициент 0,8 приведет уменьшению начислений на доуч-счета на 20%.

Обязанностью органов государственной власти в Прогрессивной системе является изменение коэффициента расчета доуч-счетов так, чтобы сохранить баланс системы и занятости населения. Важно отметить, что обсуждаемый коэффициент должен быть постоянно близок к единице, либо чуть больше, либо чуть меньше, а в идеальных условиях должен быть равен единице. Изменение коэффициента расчета доуч должно быть плавным, чтобы избежать социальных взрывов. Изменять коэффициент лучше всего не более чем на 5% за расчетный период.

Коэффициент расчета доуч является важным элементом Прогрессивной системы, так как изменение коэффициента является простым методом регулирования сложных комплексных процессов в государстве, таких как финансовые, экономические и социальные.

Основной счет и возвратность.

*«Люди как люди. Любят деньги,
но ведь это всегда было».*
М. А. Булгаков «Мастер и Маргарита».

Основной счет безналичного кошелька гражданина является, в соответствии со своим названием, основным счетом для расчетных операций. Основной счет попросту аналог обычного банковского счета в капиталистической системе или аналог обычного кошелька для фиатных (бумажных) денег. На основной счет поступает заработная плата для работающих граждан, на основной счет переводятся деньги от организаций, на основном счете копятся деньги, с основного счета снимается плата за простой капитала по методу Гезелля, но самое главное **только по операциям основного счета можно применять принцип возвратности.**

Принцип возвратности расходов является самым главным для Прогрессивной финансовой системы, именно этот принцип является основным, поэтому его мы рассмотрим очень подробно, так как важно понимание этого принципа, ибо без него всё существование Прогрессивной системы теряет смысл.

Принцип возвратности существует в капитализме, но реализован не полностью, так как сам капитализм не располагает инструментами для реализации этого принципа.

Возвратность в капитализме реализуется через пенсионные фонды, как государственные, так и частные. Государственные пенсионные фонды получают средства от работающих граждан в виде подоходных налогов. Частные пенсионные фонды получают средства от граждан на основе добровольного внесения гражданами взносов на свои пенсионные счета. Пенсионные фонды производят инвестирование полученных средств и получают от этих инвестиций прибыль. Владельцы пенсионных счетов к закату своей жизни получают возможность перестать работать и жить на средства от своих пенсионных накоплений инвестированных через пенсионные фонды. Таким образом в капитализме частично реализуется принцип возвратности, так как средства инвестированные гражданами возвращаются в старости и позволяют старикам закончить свое существование более или менее достойно и комфортно.

В Прогрессивной финансовой системе существование пенсионных фондов не имеет смысла, так как их функцию берет на себя сама финансовая система через формирование доуч-счетов.

Пенсионный фонд для Прогрессивной финансовой системы является паразитической организацией, такой же как банки и страховые организации. Хотелось бы напомнить, что любая организация делающая деньги из денег без товарного обмена или без предоставления реальной услуги, является финансовым паразитом наносящим вред финансовой системе, и это утверждение справедливо не только для Прогрессивизма, но и для капитализма.

В капитализме принцип возвратности реализуется не полностью, да и реализация носит ущербный характер, так как реализация эта производится финансовыми паразитами. Тем не менее, сам принцип возвратности имеет важную функцию, дающую возможность работающим людям получать больше материальных благ, нежели людям не работающим, а людям работающим больше других и получать больше благ.

Принцип возвратности не просто дает возможность существования для стариков, а выполняет роль мерила справедливости. Возвратность создает общество в котором каждый её член должен понимать, что любая трудовая деятельность важна для общества и не может быть забыта даже после её завершения, так как именно эта трудовая деятельность поддерживала существование общества и государства в прошлом, а значит стала основой общества и государства в настоящем, так как без прошлого нет ни настоящего ни будущего. Опираясь на эти принципы, любое государство с любой финансовой системой должно обеспечить принцип возвратности для формирования сильного государства. Труд

выполненные единожды не может быть оценен только один раз в виде заработной платы, но должен многократно возвращаться в денежной форме в течении всей жизни человека. Именно таким, и только таким, образом можно осуществлять преемственность традиций и плодов труда между поколениями, а людям трудящимся воздать должное за их заслуги.

В Прогрессивной финансовой системе принцип возвратности должен применяться к любым средствам попавшим на основной счет безналичного кошелька гражданина. Осуществляться этот принцип должен так. Возвращаются все потраченные средства, если они были потрачены на товары или услуги через организации, но средства переданные на валютный счет других финансовой системы не могут быть возвратными. Возвращается вся потраченная сумма, но через определенный период времени. Наиболее удобным для системы и для граждан можно считать средний экономический период в 1 год. Для примера, у гражданина на основном счету имеется 10000 ДЕ, гражданин совершил в магазине покупку на сумму в 1500 ДЕ. Потраченные гражданином 1500 ДЕ система должна будет вернуть на основной счет гражданина через 1 год и эти средства снова будут доступны для новой покупки. И так в течении всей жизни гражданина.

Если гражданин переведет средства на свой валютный счет с ВДЕ, то средства на основном счете тратятся без соблюдения возвратности, а вывести средства в ВДЕ можно не более 10% от остатка суммы на основном счете на начало короткого периода, такой подход защитит систему от утечки финансов и создания сокровищ.

В этом месте нужно особо отметить, что в Прогрессивной системе должна использоваться плата за простой капитала по-методу Гезелля, о которой я напишу позже и уже писал ранее, поэтому важно понимать, что плата за простой капитала изымается раз и навсегда и к этой плате нельзя применять принцип возвратности.

Очень важно понимать, что возвратностью обладает не начисление, а трата. Возвращаются только деньги потраченные в экономической системе, то есть те средства, которые стали оплатой за товар или услугу.

Возвратные начисления в системе должны осуществляться за счет новых средств, которые система должна попросту создавать для осуществления возвратности и побочно выполнять финансовое расширение. Использование принципа возвратности через каждый средний экономический период может вызвать необоснованное увеличение денежной базы государства и парализовать финансовую систему, так как такой период слишком мал, но и использование более длительного экономического периода сведет к нулю саму возвратность.

Обеспечивать стабильность системы будет разумное сокращение заработной плат.

Деньги переводимые гражданам в качестве зарплат должны зачисляться на основные счета в полном размере без каких-либо удержаний. Размеры заработной плат должны регулироваться работодателями, но у работодателей, как у частных, так и у государственных, будет необходимость сократить оплату. Об этой необходимости я напишу в соответствующем разделе.

Особо важно заметить, что термин «сокращение зарплаты» может быть верен только для капиталистического образа мысли, где деньги можно расходовать только один раз. Для Прогрессивной системы указанный термин не верен, так как в ней используется принцип возвратности. Для примера, если при переходе с капиталистической системы на Прогрессивную, работодатель сократит заработную плату в 10 раз, то зарплата в 30 000 ДЕ, превратится в 3 000 ДЕ, но 3000 ДЕ с возвратностью — это гораздо больше, чем 30 000 ДЕ без неё, так как возвратность превратит 3 000 ДЕ в 30 000 ДЕ уже через 10 лет, при этом человек живет гораздо дольше 10 лет и каждый год деньги будут возвращаться и возвращаться.

Важно сделать одно исключение, если операция зачисления производится от комиссионного магазина или от любого магазина подержанных товаров, то разумным будет проведение операции с пропорциями 12,5% для зачисления и 87,5% для уничтожения и финансового сжатия. Такой особый режим необходим для уменьшения числа спекулятивных

операций с доуч-счетами.

Проиллюстрируем описанные принципы на примерах.

Пример 1:

Гражданин работает в организации и в начале короткого экономического периода получает заработную плату за предыдущий период (месяц). Бухгалтерия организации высчитывает его заработную плату в размере 3 000 ДЕ и переводит эту сумму на основной счет гражданина. Работник может потратить свои 3 000 ДЕ сразу после зачисления или произвести эти траты позже. Как только гражданин потратил эту сумму или её часть, то для суммы потраченной на покупку начинается отсчет в один средний экономический период. Как только средний период закончится, сумма потраченная на покупку будет обратно зачислена на основной счет гражданина без каких-либо удержаний, так как это осуществление принципа возвратности.

Пример 2:

Этот пример является продолжением первого примера.

Гражданин начал трудовую деятельность в 18 лет и допустим, что в период всей своей деятельности у него не было карьерного роста, а заработная плата оставалась на одном и том же уровне. Гражданин работал 10 лет, ему начислялась зарплата в 3 000 ДЕ каждый месяц, в соответствии с правилами системы он получал 3 000 ДЕ и все их тратил. В начальный период ему была поддержкой система доуч-счетов, но во второй год он уже ежемесячно получал 3000 ДЕ в виде зачислений по заработной плате и 3000 ДЕ в виде возвратных платежей от системы. В третий год ежемесячно получал 3000 ДЕ зачислений на счет по зарплате и 6000 ДЕ как возвратные платежи от системы и так далее. По прошествии 10 полных рабочих лет в свои собственные 28 лет, гражданин сможет совсем не работать получая ежемесячно по 30000 ДЕ, кроме того имея возможность пользоваться ещё и доуч-счетами, равно как и другими возможностями системы.

Вышеизложенные примеры хорошо иллюстрируют базовые принципы работы системы и показывают её разумный подход к управлению не только финансами, но и явлениями справедливой социальной политики в государстве. Второй пример показывает возможность саморегулирования системы в использовании трудовых ресурсов государства.

Покупка и продажа валют других государств, является ещё одним важным аспектом деятельности человека при накопительстве и поэтому требует особого пояснения. Успешные люди могут пожелать создать сокровища в виде наличных или безналичных денег других государств, такой деятельности не нужно ни в коем случае мешать, так как будет ущемляться право собственности. Тем не менее, нужно понимать, что операции покупки иностранных валют носят накопительный характер, который плохо влияет на любую финансовую систему, а для системы с возвратными принципами эта деятельность особенно губительна. Учитывая особенности системы, необходимо установить ещё несколько правил:

1. поскольку в Прогрессивной системе нет банков, то продажа и покупка валют может происходить только через государство, но государство не должно отказывать своим субъектам в таком праве.
2. покупать валюту других государств можно только средствами с основного счета.
3. средства основного счета безналичного кошелька потраченные на покупку иностранной валюты перестают быть возвратными.
4. при продаже валюты государству, гражданин получает ДЕ государства на свой основной счет и поступившие средства становятся возвратными.
5. при покупке ВДЕ (иностранной валюты) на операции должен налагаться лимит в 10% от остатка на начало короткого периода.
6. в любом государстве использование чужой валюты при расчетах внутри государства является экономическим преступлением, так как обесценивает собственную валюту

государства и подводит государство под внешнее управление через иностранную валюту, поэтому в Прогрессивной финансовой системе расчет денежными знаками других государств должен строго караться правоохрательными органами. Недопустимо использование фиатных денег других государств при расчетах, а так же товарных и натуральных денег, за исключением шеринговых методов (шеринговые методы допустимы). Допустимо использование ВДЕ при расчетах только в безналичной форме с автоматическим конвертированием валют, например, использование банковских карт мировых платежных систем.

Резервирование средств и рассрочки выплат.

У любого гражданина может возникнуть потребность потратить денег больше, чем он имеет. В капитализме такая проблема решается кредитованием.

В Прогрессивной системе нет банков и кредитов тоже нет, а потребность граждан все-равно остается. Эту задачу можно решить через механизм резервирования средств. Резервирование в прогрессивной системе можно осуществлять как средствами доуч-счетов, так и средствами основного счета кошелька.

Пример первый. Самозанятый гражданин желает отправиться в туристическую поездку, но его развлекательный-доуч и резервный-доуч не располагает средствами для единовременной оплаты поездки, а использовать другие доуч-счета он не может. В этом случае он может воспользоваться механизмом резервирования средств, а помочь ему в таком резервировании должна информационно-техническая служба Прогрессивной системы. Гражданин через систему управления своим кошельком может отправить часть своих средств на резервирование. Для резервирования могут быть использованы средства с развлекательного-доуч, но не более 25% от сумма начислений на этот счет в этом периоде. Использовать резервный-доуч в такие операции нельзя. Каждый короткий период человек сможет вносить свой вклад в будущую поездку со своего развлекательного-доуч, а средства будут «заморожены» до определенного времени. Пройдет несколько месяцев близких к среднему периоду (1 год) и средства для путешествия накопятся, с этого момента человек сможет потратить «замороженные» средства на туристическую поездку, а «размороженные» средства поступят туристическому агентству.

Второй пример. Самозанятый человек хочет получить образовательную услугу, стоимость которой превышает его возможности. В этом случае всё происходит аналогично первому примеру, только списания происходят с образовательного-доуч, а начисления на специальное образовательное резервирование.

Третий пример. Человек хочет обезопасить себя от возможных проблем со здоровьем и заблаговременно позаботится о средствах на лечение. В капиталистической системе для этого существуют страховые организации, в прогрессивной системе такие организации будут финансовым паразитом, так как никакой услуги не предоставляют, а только производят манипуляции с денежными средствами. Поэтому любой гражданин в прогрессивной системе должен иметь возможность зарезервировать средства на медицинское обслуживание. Медицинское резервирование возможно на длинный экономический период (10 лет). В остальных свойства резервирования для медицины остаются такими же как и для остальных отраслей.

Важно понимать, что зарезервированные средства невозможно перевести на основной счет или вернуть на доуч-счет. Так же важно отметить, что для поддержания стабильности системы нельзя хранить резервированные средства слишком долго, они должны быть уничтожены финансовой системой по истечении одного среднего периода (1 года). Уничтожение резервных средств должно происходить не всех сразу, а по каждой транзакции отдельно, то есть если резервная транзакция была «заморожена» больше 1 года, то она уничтожается, а транзакция более «молодая» остается в резерве. Медицинские транзакции уничтожаются по истечении длинного экономического периода (10 лет).

Если резервирование средств происходило с основного счета кошелька, то транзакция после истечения срока давности не просто уничтожается, а считается потраченной. Этот механизм нужен для обеспечения принципа возвратности на основной счет кошелька. Перед осуществлением операции «расходования» с транзакции нужно удержать процент по методу Гезелля, такая операция нужна для предотвращения ухода от метода Гезелля при резервировании средств, если же транзакция не уничтожается, а идет на предоставление реальной услуги и покупки, то процент Гезелля не снимается. При списании средств по

методу Гезелля с транзакции берется не 4% за каждый короткий период, а делается только одно списание 40 % за весь средний период. Такое списание за средний период выше, чем 4% за короткий период. При использовании медицинского резервирования происходит списание по методу Гезелля за длинный период в 10 лет, а сумма списания должна составлять 99,5%. Эта мера продиктована потребностью системы исключить махинации с резервированием средств. Средства считаются потраченными только при предоставлении услуги по резервированным средствам или при уничтожении транзакции, а не в момент их резервирования.

Взнос при резервировании средств с основного счета не должен ни как лимитироваться, а взнос с доуч-счета при резервировании не должен превышать 25% от суммы начислений на этот счет в этом периоде.

При неоказании услуги, возврате товара или обоснованной претензии к качеству товара, должен происходить возврат средств покупателю. При использовании резервных средств создается новая транзакция резервирования с новой датой. В этом случае, государство должно контролировать возвратные процессы, а если сумма денежных операций по возвратам за счет резервированных средств превышает 20% от всех операций организации с резервированными средствами, то необходимо накладывать на руководителя и собственников организации штрафные санкции.

При оплате только за счет средств резервирования, могут возникнуть разрывы в суммах и появится остаток от какой-то из транзакций участвующих в оплате. В таком случае, остаток становится новой транзакцией резервирования с новой датой по дате оплаты товара или услуги, а размер транзакции составляет остаток от оплаты.

Иногда резервирования средств может оказаться недостаточным, тогда можно взять рассрочку платежа. Рассрочку предоставляет сама финансовая система в лице государства, условия предоставления рассрочки регулируются государством, но должны быть одинаковыми для всех и предоставляться в любой момент по требованию заемщика, если он соответствует правилам государства. Организации предоставляющие товар или услугу не несут за рассрочку никакой финансовой ответственности, средства от рассрочки перечисляются на счет организации и могут использоваться по общим правилам. Рассрочка не является кредитом, на неё не могут начисляться проценты за использование и не может взиматься пеня. Средства на погашение задолженности по рассрочке могут и должны сниматься с основного счета сразу после зачисления на него средств, но не более 50% от каждой операции зачисления. Погашение задолженности тоже является услугой и средства потраченные на погашения являются возвратными по общим правилам системы, то есть через один средний экономический период (1 год).

Если по прогнозу системы на основной счет кошелька не предполагается никаких поступлений в течении ближайших 3-х коротких экономических периодов, то задолженность по рассрочке может быть погашена за счет средств на доуч-счетах сразу же после зачисления на них средств. В погашении задолженности участвуют все доуч-счета независимо от их специализации, кроме резервного-доуч. Для погашения задолженности с первичного, жилищного и медицинского доуч-счетов можно автоматически снимать до 5% от их размера, с образовательного до 40%, а с развлекательного до 90%.

При появлении средств на основном счету заемщика, он сам в добровольном порядке может погасить часть или всю свою задолженность. Государство не имеет право требовать погашения задолженности по рассрочке в течении полных трех коротких периодов после того периода, в который была взята рассрочка. Например, рассрочка была взята в один из дней января, тогда полными короткими периодами являются февраль, март и апрель, а первое истребование расчета по задолженности может быть только 1 мая, сразу же после начисления на доуч-счета.

Разумным будет правило, когда предоставление новой рассрочки невозможно до полного погашения рассрочки старой. Предельный размер рассрочки должен регулироваться

относительной цифрой в процентах от суммы всего платежа за товар или услугу, например, не более 60% от стоимости покупки. При рассрочке в 60% клиент должен оплатить собственными средствами и средствами резервирования как минимум 40% покупки. Предельный размер рассрочки должен регулироваться государством и его относительная цифра должна меняться в зависимости от экономической ситуации.

Важно заметить, что рассрочка является исключительно внутренним системным механизмом и не может распространяться на торговые операции вне системы, выраженные в ВДЕ, но при этом может быть использована на торговые операции с иностранными товарами внутри системы.

Нужно предусмотреть и возможность использования продажи товаров или оказания услуг в долг по решению организации. Каждая организация может (но не должна) предоставить товар или средства для оплаты части товара в долг какому-либо конкретному клиенту, без каких-либо начислений процентов или пеней. Кроме того, долг не является рассрочкой и организация не вправе требовать каких-либо регулярных платежей от клиента, а может только надеяться, что тот вернет долг добровольно. Предоставление товара в долг клиенту, является исключительной ответственностью организации перед самой собой. Организация ни коим образом не имеет права принуждать клиента или государство оплачивать созданные ей клиентские долги.

Долг перед организацией нельзя погашать с какого-либо доуч-счета.

Долговые обязательства должны отображаться на системном уровне в бухгалтерии как организаций, так и граждан. Любая организация вправе при расчете с клиентом затребовать у финансовой системы данные о суммарном долге клиента. Информация о суммарном долге клиента сможет помочь организации решить стоит ли рисковать при работе с клиентом или нет. Организация может отказать в обслуживании клиенту у которого есть долговые обязательства, даже если эти обязательства перед другой организацией.

При осуществлении операций возврата или компенсации за недостаточное качество, в первую очередь должны погашаться задолженности по рассрочке, потом возврат на резервирование, если оно использовалось при расчете, а в последнюю очередь возврат на счета клиента с учетом их специализации. При операциях возврата долги клиента перед организацией не должны учитываться, так как выдача долгов является исключительной взаимной ответственностью клиента и организации.

Любые услуги страхования, кредитования, финансового инвестирования и лизинга, являются для Прогрессивной системы, паразитическими процессами и приравниваются к тяжкому преступлению. Для замены этих инструментов система оперирует собственными правилами через механизмы резервирования, долгов и рассрочек, а управление этими инструментами находится у органов государственной власти.

Отступление.

В процессе объяснения особенностей Прогрессивной системы появились новые термины, требующие разъяснения, а так же нужно объяснить смысл некоторых правил системы.

Короткий экономический период (или просто короткий период) — это период времени длиной 1 календарный месяц или 31 день для отдельных расчетов. Это период для начисления и списания средств на доуч-счета. Этот же период может быть основой для начисления заработной платы сотрудникам организаций, но может быть и другой порядок начисления и учета, устанавливаемый внутри организации. Кроме того, это единица для системного учета относительно небольших интервалов времени в экономике, таких как время до первой выплаты рассрочки и так далее. Этот период является основой для списания платы за простой капитала по методу Гезелля.

Средний экономический период (средний период) — это период времени длиной 1 год или 365 дней для некоторых расчетов. Это период для начисления возвратных платежей, для отсчета срока резервирования по всем услугам и товарам кроме медицинских, а так же мера системного учета для отрезков кратных среднему периоду.

Длинный экономический период (длинный период) — это период времени длиной 10 лет или 3650 дней для отдельных расчетов. Это период применяемый для резервирования средств для медицинских услуг и товаров.

Полный период — это модификация какого-либо из основных периодов учета и может быть: полный короткий, полный средний и полный длинный. Полный период начинает исчисление с даты наступления следующего за ним периода. Для примера, гражданин использует свое право взять рассрочку, государство должно дать возможность использовать рассрочку без принуждения её оплаты на 3-и полных коротких периода, рассрочка была взята в один из дней января, тогда полными короткими периодами являются февраль, март и апрель, а первое истребование расчета по задолженности может быть только 1 мая, сразу же после начисления на доуч-счета.

Прогрессивная система обладает широким выбором финансовых инструментов для обеспечения потребностей в заимствованных средствах, такие как рассрочка, долговое обязательство и резервирование, это полный набор одобренных системой средств заимствования, всякое другое средство заимствования считается ростовщическим, даже если не предполагает использование ростовщического процента. Использование ростовщических механизмов и финансового паразитирования в Прогрессивной системе недопустимо. Граждане и организации, занимающиеся ростовщичеством совершают преступление, а органы власти обязаны пресекать такую деятельность и строго наказывать нарушителей.

Прогрессивная систем предполагает, что источником всех денег является государство, а все экономические ресурсы принадлежат государству, то есть общности всех граждан. Для Прогрессивной системы важным является использование только подконтрольных системе денег, поэтому все деньги являются безналичными. Использование в государстве денег других государств и финансовых систем подрывает монополию государства на использование финансовых ресурсов, а значит и наносит ущерб каждому гражданину. Государство с Прогрессивной финансовой системой должно строго карать тех, кто внутри государства использует в качестве средств расчета валюты других государств или использует принципы обмена товарами других финансовых систем, такие как бартер, товарные, обеспеченные и фиатные деньги. Исключением из этих правил может быть только использование безналичных платежных средств мировых расчетных систем с автоматическим конвертированием иностранной валюты во внутреннюю системную валюту.

Подобие бартера в Прогрессивной финансовой системе может осуществляться только через специальные шеринговые организации.

Чиновники не могут надежно следить за всеми узлами финансовой системы, поэтому государство должно поощрять «свободных охотников за нарушителями». Гражданин зафиксировавший факт нарушения безопасности финансовой системы в праве требовать за свою работу награду на основной счет кошелька, а государство должно поощрять таких охотников. Граждане знающие о нарушении финансовой системы, но не имеющие доказательств, обязаны сообщать о своих наблюдениях в органы государственного финансового контроля. Граждане знавшие о совершении преступления, но не сообщившие о нем, могут считаться соучастниками этого преступления, но эта функция должна регулироваться каждым государством самостоятельно исходя из законов и традиций в каждом конкретном обществе.

Гражданин обладает правом использовать доуч-счета в силу своего статуса гражданина, а так же может использовать основной счет, так как имеет право на работу в государстве. Кроме того, гражданин имеет право пользоваться инструментами заимствования по правилам установленным государственной властью.

Иностранные туристы, дипломаты и гастарбайтеры не являются гражданами, поэтому не могут быть частью долевого участия в государстве, а значит не могут использовать доуч-счета, равно как и средства заимствования Прогрессивной системы. При этом не граждане могут использовать основной счет безналичного кошелька для обеспечения финансового взаимодействия в системе.

Туристы и гастарбайтеры могут стать субъектами незаконной трудовой деятельности, поэтому для этих категорий требуется установить минимальный лимит по остаткам средств на основном счету. Неприкасаемый остаток должен гарантировать возможность принудительного возврата туриста или гастарбайтера на его родину, то есть должен обеспечить транспортные услуги и минимальные условия выживания в пути. Неприкасаемый остаток может быть выше расчетной нормы приблизительно на расчетный уровень инфляции. С неприкасаемого остатка может взиматься плата за простой капитала. Если при взимании платы за простой капитала уровень неприкасаемого остатка уменьшился, то нарушитель должен незамедлительно покинуть пределы государства в добровольном или принудительном порядке.

Эмигранты и беженцы из других государств должны быть обеспечены средствами существования, но система должна, в первую очередь, защищать своих граждан, поэтому эмигранты и беженцы должны иметь возможность использовать доуч-счета, но не использовать право на работу, а значит не должны иметь основного счета.

Несовершеннолетние граждане.

Дети граждан с самого рождения являются гражданами и обладают всеми правами граждан. Безналичный кошелек недееспособного гражданина находится под полным контролем его опекунов до 5 лет. С 5 лет до 15, гражданин должен самостоятельно использовать свой кошелек, но под контролем своих опекунов. Опекуны могут и должны устанавливать дополнительные лимиты на расходование средств с кошелька своего подопечного, а так же могут и должны самостоятельно расходовать денежные средства с кошелька подопечного для целей его содержания и образования. В 15 лет гражданин достигает финансовой дееспособности и может использовать свой кошелек без какого-либо влияния со стороны опекунов. Начисления на доуч-счета малолетних граждан ничем не должны отличаться от начислений на счета взрослых граждан. Для кошельков малолетних граждан доступен механизм резервирования, так же как и для кошельков совершеннолетних граждан. Кошелек малолетнего гражданина не может участвовать в сделках с использованием долговых обязательств перед организациями и в сделках с использованием рассрочки.

Целесообразно использовать для безналичного кошелька ещё одно свойство «статус владельца» со следующими возможными значениями: гражданин, гражданин до 15 лет, гражданин до 5 лет, эмигрант, беженец, гастарбайтер, дипломат и турист. У свойства статуса владельца могут быть и другие значения регламентируемые государством. Такое информационное свойство позволит правительству гибко регулировать свою финансовую систему и государственную политику в любой момент времени.

Плата за простой капитала.

Прогрессивная система сильно отличается от системы капиталистической, но в ней тоже уместно использовать термин «капитал».

Капитал создается на основном счете безналичного кошелька гражданина.

Для обеспечения одного из основных принципов Прогрессивной системы, невозможности создания сокровищ, в конце каждого короткого экономического периода к средствам на основном счете каждого безналичного кошелька должно применяться правило взимания платы за простой капитала по системе Гезелля в размере 4% от суммы остатка на основном счете на момент наступления конца короткого периода.

Важно напомнить, что при осуществлении механизма резервирования могут использоваться средства с основного счета, а значит есть возможность ухода от платы за простой капитала, так как при истечении срока каждой транзакции резервирования, её средства будут считаться расходуемыми и, по истечении одного среднего периода с момента расходования, будет применяться принцип возвратности. Поэтому по истечении срока резервирования с транзакции сначала снимается плата за простой, а уже затем остаток от транзакции считается расходуемым из-за истечения срока резервирования и к этому расходуемому (остатку после удержания платы за простой) уже может применяться принцип возвратности. Поскольку обычное резервирование доступно на один средний период в 365 дней, то плата за простой взимается в размере 40% от суммы транзакции, а остаток в 60% считается расходуемым и ещё через один средний период будет возвращен на основной счет владельца кошелька в виде обычной возвратности средств по базовым принципам системы. При медицинском резервировании период резервирования составляет один длинный период в 3650 дней и плата за простой капитала при истечении срока транзакции должна составлять 99,5%.

Плата за простой капитала несет позитивное влияние для финансовой системы, так как осуществляет постоянное плавное финансовое сжатие и стимулирует субъектов системы расходовать средства, а значит обеспечивает рост экономики, на давая создавать сокровища. В тоже время система резервирования и система рассрочек платежа позволяет всем субъектам системы получить доступ к дорогостоящим товарам и услугам, то есть осуществлять разумное накопительство.

Кроме позитивного влияния, у платы за простой капитала, есть и влияние негативное. Важно понимать, что большинство актов экономической активности, то есть покупок, будет осуществляться сразу же после зачислений на основной счет кошелька, а это будет как правило в начале короткого периода. Для новой системы такой эффект может быть губительным, так как будет происходить всплеск покупательской способности в начале короткого периода и почти полный штиль в конце короткого периода, при этом середина периода будет отмечаться очень слабой активностью покупателей. Какая бы не была покупка, невозможно потратить сразу все деньги, поэтому периоды трат будут растягиваться на несколько дней, а значит в средней перспективе и возвратные платежи будут растягиваться на то же количество дней. Возвратные платежи, в свою очередь, ещё будут сдвигать траты на несколько дней ближе к середине коротких периодов, а за тем и к их концу. Этот вторичный эффект приведет к распределению трат на весь короткий период и стабилизирует систему через несколько средних периодов. В дальнейшем, сдвиги трат по несколько дней будут смещать покупательскую активность к концу коротких периодов и даже могут вызвать покупательский ажиотаж в конце каждого месяца, при этом неизбежно будет возникать краткосрочная гиперинфляция.

Важно понимать, что описанный негативный вторичный эффект будет присутствовать только в создаваемой новой системе с неопытными пользователями (гражданами), не до конца понимающими все нюансы системы.

В системе налаженной, стабильной, с опытными пользователями (гражданами) никаких негативных последствий платы за простой капитала не будет, так как граждане будут понимать, что это необходимый элемент финансовой системы, а плата за простой капитала с лихвой окупается полным отсутствием налогов в государстве и системой возвратности платежей. Кроме того, плата за простой капитала не коснется пассивной и частично пассивной частей населения, так как их основные траты будут происходить за счет доучетов. Активная же часть граждан только выиграет от такой системы, так как она будет способствовать развитию среднего класса, а не сверхбогатств.

В налаженной Прогрессивной финансовой системе, как мы уже увидели, произойдет постепенный сдвиг части возвратных платежей к концу коротких периодов. Это поспособствует увеличению числа использований системы резервирования именно ближе к концам коротких периодов. Таким образом, будет расти число медицинских, образовательных и развлекательных резервирований у трудоактивного населения, что в свою очередь вынудит активное население не становится трудоголиками в ущерб себе, а больше использовать медицинские услуги, развлекательные, туристические и образовательные. Такой эффект приведет к созданию не просто среднего класса, а здорового обеспеченного общества разумных людей.

Налоги и нужды государства.

Все современные государства используют ту или иную систему налогообложения.

Суть любой налоговой системы состоит в том, чтобы изымать у граждан и организаций часть дохода или часть прибыли в пользу государства. В некоторых случаях, налоги могут иметь форму платы за возможность пользоваться своими правами, что уж совсем глупо, например, налоги на собственность, налоги на землю или налоги на недвижимость. В некоторых государствах налоговая система выполняет не свойственную ей функцию защиты от скапливания сокровищ, эта функция вместо разумного метода Гезелля реализуется через ущербную систему прогрессивной шкалы налогообложения, суть которой заключается в том, чтобы облагать большими налогами более богатых людей, а менее богатых облагать меньшими налогами или вообще не применять к ним налоговые ставки. При таком подходе получается, что бездельники, тунеядцы и попросту глупцы поощряются налоговой системой, одновременно с этим трудолюбивые, умные и активные люди, зарабатывающие больше, угнетаются государством.

Средства изымаемые у граждан и организаций в виде налогов, как правило, идут на обеспечение государственных нужд: содержание армии, правоохранительных органов и органов порядка, пенсионной системы, минимальной медицинской системы, общеобразовательной системы, а так же на обеспечение аппарата государственной власти и чиновников. Такой подход является традиционным на данный момент.

На мой взгляд, само существование налоговой системы говорит о слабости государства, а так же о зависимости и неподконтрольности государством своей же финансовой системы. Подумайте сами, государство является источником всех денег на своей территории, при этом государство отдает банкам функцию производства денег через расширение денежной массы посредством денежного мультипликатора, а уже затем изымает часть средств на содержание аппарата государственной власти и смежных структур. Разве это не глупо?

Мы уже пришли к пониманию, что в прогрессивной системе не может быть финансовых паразитов в общем и банков в частности. Источником денег в прогрессивной системе является само государство без посредников, а значит и налоги в прогрессивном государстве не нужны вообще. Прогрессивное государство может просто производить безналичные деньги для обеспечения собственного аппарата власти, правоохранительных структур, армии и содержания чиновников.

В Прогрессивной системе нет налогов и быть не может. Единственными исключениями могут быть плата за простой капитала и пошлины на ввоз иностранной продукции, как мера защиты внутренних производителей. В абсолютно безвыходных ситуациях может появляться временный налог на вывод денежных средств за пределы системы (государства), но такой подход желательно не использовать.

Нужно особо отметить, что плата за простой капитала ни в коем случае не налог, так как средства списываемые в конце короткого периода в размере 4% от остатка на основных счетах никуда не поступают и ни на что не расходуются, эти суммы попросту уничтожаются снижая денежную базу и обслуживает механизм финансового сжатия уничтожая лишние для системы деньги. Уничтожение лишних денег в системе повышает ликвидность государственной валюты.

Также стоит понимать, что если государство устанавливает налог на вывод денежных средств из государственной системы в другую финансовую систему, то налог должен сниматься в государственной валюте и эти средства тоже никуда не могут поступать, а должны так же служить механизмом финансового сжатия, то есть попросту уничтожатся.

В отличии от двух предыдущих случаев, пошлина на иностранный товар должна приниматься государством в иностранной валюте и пополнять фонд внешнего сотрудничества, для взаимодействия с другими финансовыми системами. Тема внешнего

сотрудничества подводит нас к необходимости говорить об открытой финансовой системе, но мы в самом начале договорились, что будем говорить, до поры до времени, о Прогрессивизме только как о закрытой системе, для простоты понимания, поэтому давайте оставим этот вопрос на потом.

Расходы на содержание государственного аппарата и смежные потребности государства описываются государственным бюджетом. Государственный бюджет на определенный срок времени разрабатывается правительством и утверждается представительными органами власти через народных избранников или прямым волеизъявлением народа через всенародное голосование, если для этого есть достаточные организационные и технические возможности.

Опираясь на бюджет, государственная власть должна производить свою безличную валюту для обеспечения потребностей поддержания государственного аппарата и смежных потребностей государства. Само собой разумеется, производство валюты для государственных нужд не должно быть одномоментным, оно должно быть плавным, например, ежемесячным.

Важно учесть необходимость реагирования власти на чрезвычайные события, не требующие отлагательства, такие как экологические катастрофы, гуманитарные и природные бедствия, а так же войны. В случае возникновения чрезвычайных происшествий глава государства должен иметь возможность одномоментного увеличения бюджета на особые случаи и деятельность военного характера.

Ещё одним вариантом обеспечения госнужд может быть не бюджетный вариант распределения, а потребностный, по аналогии с доуч-счетами, но теперь уже применимый для госучреждений. При таком подходе можно будет достигнуть плавного регулирования увеличения и уменьшения бюджета и денежной базы при работе с потребностями государства.

Внебюджетное управление госуслугами.

В любой стране существует множество государственных организаций различного уровня подчинения и имеющие свое предназначение по выполняемым функциям. Государственным организациям требуется финансирование для бесперебойного осуществления своих функций. В Прогрессивной системе нет налогов, а бюджет государства попросту утверждается как заявка на дальнейшее производство денег для государственных нужд. Бюджетный подход делает любую систему неповоротливой и лишает её способности приспосабливаться к экономической ситуации. Поскольку наша система стремится к развитию, то нужно придумать механизм приспособления к увеличению или уменьшению государственных нужд, такой механизм даст государству с Прогрессивной системой преимущество перед государствами с другими финансовыми системами. Практическая реализация заявленных принципов может достигаться через внебюджетное управление государственными нуждами. Перейдем к рассмотрению принципов этой системы.

Внебюджетная система госуслуг похожа на систему доуч-счетов, только начисления происходят не для граждан, а для государственных организаций.

У каждой государственной организации должен быть свой безналичный кошелек, по аналогии с кошельком гражданина, только он должен иметь статус принадлежности к государственной организации определенного уровня и определенного подчинения.

Поскольку для государственной организации не требуется накопительство и принцип возвратности тоже не важен, то и основной счет для госучреждений не нужен.

Государственный безналичный кошелек должен иметь всего три счета: первичный, резервный и дополнительный.

Первичный госсчет служит абсолютно для всех экономических операций, совершаемых госучреждением. Денежные средства поступают на первичный госсчет в начале каждого короткого экономического периода, а в конце периода неизрасходованные остатки уничтожаются системой.

Резервный госсчет служит для компенсации возросших потребностей госучреждений. Средства с резервного госсчета не могут быть потрачены до тех пор, пока есть средства на первичном госсчете. При начислениях на госсчета в начале каждого короткого периода, на резервный госсчет должна начисляться сумма представляющая собой половину (50%) от начисления на первичный счет. Пример, если на первичный счет начисляется 500 000 ДЕ, то на резервный начисляется 250 000, а общая возможность трат для учреждения составит 750 000 ДЕ по двум счетам, первичному и резервному. Денежные средства на резервный госсчет, по аналогии с первичным, поступают в начале короткого периода и уничтожаются в его конце.

Дополнительный госсчет необходим для особых случаев, при которых нижестоящим организациям требуется финансовая помощь организаций вышестоящих. На дополнительный госсчет не производится вообще никаких начислений в начале коротких периодов, а его баланс должен быть нулевым. На дополнительный госсчет перечисляются деньги от вышестоящих организаций (с их первичного или резервного госсчетов) по заявке организаций нижестоящих, при этом заявка может быть отклонена вышестоящей организацией. Если в конце короткого периода на дополнительном госсчете есть не потраченные средства, то эти средства система должна автоматически перевести на счета вышестоящих организаций до начала уничтожения средств на госсчетах и до начала расчета новых начислений.

При расчете начислений на госсчета нужно учитывать, что организации бывают разного рода подчинения и с разной спецификой, поэтому расчеты начислений должны быть для каждой категории госучреждений разделены. Для правильного распределения начислений в государственном секторе экономики требуется хорошо организованная вертикаль власти. Примером такой градации госучреждений может быть следующая

структура:

1. верховные органы государственной власти и управления, такие как:
 - а). аппарат и администрация президента.
 - б). верховный суд.
 - в). конституционный суд.
 - г). служба управления информационно-технического пространства Прогрессивной финансовой системы.
2. федеральные органы власти, такие как:
 - а). аппарат правительства.
 - б). министерства, но не обособленные службы, подчиненные министерствам.
 - в). парламент или организации его заменяющие для осуществления прямого волеизъявления народа.
 - г). федеральные суды.
 - д). общественные надзорные организации.
3. субъектные или региональные органы власти, такие как:
 - а). администрации областей, краев, республик, штатов и тому подобное.
 - б). обособленные службы, подчиненные министерствам.
 - в). службы представляющие министерства на субъектном уровне.
 - г). суды субъектного уровня.
 - д). парламентские организации субъектного уровня.
4. подсубъектные или районные органы власти, в том числе и администрации мегаполисов (структура аналогичная субъектному уровню).
5. местные и муниципальные органы власти (структура аналогичная субъектному и подсубъектному уровням).

Описанная структура государственного управления позволяет разделить системы начислений на 5 типов, от верховного до муниципального. В каждом типе ведется свой разделенный расчет начислений, так как потребности администрации муниципального образования не одинаковы с администрацией президента или с потребностями министерства, в то же время потребности муниципальной администрации не сильно отличаются от потребностей местной службы пожарной охраны или местного отделения полиции. Если же возникнут перекосы в расчете начислений из-за сильно разнящихся потребностей служб, то можно ввести отдельный учет по-подкатегориям или ввести дополнительные категории учета для формирования расчетов начислений.

При расчете и формировании новых начислений на госсчета в каждом коротком периоде сначала система должна проверить все дополнительные госсчета и перевести с них все остатки на счета вышестоящих организаций. Затем нужно в каждой категории госучреждений провести расчет трат и для каждой категории назначить новые значения первичного и резервного счета. Начисления на резервный счет должны составлять 50% от начислений на первичный, как это было показано выше.

Для расчета первичных начислений, суммируют все затраты государственных учреждений в категории за короткий период, независимо от их географического положения, подчиненности, специфики деятельности, а так же от того, с какого счета эти траты происходили. Полученная сумма делится на общее количество государственных организаций в категории. Полученный результат и является размером начислений на первичный счет для каждого госучреждения в категории.

Для госучреждений должен использоваться коэффициент государственного финансирования и он должен быть равен единице. Увеличение этого коэффициента возможно только в случае перехода государства на плановый режим при ведении военных действий или ликвидации последствий катастроф. Плановый режим будет рассмотрен позже.

Обоснованность трат в госучреждениях всегда может быть проверена вышестоящими

органами и ревизионной комиссией, а так же общественными надзорными органами.

Банальные принципы соблюдения порядка требуют иметь правила возврата средств, привлеченных на дополнительные счета от вышестоящих структур. При возврате этих средств, необходимо все средства зачислить на первичный госсчет и отметить возвратные поступления, чтобы при проведении расчетов для новых начислений, возвратные суммы не считались потраченными и не произошло необоснованное финансовое расширение по целой категории государственных расчетов.

Особое внимание стоит уделять самим фактам привлечения средств на дополнительные госсчета. При разовом привлечении средств или при очень редких случаях привлечения средств в среднем периоде, не стоит сильно беспокоиться, так как эти факты могут быть следствием сглаживания расходов по форс-мажорным обстоятельствам, а именно для этого и существует дополнительный госсчет. Если же привлечение средств на дополнительный счет становится традиционным для какой-либо государственной организации, то федеральные и верховные органы власти должны проводить внеплановые целевые проверки учреждений, привлекающих дополнительные средства. Информационно-техническая служба Прогрессивной финансовой системы может выполнять контроль в автоматическом режиме, к примеру, если муниципальный орган получил дополнительные средства в третий раз за средний экономический период, то система должна автоматически назначить ревизию в муниципалитет. Результатом проверки может быть либо дальнейшее наблюдение за ситуацией, если такой исход имеет смысл, либо назначение нового более компетентного руководства, либо перевод учреждения в особую расчетную категорию для организаций требующих кризисного финансирования и дальнейшее наблюдение надзорных органов.

Предпринимательство.

Предпринимательство — экономическая деятельность, направленная на систематическое получение прибыли от производства и продажи товаров, оказания услуг.

Предпринимательством занимаются частные лица, организации и даже органы государственной власти.

В Прогрессивной системе органы государственной власти не могут заниматься предпринимательской деятельностью, то есть не могут заниматься деятельностью, целью которой получение систематической или разовой прибыли. Задача государственной власти управление общественными процессами и поддержание целостности государства как системы, состоящей из социума, традиций, правил, территорий, экономики и финансов. Для осуществления своих функций в Прогрессивной системе существует простая, но удобная и разумная система госсчетов и внебюджетное регулирование этих счетов. В Прогрессивной системе госучреждения избавлены от необходимости зарабатывать деньги и могут сосредоточить свою деятельность исключительно на выполнении своих прямых функций.

В традиционных финансовых системах, предпринимательской деятельностью занимаются как организации, так и частные лица, а регулирование предпринимательской деятельности в каждой стране носит свой специфический характер и зачастую это регулирование весьма запутанно. В традиционных финансовых системах деньги могут свободно передаваться от одного частного лица к другому, а разовые акты предпринимательства могут осуществляться без соблюдения формальностей.

В Прогрессивной системе предлагаю считать, что предпринимательской деятельностью может заниматься только коммерческая организация, зарегистрированная и оформленная должным образом, основанном на законах государства и правилах ведения деятельности по Прогрессивной системе. Если же частное лицо, гражданин, желает заниматься регулярной предпринимательской деятельностью, то он должен зарегистрировать новую организацию и может заниматься предпринимательством хоть один, хоть вместе с наемными сотрудниками.

В Прогрессивной финансовой системе невозможно осуществить разовый предпринимательский акт и передать напрямую деньги с одного основного счета на другой без участия коммерческой организации, поэтому для осуществления не регулярных актов экономической активности потребуются специальные организации посредники. Организациями посредниками могут быть информационные ресурсы, такие как eBay или Avito. Организациями посредниками могут быть комиссионные магазины или магазины подержанных товаров. Через посредников может происходить продажа, обмен или аренда вещей. Посреднические организации могут взимать свой процент за осуществление своей информационной и торговой поддержки. Для примера, при продаже (но не при обмене и не при аренде) подержанной вещи гражданин получит 12,5% от её заявленной стоимости, посредник 5%, а государство уничтожит средства на сумму в 82,5%, такой подход будет защитой от злоупотребления доуч-счетами и выгоден для частного лица за счет механизма возвратности. Через посредников могут продаваться и сдаваться в аренду различные вещи, бытовые приборы, транспорт и объекты недвижимости. Для осуществления актов обмена или для аренды должны существовать особые посреднические организации, специализирующиеся на шеринговых методах, а за использование своих площадок они могут брать небольшую плату с участников шеринга.

В Прогрессивной финансовой системе нет налогов, в том числе и для предпринимателей, а правила работы одинаковы для предпринимателей любого уровня.

Учредителем организации может быть как частное лицо, так и другая организация. Госучреждение не может быть учредителем коммерческой структуры, но может выступать в такой роли при исполнении обязанностей временного кризисного управляющего. В особых случаях государственной необходимости, органы государственной власти федерального

уровня могут стать учредителями коммерческой организации и сразу же занять роль кризисного управляющего, а после достижения первичных целей права собственности на организацию должны быть передан коллективу предприятия.

Учредитель коммерческой организации автоматически становится её владельцем. Владелец несет дополнительную ответственность за деятельность организации, то есть все финансовые риски и вся финансовая ответственность организации ложатся на плечи владельца. Такой подход позволяет избавить систему от заранее спланированной организованной мошеннической деятельности.

Директор и сотрудники могут нести уголовную и административную ответственность в соответствии с традициями и законами государства.

Передача прав собственности на владение организациями должна основываться на законах государства и может быть традиционной: покупка и продажа прав, дарение, наследование.

Лучше всего для Прогрессивной системы выработать свою систему правил передачи прав. Наиболее справедливо было бы, чтобы права можно было продавать, но нельзя было бы передавать безвозмездно или наследовать. При смерти владельца, если это частное лицо, или при прекращении существования организации учредителя, права собственности на владение организацией должны передаваться коллективу организации в долях. Доли должны распределяться так: все живые сотрудники организации как текущие, так и бывшие, но ныне уволенные, должны иметь одну долю за один короткий период отработанный на предприятии. Учет точности распределения долевого участия во владении предприятием должен осуществляться с точностью до миллионной доли процента, то есть с точностью до 0,000001%. Округление должно выполняться к меньшему значению, а не по математическим правилам. Каждый владелец доли может её продать любому лицу или отказаться от неё в пользу коллектива предприятия. Продажа долей собственности должна осуществляться по тем же правилам, что и продажа подержанных товаров. То есть после продажи доли за полную цену, её бывший владелец получит 12,5%, информационно-торговый посредник 5%, а 82,5% будут уничтожены системой для осуществления финансового сжатия.

Даже с точностью до одной миллионной доли процента, может оказаться, что у некоторых сотрудников стаж будет недостаточен для получения даже такой малой доли и это нормально, так как будут выделены заслуженные работники. При разделении долей в больших предприятиях, образуется остаток не разделенных прав собственности на владение предприятием. В случае формирования остатка, этот остаток должен поступить государственному регулятору для продажи этого остатка любому желающему. При такой продаже 12,5% выручки от продажи долей поступит на основной счет предприятия, 5% получит посредник и 82,5% будут уничтожены государством для осуществления финансового сжатия.

Система учета организаций в государстве с Прогрессивной системой изначально должна учитывать доли участия владельцев, даже если владелец всего один и ему принадлежит 100% предприятия. Такой подход упростит процессы смены собственника или собственников, не потребует реорганизация предприятия, будет понятен и прозрачен государственный учет собственников и прав, а кроме того, не потребует использование лишних организационных форм в виде акционерных или иных обществ. Реестр владельцев предприятий и долей участия владельцев является неотъемлемой частью Прогрессивной финансовой системы и его ведение является неотъемлемой частью информационно-технического комплекса Прогрессивной системы.

В традиционных финансовых моделях есть инструмент привлечения финансов для капитализации предприятий через продажу акций предприятия, при таком подходе предприятия получают средства на развитие, а вкладчик получает долю в собственности организации. Акционерные общества в Прогрессивной системе не имеют смысла, но имеет смысл управление долями собственности. В следующей главе я покажу систему привлечения средств в организации и вам станет понятно, почему акционерные общества не имеют

смысла.

При продаже организации, информационно-техническая служба финансовой системы должна оценивать реальную стоимость предприятия (или доли совладельца) и блокировать операции ниже реальной стоимости предприятия или доли в нем.

В традиционных экономиках существуют особые организации, такие как благотворительные общественные организации и религиозные организации. Особые статусы для организаций позволяют фондам и церквям получать налоговые льготы. Поскольку в Прогрессивной системе нет налогов, то и особые статусы ненужны, общественные и религиозные организации должны проходить регистрацию и учитываться на общих основаниях, как и любая другая коммерческая организация. Возможно, что фонды и церкви могут иметь особую метку для органов государственной власти, такая метка позволит контролировать деятельность этих организаций и не допускать деструктивную активность, так как под видом церквей могут скрываться секты, а вид фондов могут принимать иностранные агентские сети.

Прогрессивная коммерция.

Коммерческие организации в Прогрессивной системе так же как и остальные резиденты, граждане и госучреждения, имеют безналичный кошелек для финансового взаимодействия с другими субъектами системы.

Кошелек каждой организации имеет один основной счет и несколько инвестиционных счетов (инвестсчета).

Основной счет коммерческой организации служит для поступления и расходования средств.

Инвестиционные счета (инвестсчета) должны быть четырех видов: оборотный, развивающий, зарплатный и резервный. Принцип работы инвестсчетов такой же как у доучетов и госчетов, этот принцип подробно рассматривался уже дважды и не требует особого рассмотрения. Единственным особым правилом служит правило использования инвестсчетов, расходовать средства с инвестсчетов можно только тогда, когда на основном счете закончились средства.

Оборотный инвестсчет используется только для расходов на сырье для создания товаров или на товары для перепродажи, а так же для затрат на приобретение расходных материалов, служащих для оказания услуг.

Развивающий инвестсчет необходим для приобретения или аренды торгового и производственного оборудования, а так же для приобретения или аренды товаров, транспорта и недвижимости, необходимых для ведения предпринимательства. Средства развивающего счета можно тратить на социальные обязательства перед сотрудниками, например, на обучение персонала, лечение рабочих и организацию питания на производстве.

Зарплатный инвестсчет служит только для одной цели, он нужен для обеспечения выплаты заработной платы сотрудникам, если по какой-либо причине это невозможно сделать средствами основного счета.

Резервный инвестсчет, как и другие резервные счета в системе служит для компенсации дефицита платежных средств в крайних случаях и его использование возможно, только при недостатке средств на базовых инвестсчетах. Начисления на резервный инвестсчет должны быть рассчитаны как среднее значение начислений на базовые счета и умноженное на два.

Для инвестсчетов разумно использовать коэффициент инвестирования. После расчета начислений на базовые инвестсчета, но до расчета начисления на резервный счет, нужно умножить вычисленные значения начислений на коэффициент инвестирования. С помощью коэффициента инвестирования можно управлять интересом граждан к созданию новых производств. При нормальном функционировании системы, коэффициент инвестирования должен быть равен единице.

Инвестсчета присущи только для коммерческих организаций и служат для системного инвестирования в малые и развивающиеся предприятия.

Инвестсчета позволяют развивать малые предприятия, а значит поддерживают средний класс населения и создают стимул для инициативных предпринимателей, создающих новые товары и услуги. Инвестсчета предоставляют равные возможности всем гражданам избавляя систему от коррупционных схем при распределении государственной поддержки.

Большие предприятия не нуждаются в системном инвестировании, но в критических ситуациях, когда средства на основном счете заканчиваются, они смогут использовать инвестсчета и оставаться работоспособными.

Инвестсчета являются хорошей поддержкой для творческих групп у которых на первых этапах работы имеются затруднения с финансированием. Такими группами могут быть студии дизайна и архитектуры, студии инженерного и конструкторского проектирования, студии занимающиеся разработкой программного обеспечения, средства

массовой информации и другие организации, создающие интеллектуальный продукт. Особенно важна такая поддержка, через инвестсчета, для разработчиков, чья продукция является условно-бесплатной, то есть их информационные товары распространяются бесплатно, но пользователи могут добровольно жертвовать средства их создателям.

Условно-бесплатные информационные продукты очень важны для экономики, и не только потому что делают информационные продукты доступными, но и потому что создатели условно-бесплатных продуктов привлекают ВДЕ (внешние денежные единицы) в систему из других финансовых систем.

Тем не менее, инвестсчета могут послужить причиной злоупотребления и паразитирования среди учредителей, поэтому если на счета компании в среднем периоде не поступают средства, то деятельностью таких организаций должен интересоваться экономический контроль государства, а в некоторых случаях и назначать компаниям внешнего государственного управляющего. Может так случиться, что мошенники создадут организацию, будут выплачивать себе заработную плату за счет инвестсчетов, а через некоторое время меньшее среднего экономического периода будут ликвидировать организацию и создавать новую. В таких случаях, целесообразно проверять при ликвидации все организации и учредителей тех предприятий, которые просуществовали менее двух средних периодов.

Любые приходные операции предприятия зачисляются на основной счет и не могут подвергаться каким-либо налогам, кроме платы за простой капитала.

Расходные операции предприятия сначала осуществляются с основного счета, а при недостатке средств с профильного инвестсчета и уже затем может использоваться резервный инвестсчет.

С остатка средств на основном счету предприятия удерживается плата за простой капитала в размере 4% в конце каждого короткого периода.

Расходы предприятия, так же как и расходы частных лиц, обладают принципом возвратности, но для предприятия этот принцип избирательный, то есть только определенные расходы обладают принципом возвратности. Возвратность для предприятий, так же как и для частных лиц, осуществляется в среднем экономическом периоде.

Возвратностью не должны обладать только средства, потраченные на заработную плату сотрудникам, покупку ВДЕ (в том числе и для внешне экономических расчетов), выплаты дивидендов учредителю и переводы средств дочерним организациям. Если организация учредитель покупает что-либо у дочерней организации, равно как покупки дочерней организации у учредителя, то эти средства тоже не обладают возвратностью. Все остальные траты предприятия должны обладать принципом возвратности.

Принцип ограниченной возвратности для предприятий нуждается в пояснении. В главе «Основной счет и возвратность», где объяснялся принцип возвратности, я уже писал, что при переходе с капитализма на Прогрессивизм работодателю придется сократить отчисления на заработную плату сотрудников приблизительно в 10 раз. Такое сокращение компенсируется для сотрудника самим принципом возвратности, посудите сами, 3 000 ДЕ с возвратностью гораздо больше, чем 30 000 ДЕ без возвратности, так как человек живет не 10 лет и возвратность с суммой в 3 000 ДЕ многократно окупится, а проработав с приблизительно одинаковой заработной платой 10 лет можно обеспечить дальнейшую свою жизнь на вполне неплохом жизненном уровне не работая более ни дня. Если же сумма оплаты при переходе с капитализма не изменится, то такая ситуация может плохо сказаться как на системе, так и на работодателе. При описанной ситуации система может испытать стартовый шок, но через некоторое время стабилизируется пройдя этап формирования собственной системы коэффициентов преобразования стоимости товаров, то есть создаст свое соотношение цен на товары и услуги. Для работодателя же может оказаться очень неприятным эффект текучести кадров и снижения производительности труда, так как у работников не будет мотивации лучше, больше и дольше работать при большой зарплате, а тем более с принципом возвратности. Кроме того, такой подход позволит избежать

мошенничеств с перекидыванием денег между частными и юридическими лицами. Именно исходя из этих причин отчисления по заработной плате не обладают принципом возвратности на основной счет предприятия. Такой подход к ограниченной возвратности заставит работодателя относиться к начислениям заработной платы с разумной экономией.

Все остальные ограничения принципа возвратности достаточно понятны и не требуют более детального разъяснения.

Соблюдение принципов регулируемой рыночной экономики требует от государства контролировать ценообразование в своей экономической среде. Правила ценообразования в Прогрессивной среде будут иметь свою специфику и о ней вы сможете узнать немного позже.

Регулирование труда и системные минимумы.

Часто бывает, что работодатель злоупотребляет своими полномочиями и неоправданно оскорбляет работников плохими условиями труда и заниженной оплатой за труд, при этом объясняя свое поведение правилами и законами государства. Мы уже рассматривали принцип избирательной возвратности на счета организаций при оплате труда. Именно этот принцип может служить для нерадивого работодателя основанием для занижение заработной платы. Кроме того, могут быть и другие злоупотребления работодателей, выраженные в отсутствии отдыха или в запутанных схемах оплаты. Основываясь на этих знаниях, нужно выработать четкую однозначную систему регулирования трудовых взаимоотношений в системе, дабы избежать конфликтов субъектов внутри системы.

Прогрессивная система претендует на справедливое распределение ресурсов общества, так как только такой подход может быть приемлем для развития общества и государства. Соблюдение этого принципа требует и справедливого распределения заработных плат в организациях.

Справедливость требует как установление абсолютного значения минимума оплаты труда на всей территории государства, так и относительного максимума внутри организации. Также требуется ограничения по максимальным срокам между выплатами заработной платы. Все эти правила потребуют введения некоторых новых механизмов, но при введении этих механизмов нужно учитывать и потребности организаций и не навредить предпринимательству.

Государство просто обязано устанавливать минимальный уровень оплаты труда и делает это в большинстве традиционных экономических системах. Минимальная заработная плата обычно рассчитывается на основании цен на базовые продукты и товары, необходимые для выживания гражданина.

В Прогрессивной системе есть саморегулирующийся механизм доуч-счетов, при котором не требуется высчитывать показатели потребительской корзины, а нужно попросту взять среднее значение расходов граждан для покупки жизненно важных товаров и на основании этой цифры назначить минимальную заработную плату. Резервный-доуч представляет собой как раз тот самый средний показатель расходов и снимает потребность в дополнительных расчетах. Разумным будет взять за базу МРОТ (минимальный размер оплаты труда) 50% от начисления на резервный доуч-счет, а затем с базой МРОТ можно проводить дополнительные расчеты.

Государство через правила Прогрессивной финансовой системы регулирует взаимодействие субъектов системы и поддерживает справедливое общество, а потому правила должны регулировать рынок труда и устанавливать лимиты при оплате труда. Лимиты устанавливаются через соотношения капитализации в обществе и носят относительный характер, а реальные абсолютные значения заработных плат назначаются работодателем с соблюдением правил системы.

В реально действующей Прогрессивной системе может потребоваться возможность заинтересовать людей в выполнении низкооплачиваемой работы, дабы избежать наплыва гастарбайтеров. Для осуществления этой функции у системы должен быть механизм влияния на минимальный размер оплаты труда, таким механизмом может быть «коэффициент оплаты». При расчете МРОТ нужно вычислить начисления на доуч-счета в наступающем периоде, затем взять 50% от резервного-доуч и умножить на коэффициент оплаты. В показанной модели расчета поддерживается как системная автоматическая функция регулирования, так и возможность органов государственной власти регулировать общественные процессы через коэффициент оплаты. Стоит заметить, что в нормально работающей системе со здоровым общественным отношением к труду, коэффициент оплаты должен быть равен единице или стремиться к этому значению.

Часто бывает, что на предприятиях рядовые сотрудники получают мизерные зарплаты,

а руководители назначают себе не просто щедрые оклады, а сверх высокие зарплаты. Дабы избежать финансовых перекосов и ради соблюдения принципов социальной справедливости, нужно законодательно ограничивать высшую границу заработных плат внутри предприятия на основании нижней. Я считаю, на основании собственных вычислений, что максимальная заработная плата внутри предприятия не может быть более чем в 16 раз выше самой маленькой оплаты на том же предприятии. При таком подходе нужно учитывать самую маленькую заработную плату внутри предприятия и вычислить верхний предел умножив «минималку» на 16. Такие расчеты необходимо обновлять каждый раз при оплате труда или каждый короткий период, а информационная часть финансовой системе не должна позволять предприятию выходить за верхний предел относительно нижнего. Так же уместно, чтобы нижний предел внутри предприятия был не более чем в 8 раз выше МРОТ для государства.

Рассмотрим подробный пример. Если в коротком периоде начисления на резервный-доуч составили 5 000 ДЕ, то минимальная зарплата в государстве составит 2 500 ДЕ. Для любого предприятия минимальная внутренняя оплата может быть установлена в пределах от 2 500 ДЕ до 20 000 ДЕ, согласно правилам системы. Если какому-нибудь сотруднику будет начислена оплата и она будет самая низкая внутри предприятия, то самая высокая сможет быть выше неё не более чем в 16 раз. Допустим уборщице была начислена оплата в 3 000 ДЕ и она оказалась самой низкой, тогда оплата самого квалифицированного и самого высокооплачиваемого сотрудника не может быть выше 48 000 ДЕ. При всех этих расчетах так же нужно учитывать, что выплата отпускных тоже относится к фонду оплаты труда. Продемонстрированный подход позволит не просто регулировать финансы при этом соблюдая принципы рыночной экономики, но и регулировать справедливое распределение финансов как внутри предприятий, так и в пределах системы.

Важным является не только оплата труда, но и сроки её оплаты. Оплату труда нужно производить минимум один раз за один короткий период, для избежания махинаций с фондом оплаты труда и создания регулярности распределения денег в самой системе. Выплата заработных плат может происходить более одного раза в месяц, то есть сколь угодно часто, но при этом должны соблюдаться правила системы. При каждом акте производства выплат должны соблюдаться принципы минимальной оплаты труда для государства и предприятия, а так же и максимальные относительно минимальных внутри организации.

В Прогрессивной системе у каждой организации существует зарплатный инвестсчет, который служит гарантией выплаты зарплат сотрудникам на новых предприятиях малого предпринимательства. Если в системе много сложившихся предприятий, но мало новых, то начисления за зарплатные инвестиционные счета будет падать и будет труднее создавать новые предприятия, что может вызвать отсталость государства в сфере новых и высоких технологий, а также создаст трудности с розничной торговлей в малонаселенных местностях и отстающих регионах. Для обеспечения стабильного развития системы, необходимо установить минимум начислений на зарплатные инвестсчета независимо от расчетов системы. Минимальным уровнем начислений на зарплатные инвестсчета можно считать пять минимальных размеров оплаты труда, при этом такое значение должно сравниваться и присваиваться до применения коэффициента, а уже потом требуется производить умножение на коэффициент инвестирования для получения финального значения. Поясню метод подробнее, расчет начисления зарплатного инвестсчета происходит по всем правилам, затем сравнивается полученное значение с минимальным в 5 МРОТ и считается правильным большее, а уже к этому значению применяется коэффициент инвестирования, полученное же значение и будет считаться действительным начислением на зарплатные инвестсчета в наступающем коротком периоде.

Создание стабильной системы требует установления зависимости между минимальными размерами инвестсчетов и МРОТ (минимальными значениями оплаты труда). Минимальное значение зарплатного инвестсчета мы только что рассмотрели. В отношении остальных инвестсчетов должен соблюдаться тот же механизм, что и с зарплатным инвестсчетом, но должны применяться другие множители для МРОТ. Для оборотного

инвестсчета множитель должен быть 50, то есть минимальный размер оборотного инвестсчета до применения коэффициента инвестирования должен составлять 50 МРОТ. Для развивающего инвестсчета минимум составит 25 МРОТ.

Потребуется и установления минимального размера уставного капитала предприятия при создании, то есть минимальный размер средств вносимых учредителем на основной счет при создании организации. Размер уставного капитала должен быть равен 20 МРОТ. Такой подход позволит допускать к созданию организаций более зрелых и опытных людей, имеющих как трудовой опыт, так и некоторый жизненный опыт, но при этом сумма в 20 МРОТ не станет фактором ограничивающим предпринимательство, а особенно инновационные предприятия.

Существуют риски, что руководители коммерческих организаций станут выплачивать заработные платы сотрудникам в конце месяца, в замен уже традиционной форме оплаты в начале месяца за предыдущий период. Перенос с начала месяца на конец будет продиктован попыткой частичного ухода от платы за простой капитала, а точнее попыткой переложить свою ответственность перед системой на плечи сотрудников. Данную проблему можно решить за счет введения ещё одного механизма регулирования оплаты труда в виде резервных фондов оплаты труда с которых не будет взиматься плата за простой капитала.

Средства резервного фонда оплаты труда можно потратить только на оплату труда, но нельзя тратить на перечисления в пользу организации учредителя или на выплату дивидендов. Сам инструмент использования резервного фонда не является обязательным, это только инструмент, при котором работодатель может использовать систему цивилизованным образом, не вызывая раздражения у своих подчиненных и не переплачивая лишних средств за простой капитала, но применение этого инструмента требует ответственного отношения.

Резервный фонд оплаты труда внутри организации можно создавать на основе базового механизма резервирования. Взносы в фонд оплаты труда должны осуществляться средствами основного счета предприятия, если же средства на основном счете закончились, то можно воспользоваться средствами зарплатного инвестсчета, но не более 25% от размера начисления на него в коротком периоде.

Максимальный размер перечислений в резервный фонд за короткий период не может превышать 30% от основной базы. **Основная база** — это остаток средств на основном счете в начале периода и сумма всех поступлений на основной счет за этот же период.

Перечисления в резервный фонд невозможно вернуть обратно на основной счет, как и любые средства резервирования в системе. Каждая транзакция в резервном фонде оплаты труда должна существовать один средний период, после чего должна считаться расходуемой. Транзакции резервирования с зарплатного инвестсчета просто уничтожаются, а с транзакции основного счета сначала удерживается плата за простой капитала в 40% и уже затем остаток от транзакции считается потраченным. Потраченный остаток обладает принципом возвратности через один средний период. Уничтожение транзакции свидетельствует о некомпетентности руководителя предприятия и на предприятие должен налагаться штраф в размере 5% от всей суммы уничтоженной транзакции, от той же суммы должен налагаться штраф на личный кошелек руководителя предприятия в размере 1%. Штрафы могут быть оплачены только средствами основных счетов и не обладают принципом возвратности. Штраф никуда не перечисляется, эти средства уничтожаются системой, осуществляя финансовое сжатие. На штрафы не может начисляться пеня. На добровольную оплату штрафа должен выделяться один полный короткий период, если этого не произошло, то штраф удерживается принудительно со средств основного счета, а для предприятия назначается финансовая проверка. Если штраф невозможно снять средствами основного счета из-за отсутствия на нем средств, то штраф может изыматься частями, при этом могут сниматься все поступающие средства вплоть до полного погашения штрафа.

В государственных учреждениях тоже работают люди и там тоже требуется

регулирование оплаты труда. В госсекторе не требуется использовать фонды оплаты труда, так как заработная плата перечисляется с основного госсчета учреждения. Оплата труда в секторе государственного управления должна быть следующей:

1. В каждом государственном учреждении оплата труда начисляется самостоятельно её руководителями и выплачивается за счет основного госсчета.
2. Вышестоящие органы власти могут рекомендовать или назначать размер оплаты труда в нижестоящих учреждениях, но не нарушать правил системы.
3. Минимумы расчета оплаты труда в госучреждениях такие же как и в коммерческих организациях.
4. Максимум оплаты труда в муниципалитетах не может быть выше внутреннего минимума более чем в 4 раза.
5. Максимум оплата на подсубъектном уровне не может быть больше более чем в 6 раз от минимума внутри своего же учреждения.
6. Максимум оплаты на субъектном уровне не может быть больше 8 раза от от минимума внутри учреждения.
7. Максимум на федеральном уровне не может превышать 12 кратного минимума по учреждению.
8. Максимум для верховной власти не должен превышать 16 кратного минимума по учреждению.
9. Федеральная власть вправе назначать тарифную сетку для оплаты труда в нижестоящих организациях на средний экономический период, но с соблюдением описанных выше правил.

Выплата дивидендов тоже является своего рода оплатой за труд, но эта оплата не за текущий труд, а скорее награда для учредителя за труд совершенный давным давно. Выплата дивидендов тоже требует регулирования и будет рассмотрена в отдельной главе.

Дивиденды и взносы учредителей.

Ранее уже рассматривался принцип ограниченной возвратности для организаций, где было указано, что дивиденды, взносы учредителей, а также покупки у дочерних или у учреждающих компаниях не подлежат принципу возвратности. Возвратностью не должны обладать средства, потраченные на выплаты дивидендов учредителю и переводы средств дочерним организациям. Если организация учредитель покупает что-либо у дочерней организации, равно как покупки дочерней организации у учредителя, то эти средства тоже не обладают возвратностью. При этом порядке для организаций, частное лицо, являющееся учредителем, может покупать у своей компании продукцию не теряя при этом принципа возвратности со своих затрат.

Прямая выплата дивидендов может оголять основной счет предприятия лишая его оборотных средств и создавая условия к необоснованному использованию инвестсчетов, поэтому обоснованным будет использование лимитов для выплаты дивидендов, таким лимитом может быть максимум в 20% от размера основной базы. Понятие «основная база» объяснялось в предыдущей главе.

Прямая выплата дивидендов не возможна при наличии у организации хотя бы одной неоплаченной рассрочки или долгового обязательства.

Организации могут использовать завуалированный метод выплаты дивидендов покупая фиктивную услугу или товар у организации учредителя, поэтому разумно и такие траты ограничить пределом в 20% от основной базы. Важно учесть, что такой лимит может отрицательно влиять на корпоративное взаимодействие, но положительно влиять на взаимодействие разноподчиненных субъектов в системе, создавая разнообразие экономических связей, не зависящих от единого поставщика, а значит и более устойчивую в кризисных ситуациях. Так же стоит заметить, что лимиты для дивидендов и лимиты на покупки у учредителя не являются одним общим лимитом, а являются отдельными учетными факторами. Сами факты использования механизма предоставления фиктивных услуг для вывода денег в учреждающие организации должен контролироваться органами государственного финансового контроля.

Взносы учредителей, будь то частные лица или организации, не обладают принципом возвратности на основном счете учредителя, но попадая на счет подчиненной организации обладают всеми своими свойствами согласно правилам системы. Взносы учредителя имеют свой смысл и их смысл может заключаться только в инвестировании. Инвестированные средства, а значит и взносы учредителей, не имеет смысла ограничивать какими-либо лимитами, так как эти средства привлекаются для развития предприятия, а значит для развития самой финансовой системы и служат благу общества.

Взносы учредителя могут быть замаскированы под торговые операции. Под видом продажи фиктивного товара или услуги, организация может получать от учредителя средства, при этом учредитель может рассчитывать на использование принципа возвратности на своем основном счете. Хотелось бы напомнить что частное лицо будучи учредителем не теряет принципа возвратности при покупке товаров у своей организации, а организации-учредители подпадают под принцип ограниченной возвратности. Даже принцип ограниченной возвратности не может полностью защитить систему от целенаправленных экономических преступлений, поэтому государство обязано производить экономический контроль. Экономический контроль может иметь форму случайной и выборочной проверки через осуществление контрольных закупок на предприятиях.

Если право собственности на предприятие разделено на несколько долей разных учредителей, то при осуществлении дополнительного инвестирования, должна увеличиваться доля инвестора. Полное описание это механизма изложено в «Трансформации».

Заимствованные средства.

По аналогии с гражданами, организациям могут потребоваться финансовые инструменты для развития.

По моему глубокому убеждению, организациям **не нужен механизм резервирования**, так как необходимость в сбережении средств для развития может проявляться у организации в постоянном вкладывании средств в развитие и развитие постепенным образом, а это форма деятельности является прямой обязанностью руководителя организации и показатель его профессиональной состоятельности.

Тем не менее, ранее мы уже решили, что формирование резервного фонда оплаты труда должно быть основано на принципах резервирования. Резервный фонд оплаты труда является единственным исключением, дающим предприятию возможность использовать принципы резервирования средств.

Оставшиеся два финансовых инструмента: **рассрочка и долговое обязательство**, необходимы организациям так же как и гражданам, поэтому эти средства нужно рассмотреть подробнее и выработать для организаций особые условия применения этих финансовых инструментов.

Рассрочка и долговое обязательство могут использоваться организациями для совершения расходных операций при покупке товаров или услуг, но не могут использоваться для выплаты дивидендов и заработных плат.

Долговое обязательство является всего лишь долгом перед другой организацией и механизм его выдачи не отличается от долгов граждан, поэтому и рассматривать эту форму взаимодействия не будем.

Рассрочка для организаций выполняет те же функции, что и для граждан, то есть покрывает недостаток платежных средств заимствованными. Рассрочка выдается системой и её выдача осуществляется в автоматическом режиме по требованию уполномоченного организацией лица при проведении расходной операции. Рассрочка не кредит и не выдается в виде свободных средств для зачисления на основной счет.

В качестве защиты системы, механизм рассрочки должен быть заблокирован для организаций, но разблокировка должна происходить автоматически при наступлении первой приходной операции на основной счет, в том числе при поступлении взносов учредителя, но кроме поступлений средств уставного капитала. Вторым механизмом защиты может служить системный запрет на прямую выплату дивидендов при наличии хотя бы одной неоплаченной рассрочки.

Организации может потребоваться повторное использование механизма рассрочки при непогашенной старой рассрочке, поэтому можно позволить организациям брать не более 3 рассрочек. Если организация удовлетворяет всем правилам выдачи рассрочки, то рассрочка выдается в автоматическом режиме системой без участия чиновников. В случаях крайней необходимости руководитель организации может подать запрос на увеличение количества рассрочек, а органы государственной власти должны будут рассмотреть такое заявление и удовлетворить или отказать в осуществлении этого запроса.

Совершение расходных операций с использованием механизма рассрочки требует соблюдать пропорции осуществления платежа при которых размер рассрочки должен быть не более 80% от платежа, а оставшиеся 20% должны быть сняты с основного счета организации. Использованные средства основного счета являются возвратными по основным правилам системы. Любое использование инвестиционных счетов для обслуживания механизма рассрочки недопустимо, как при выдаче рассрочки, так и при её погашении. Рассрочка не является кредитом и за её использование нельзя взимать ростовщический процент. Организация в любой момент может добровольно погасить всю или часть рассрочки, но только средствами основного счета. Первое принудительное истребование заимствованных средств по рассрочке для организаций может наступить через один средний период от взятия

конкретной рассрочки. Первое принудительное снятие средств с основного счета на погашение задолженности по рассрочке не должно превышать 50% основной базы и не должно выходить за рамки остатка на основном счете. Последующие принудительные снятия должны осуществляться «на лету» сразу же после зачисления средств на основной счет, размер удержания при этом не должен превышать 50% от зачисления, а удержания должны применяться к каждому зачислению. При необходимости можно применять округления до целых значений по математическим правилам. Удержания на принудительную выплату рассрочки являются расходными операциями в пользу системы и для организации эти расходы являются возвратными. Сами удержания никуда не должны поступать, а просто должны уничтожаться системой для обеспечения финансового сжатия и компенсировать финансовое расширение, полученное при выдаче рассрочки.

Для новых, но стабильно развивающихся предприятий, механизм рассрочек может быть очень полезным инструментом экономического роста. Для больших предприятий, рассрочка может служить инструментом реорганизации производств или расширением деятельности в новых сферах.

Плановый режим.

Мы уже достаточно подробно рассмотрели регулируемый рыночный режим работы Прогрессивной системы, но мы так же помним, что у плановой экономики тоже есть свои плюсы, а поэтому нужно рассмотреть и возможность работы Прогрессивной системы при плановом режиме экономики.

Плановая экономика очень плохо себя показывает в мирное время, но в случаях ведения военных действий или при других формах внешней агрессии, такая экономическая модель показывает себя более чем хорошо, так как концентрирует все экономические ресурсы на военных нуждах и на защите государства.

Плановая экономика не может быть полностью осуществимой при Прогрессивной финансовой системе, но можно добиться оборонительного режима работы части предприятий, такой режим мы и будем называть плановым.

В случае отражения военной агрессии органы государственной верховной власти могут и должны объявлять в государстве плановый режим.

Первым этапом введения планового режима должно быть экстренное финансовое расширение через создание дополнительных средств на счетах военных организаций и проведение дополнительного набора в армию.

Сразу же нужно осуществлять и второй этап, который должен заключаться в резком уменьшении коэффициента начислений на доуч-счета до 0,6, а в дальнейшем и постепенное снижение этого коэффициента до 0,3 или даже меньше. Такой подход заставит граждан обратить внимание на дополнительный набор в ряды военнослужащих, а организациям станет более выгодно осуществлять государственные заказы.

Третий этап нужно проводить сразу же после второго, а лучше вместе с ним. Заключается этот этап должен в увеличении коэффициента финансирования госсчетов до 1,5. При этом нужен четкий план и однозначные инструкции всем госорганам, начиная с федеральных и заканчивая муниципальными, по организации складов и запасов продовольствия, гуманитарных товаров, средств вооружения и боеприпасов. Кроме того, все региональные силовые структуры должны начать экстренную вербовку и подготовку населения к самозащите и ведению боевых действий, в том числе диверсионных и партизанских.

Четвертым этапом должна быть быстрая реорганизация крупных производств для отражения внешней агрессии. Для осуществления этого шага заранее должны быть планы по использованию конкретных предприятий. На предприятиях из списка пригодных к оборонительному снабжению, нужно сразу же назначить временных государственных управляющих, которые должны в течении нескольких дней перевести производства на плановый режим для отражения угрозы государству. Такой переход должен включать блокирование всех выплат дивидендов, включение режима неограниченных рассрочек без участия средств основного кошелька, переналадку производств на военное снабжение и заключение госконтрактов на поставку продукции в военные ведомства. Рассрочки при плановом режиме должны быть бессрочными, но их погашение может быть добровольным и зависит от кризисного управляющего.

Перечисленные этапы можно и нужно проводить одновременно, а правильный подход к их реализации может в считанные дни перевести экономику государства в оборонительный режим работы при этом не травмируя экономику гражданскую.

Снятие планового режима предполагает возвращение всех финансовых коэффициентов в нормальное положение, увольнение излишних служащих в запас, возврат в нормальное положение механизма рассрочек на предприятиях, оплата долгов предприятия по рассрочкам за счет текущих оборотов по госконтрактам, постепенное расторжение части государственных контрактов, переход предприятий на их обычную продукцию, снятие режима внешнего управления с предприятий и передача этих полномочий обратно

учредителям.

Этапы планового режима можно вводить по отдельности и менее резко при существовании напряженных внешнеполитических отношениях и существовании правдоподобных сценариев внешнего вторжения. Выразаться постепенный ввод режима может в медленном снижении коэффициента начислений на доуч-счета и пропорционального увеличения коэффициента финансирования госсчетов, при этом нужно постепенно увеличивать штат военнослужащих и организовывать начальную военную подготовку на субъектном уровне. Совместно с этими мерами, также постепенно, увеличивать количество госконтрактов на поставки вооружения и продовольствия, нужно наращивать запасы гуманитарных товаров на всех уровнях государственного подчинения. При высокой степени угрозы и плавном переходе к плановому режиму не требуется переход к кризисному управлению предприятиями, а так же не нужно экстремальное финансовое расширение для военных нужд.

Описанный комплекс мер может быть хорошей альтернативой плановой экономики при защите государства от внешней угрозы, хотя и является только элементом регулирования рыночной экономики.

Госконтроль и управление системой.

Многие функции поддержания стабильности Прогрессивной финансовой системой должны выполняться автоматически, это начисления на доуч-счета, равно как госсчета и инвестсчета, это и удержание средств для покрытия рассрочек, это и управление минимальной заработной платой, это и расчет минимумов по инвестсчетам и взносам в уставной капитал, это и правила ограничивающие вывод средств в ВДЕ.

В некоторых ситуациях, для поддержания стабильности системы, органы государственной власти должны иметь инструменты ручного управления и влияния на систему для достижения какого-либо запланированного результата. Инструменты управления должны быть простыми, но при этом иметь большую функциональность. Коэффициенты интегрированные в систему для управления, являются хорошим и простым инструментом. Для качественного управления системой нужно понимать, какие изменения последуют за изменением коэффициентов и как связаны расчетные механизмы системы между собой.

В Прогрессивной финансовой системе существуют следующие коэффициенты:

1. Коэффициент начислений доуч, который в нормальных условиях равен единице.
2. Коэффициент госначислений, который может быть больше единицы только в военное время и при некоторых чрезвычайных ситуациях.
3. Коэффициент инвестирования, который тоже должен быть единицей в обычных условиях.
4. Коэффициент МРОТ (минимального размера оплаты труда), тоже должен быть единицей при нормальных условиях.

В плановом режиме, как мы уже рассмотрели ранее, происходит уменьшение доуч-коэффициента и увеличение госкоэффициента для увеличения финансирования госсектора и создания интереса для поступления граждан на государственную и военную службу.

Важно понимать, что расчет МРОТ побочным образом, через резервный-доуч, зависит от доуч-коэффициента, поэтому любое уменьшение доуч-коэффициента должно сопровождаться увеличением МРОТ-коэффициента, иначе упадут заработные платы в системе, а это повлечет за собой изменение цен на товары в меньшую сторону и приведет к оттоку ранее работающих граждан к самозанятости.

Если на предприятиях не хватает рабочих, то нужно создать интерес граждан к трудовой инициативе. Интересы к труду можно достигнуть за счет уменьшения доуч-коэффициента и одновременным увеличением МРОТ-коэффициента, при этом увеличение МРОТ-коэффициента должно быть в процентном исчислении больше в 2 раза от изменения доуч-коэффициента. Если доуч уменьшается на 5%, то МРОТ должен увеличиваться на 10% и так далее. Изменения должны быть постепенными, но не разовыми. Наиболее эффективным является уменьшение доуч-коэффициента на 40% до 0,6, а увеличение МРОТ-коэффициента на 80% до 1,8, при этом разовое изменение должно происходить не более чем на 5% и 10%, а на следующий короткий период опять должно происходить изменение. Все перечисленные изменения коэффициентов не должны быть тайными, а наоборот, органы власти обязаны оповещать граждан о проблеме и о том что для её устранения будут изменяться коэффициенты и гражданам имеет смысл задуматься о поиске работы для сохранения своего уровня жизни.

Если увеличить доуч-коэффициент и уменьшить МРОТ-коэффициент, то увеличится самозанятость и интерес к предпринимательству, а так же произойдет уменьшение работающих на старых предприятиях граждан.

Уменьшение МРОТ-коэффициента и увеличение инвест-коэффициента приведет к увеличению интереса к предпринимательству у граждан работающих на старых производствах.

Если уменьшить только доуч-коэффициент, то произойдет плавное уменьшение цен внутри государства.

Если уменьшить только МРОТ-коэффициент, то увеличится самозанятость и

немного увеличится интерес к мелкому предпринимательству.

Если увеличить только доуч-коэффициент, то начнут увеличиваться цены.

Если увеличить только МРОТ-коэффициент, то увеличится интерес к наемной работе, но уменьшится интерес к малому предпринимательству.

Увеличение инвест-коэффициента ведет к увеличению интереса к малому и инновационному предпринимательству.

Уменьшение госкоэффициента меньше единицы не имеет смысла, а увеличение возможно только при плавном или при быстром переходе на плановый режим экономики при ведении военных действий или подготовки к ним и должно сочетаться с изменениями и других коэффициентов.

Возможны десятки различных сценариев в изменении развития Прогрессивной системы при регулировании системных коэффициентов и сотни эффектов от этого развития, если учитывать интенсивность регулирования.

Нельзя забывать про возможность адаптации субъектов к изменениям, если эти изменения не будут резкими, при плавном и очень медленном изменении коэффициентов не будет никаких изменений. Резкое увеличение или уменьшение коэффициентов вызовет социальный шок и возможно только при стрессовом управлении, поэтому сила изменения коэффициентов имеет значение ни чуть не меньше направления. Адаптивность субъектов системы тоже может стать инструментом, так для создания какого-то эффекта можно прибегнуть к очень плавному изменению коэффициентов в противоположную от эффекта сторону, а затем резко вернуть все коэффициенты или только некоторые к базовым значениям. Адаптивно-стрессовый инструментарий можно использовать, если требуется достигнуть какого-либо эффекта и закрепить полученную тенденцию.

Государственный контроль в экономике можно свести к шести основным составляющим:

1. Ревизионная деятельность при использовании госсчетов.
2. Контрольно-закупочная деятельность на частных предприятиях, для предотвращения паразитического финансирования через фиктивные товары, а так же для контроля качества продукции.
3. Контроль соблюдения трудового законодательства и безопасности труда.
4. Валютный контроль и контроль ВЭД.
5. Контроль в области использования денежных суррогатов и внесистемное использование фиатных денег других государств.
6. Внутриэкономический мониторинг.

Коротко обо всей системе.

В самом начале этой части книги Я написал, что всю Прогрессивную систему можно описать в тезисах на нескольких страницах, но для неподготовленного читателя такое описание будет пустой информацией, поэтому Я и описывал данную финансовую систему подробно, с пояснениями. Теперь можно кратко вспомнить все описанное и перечислить главные элементы.

В Прогрессивной финансовой системе **все деньги являются безналичными** и находятся под контролем государства или системообразующей организации. Доступ граждан и организаций к своим деньгам осуществляется через **использование безналичных кошельков**.

Государство со здоровой и крепкой финансовой системой не может позволить себе существование финансовых паразитов, то есть в финансовой системе не могут существовать организации делающие деньги из денег без товарного обмена или без предоставления реальной услуги. Фиктивные и финансовые услуги не могут считаться реальными. Поэтому **в Прогрессивной финансовой системе нет места паразитическим организациям**, таким как коммерческие банки, страховые компании, пенсионные и инвестиционные фонды.

В любом современном обществе, человеческий труд вытесняется работой машин, а люди остаются без средств к существованию. В Прогрессивной системе для решения вопроса с обеспечением людей предусмотрен **механизм использования доуч-счетов**, который наследует собой швейцарскую идею о базовом доходе, но не подвержен развитию тунеядства, как при базовом доходе, так как компенсируется специализированностью доуч-счетов и существованием основного счета с принципом возвратности расходов. Доуч-счета не унижают человеческое достоинство, так как присущи всем физическим лицам в Прогрессивной системе.

Каждое общество нуждается в развитии и государства для стимулирования развития, в той или иной области, осуществляют поддержку предприятий через механизмы субсидирования. Субсидирование всегда носит экстренный характер и похоже на попытки лечить безнадежно больных. Если субсидирование разовое или очень непродолжительное, то эффект малозначителен. Если же субсидирование продолжительное, то предприятия начинают паразитировать на субсидиях, а также появляется коррупция при распределении государственных средств. В Прогрессивной системе для поддержки предприятий и для избавления от финансово-общественных болезней **предложен механизм инвест-счетов**, который присущ всем юридическим лицам, кроме государственных учреждений. Такой подход позволяет осуществлять адресную поддержку, развивать инновационные производства и при этом препятствует паразитированию и коррупции. Механизм использования инвест-счетов препятствует созданию стрессовых ситуаций в экономике и позволяет адаптивно развивать все отрасли, которые вообще возможно развивать исходя из условий существования государства. Если же стрессовые ситуации создаются извне, например через экономические санкции, то механизм инвест-счетов позволяет Прогрессивной системе адаптироваться в максимально короткие сроки.

В нормально функционирующем обществе, органы государственной власти не должны заниматься какой-либо коммерческой деятельностью или иным образом зарабатывать для себя средства, так как смысл их существования и задачи лежат в другой сфере. В Прогрессивной системе учреждения, относящиеся к государственной власти, избавлены от необходимости добывать для себя деньги или собирать налоги, и могут

сконцентрироваться на выполнении своих прямых обязательств. Финансирование государственных учреждений осуществляется через **механизм госсчетов**.

Самым важным в Прогрессивной системе является принцип **использования механизма возвратности затрат** на основные счета граждан и коммерческих организаций. **Возвратность** стимулирует рабочую и предпринимательскую деятельность, заменяет трудовую пенсию и создает справедливое общество разумных людей. Возвратность носит ограниченный характер в тех случаях, когда затраты являются инвестициями учредителей.

В Прогрессивной финансовой системе нет кредитов и других ростовщических механизмов. Кредиты несут экономике как вред, так и пользу. Полезная часть кредитов в Прогрессивной системе реализована в механизме рассрочек, которую может использовать любой гражданин или организация по определенным правилам. Рассрочка является одним из инструментов финансового расширения. Кроме того, в Прогрессивной системе есть механизм резервирования, который избавляет систему от страховых компаний, как от паразитического элемента. К примеру, медицинское резервирование служит заменой медицинского страхования. Резервирование работает даже в тех сферах, где нет аналогов при капиталистической модели финансовой системы. Для дополнительной стойкости и гибкости системы, существует ещё и механизм добровольных долговых обязательств, как средство взаимодействия между участниками системы, основанное на взаимном доверии, но отраженное в общей системе.

Безналичные кошельки и доуч-счета есть у всех граждан, в том числе и у детей. Управление доуч-счетами детей является правом и обязанностью родителей и опекунов. Объем вмешательства опекунов в доуч-счета детей зависит от возраста детей, маленькие дети полностью зависят от старших и их счета полностью подконтрольны старшим. Чем старше становится ребенок, тем меньше у опекунов возможности влиять на расходы детей, обеспечивая возможность ребенку учиться распоряжаться собственными средствами. К безналичным кошелькам детей не может быть применен механизм рассрочек и долгов, но может применяться резервирование.

Любое государство сталкивается с необходимостью контроля на рынке труда. В Прогрессивной системе контроль на рынке труда осуществляется как прямыми функциями системы, так и побочными. Побочные функции выражены в основных счетах, доуч-счетах, инвест-счетах, а так же в коэффициентах для управления системой. Прямые функции выражены в механизме использования фондов оплаты труда, в правилах расчета минимальной оплаты труда в рамках всей системы и правилах ограничивающих максимальные зарплаты относительно минимальных внутри предприятий. Регулирование условий труда является обязанностью государства, но не является частью финансовой системы и должно опираться на законы и традиции общества.

Управление Прогрессивной финансовой системой не требуется, так как она адаптивна. Адаптивность системы достигается правилами начислений на доуч-счета, инвест-счета, госсчета и регулированием в сфере трудовых ресурсов. Поскольку Прогрессивная система может существовать только в развитом информационном обществе, то исполнение правил системы автоматизированны, этим и объясняется высокая адаптивность к любым изменениям. Если потребуется, то верховная власть может управлять экономическими и общественными процессами через коэффициенты начислений финансовой системы, включая и переход на плановый режим экономики.

Прогрессивная система базируется на принципах регулируемой рыночной экономики, но при необходимости может быстро переходить на **плановый режим**. Плановый режим

экономики можно создать через управление финансовыми коэффициентами и одновременными слаженными действиями верховной власти в оборонном заказе и управлением общественными процессами. Плановый режим позволяет взять всё положительное, что есть у плановой экономики, требуемое при отражении внешней угрозы, но при этом экономика остается рыночной, а гражданские производства не страдают. Плановый режим хорош ещё и тем, что может быть активирован как экстренно, так и постепенно.

В Прогрессивной финансовой системе **не может быть налогов**, так как государство само без участия коммерческих структур является источником всех денег, само может управлять как финансовым расширением, так и финансовым сжатием, без участия коммерческих банков. Налоги не имеют смысла ещё и потому, что государственные учреждения финансируются через механизм госсчетов. Государство может использовать импортные пошлины для защиты внутреннего производителя или экспортные пошлины для защиты собственного рынка. Государство может использовать штрафы как метода дисциплинарного воздействия на граждан и организации.

Финансовое расширение Прогрессивной системы осуществляется через начисления на доуч-счета, инвест-счета, госсчета, выдачу рассрочек и через реализацию принципа возвратности, а так же при обмене чужих валют на внутреннюю.

Пошлины и штрафы полученные во внешних валютах и внешние валюты полученные при совершении внешней экономической деятельности являются госфондом иностранных платежных средств.

Финансовое сжатие важно для любой финансовой системы, так как избавляет систему от лишних денег и препятствует росту инфляции. Главным инструментом финансового сжатия в Прогрессивной системе, является плата за простой капитала по методу Гезелля в размере 4% в конце каждого короткого экономического периода, а так же применение этого метода с другими процентными ставками в конце периодов резервирования для каждой отдельно транзакции. Метод Гезелля стимулирует развитие внутренней экономической деятельности.

Пошлины и штрафы взимаемые во внутренней валюте не могут куда-либо направляться или зачисляться, такие средства должны уничтожаться системой обеспечивая работу механизма финансового сжатия.

Возврат задолженностей по рассрочкам тоже никуда не поступают, а уничтожаются, обеспечивая финансовое сжатие, то есть компенсируется финансовое расширение полученное при выдаче рассрочки.

Уничтожение остатков средств в конце коротких периодов на доуч-счетах, инвест-счетах и госсчетах, частично компенсирует финансовое расширение которое следует после этого в начале коротких периодов.

Прогрессивная система рассчитана на технологическое информационное общество, а значит её инструментарий может использоваться и в смежных сферах, в области волеизъявления граждан, или в области товарного учета, да в любой отрасли где требуется обработка данных о людях, товарах, деньгах и в сфере регулирования общественных процессов с ними связанных.

Прогрессивная финансовая и экономическая система — это основа справедливого общества и стабильного развития государства.

Часть 3.

Новые взаимодействия.

Технические подключения.

Безналичный кошелек есть у любой организации и гражданина, этот инструмент является основным для участников Прогрессивной системы и присущ каждому субъекту в системе. Управление безналичным кошельком необходимо каждому в системе, а потому важно понимать какую физическую форму он может иметь и как должен осуществляться доступ к этому средству.

Можно нафантазировать множество способов идентификации участника системы, начиная с индивидуального учета по генетическим показателям или по вшитому подкожному чипу, а так же можно представить более привычные средства как отпечатки пальцев или электронные схемы в паспорте, но лучше всего не мудрствовать и пойти по простому пути. Самым простым способом идентификации участника системы и самым простым способом расчетов будет обычная банковская карта, а если быть точным, то аналог банковской карты. Стандартная идентификационная карта имеет один размер, одну магнитную полосу с тремя дорожками для записи данных и может использоваться на уже существующих устройствах оплаты и контроля доступа. Стандартная карта используется не только как средство идентификации в платежных банковских системах, но и как ключ или как пропуск. Производить такие карты просто, так как в продаже существует множество устройств для записи магнитных дорожек на картах, есть масса карточных принтеров, позволяющих наносить изображения на карты, а сами чистые карты имеют вполне приемлемую стоимость. Использовать такие карты удобно, так как существует множество устройств чтения карт, а торговое оборудование потребует только изменения программного кода, при этом останется совместимость с обычными банковскими картами. Таким образом, мы видим, что физический носитель для безналичного кошелька, наиболее удобно выполнить в виде пластиковой карты. Кроме того, пластиковая карта с безналичным кошельком может быть для гражданина удостоверением личности, а для организации цифровой подписью или подтверждением полномочий руководителя. Для организаций может быть и более защищенная физическая форма идентификации безналичного кошелька в виде USB-накопителя или USB-ключа, а так же аналогичные аппаратные средства.

Пластиковые карты можно использовать при покупках в магазинах и одной только карты для покупок будет достаточно, но для осуществления всех возможностей системы, гражданину может потребоваться подключение к информационной системе через компьютер.

В современном мире платежных систем управление банковским счетом осуществляется через компьютер или мобильные устройства. Нет смысла придумывать велосипед, нужно просто позволить гражданам и организациям использовать уже любившиеся и удобные средства управления, но для этого нужно разработать в системе интерфейс взаимодействия, например, через web-браузеры.

Всякое случается в жизни и может даже возникнуть ситуация, когда гражданин или представитель организации не может воспользоваться ни компьютером, ни мобильным устройством связи, но при этом есть необходимость в управлении своим виртуальным кошельком. Если государство использует Прогрессивную финансовую систему, то обязано обеспечить пользователей системы доступом к управлению виртуальным кошельком и одного только web-интерфейса будет недостаточно. На случай крайней необходимости в каждом населенном пункте, как бы мал он не был, и во всех публичных местах должны быть установлены специальные терминалы, позволяющие пользователям системы управлять своим виртуальным кошельком. Пользование терминалом ни в коем случае не может быть платным, а установкой и поддержкой работоспособности таких терминалов должны заниматься местные власти.

Операторы связи должны быть обязаны государством к беспрепятственной передаче данных к информационным центрам системы в любых случаях, в том числе и при не оплате услуг связи потребителем услуг.

Пластиковая карта с данными для идентификации безналичного кошелька может идентифицировать не только сам кошелек, но и гражданина. Безналичный кошелек уникален для каждого гражданина и для других субъектов системы. Поскольку безналичный кошелек уникален для гражданина, то карта может служить удостоверением личности и по своей сути может заменять паспорт. Пластиковая карта может заменять не только паспорт, но и водительское удостоверение, а так же и другие документы, поскольку однозначно связывает личность конкретного гражданина с системой государственного учета и финансовой системой государства. Основываясь на этом подходе, на карту можно наносит данные идентификации привычные человеческой психике, такие как: фотографию гражданина, его полное имя, пол и дату рождения, а так же признаки государственной идентификации карты.

Товарный учет и маркеры.

В Прогрессивной системе все деньги находятся под контролем государства и система сама ведет учет всех безналичных кошельков, как граждан, так и организаций. С такими исходными данными вполне логично, чтобы система вела единый учет и всей товарной номенклатуры в пределах государства. Единая товарная номенклатура позволит торговым организациям упростить, облегчить и удешевить товарный учет. Разработчикам программного обеспечения будет представлен единый стандартизированный инструмент работы с товарами. Покупатели получают систему для собственного ориентирования в пространстве товаров и услуг, а так же получают побочный инструмент для защиты своих прав потребителя. Экономическая система получит возможность избавиться от фальсифицированной продукции. Этот же подход позволит надзорным органам власти более качественно контролировать экономическое пространство государства, обеспечивая принцип регулируемой рыночной экономики.

В номенклатуре товаров должен быть особый раздел стандартных товаров и услуг. Стандартные товары и услуги могут производиться различными организациями и не должны быть брендированными, то есть не должны быть эксклюзивными товарами одной конкретной фирмы. Если товар не является уникальным, то производитель просто производит и продает свои товары опираясь на стандартную номенклатуру. Если же производитель продает свой уникальный товар, то должен создать его отражение в государственном номенклатурном справочнике, а госорган должен утвердить новую позицию учета. Организации, предоставляющие услуги, обязаны использовать стандартный справочник или тоже создать новую услугу в номенклатуре, а госорган должен подтвердить её уникальность в учете. Можно предположить, что справочник товаров может быть похож на русскую систему учета ТНВЭД, но это предположение будет ложным, так как ТНВЭД описывает только группы товарного учета и является слишком неконкретным, да и слишком уж запутанным. Хорошим примером стандартных товаров может служить немецкая система технических стандартов DIN.

Торговые организации не могут создавать товар, так как не являются производителями, они просто покупают товар и продают, а товарная номенклатура облегчает учет в торговых операциях.

Гибридные организации, которые являются как торговыми, так и производственными, могут выступать в роли перепродавцов и использовать существующую номенклатуру для учета и торговли, но могут и создавать собственные товары, используя при этом как стандартную номенклатуру, так и вводить новые товары для учета в системе. Разделение организаций на торговые и производственные очень условно и показано только для примера, так как все организации в Прогрессивной системе, по своей сути, являются гибридными, ведь нет правил ограничивающих их в производстве или торговле.

Организации работающие в сфере услуг, также как и остальные организации, могут использовать стандартный раздел справочника товаров, но могут подавать запросы на регистрацию новых услуг.

Номенклатурный учет Прогрессивной системы служит только для учета товаров и услуг, а так же для учета прав производителя на брендированные товары как на интеллектуальную собственность, но не ограничивает продавцов ценами и никаких предписаний о цене не должен иметь, равно как и учитывать параметр цены не должен. Ценообразование находится в ведении торговых организаций или отделов продаж в производственных организациях.

Организации импортеры не производят товар, но перепродавая иностранный товар могут использовать возможность добавления новой позиции товарного учета.

Для некоторых видов товаров можно использовать подвид товаров, например, для автомобилей, ведь автомобили имея одну марку и модель, могут быть разных модификаций.

При таком подходе, конечным товаром будет конкретная модификация, а сам автомобиль как бы товарной группой. Либо можно использовать дополнительный код для товарного подвида, при таком подходе добавление товара должно быть одобрено системой, а подвиды производитель может создавать сам и без одобрения. Для стандартных товаров вводить подвид может только система.

В информационной части Прогрессивной системы должна быть возможность относить один и тот же товар к разным группам в справочнике.

У товара должен быть свой номер, место или места в справочнике, название, подробное описание, наименование учетных единиц, а так же несколько категорий учета для взаимодействия с финансовой частью Прогрессивной системы.

Категории учета облегчают взаимодействие субъектов системы с её финансовой структурой и являются своего рода маркерами. При расходовании средств с доуч-счетов граждан, а так же при расходовании с инвестсчетов организаций, должна учитываться категория товара, чтобы расходование происходило с правильных счетов и не было злоупотреблений возможностями системы.

Товарные категории должны повторять названиями доуч-счета и инвестсчета, а значениями этих категорий должно быть «да» или «нет». Такой подход поможет определять можно ли при расходах использовать счета поддержки при покупке товара или услуги. К примеру, блокнот или карандаш, а так же телефон и компьютер, могут быть отнесены к категориям: первичный-доуч, образовательный-доуч, развлекательный-доуч, оборотный-инвест и развивающий-инвест. Плата за электричество может быть отнесена к категориям: жилищный-доуч и развивающий-инвест. Стоматологические услуги могут быть отнесены к категориям: медицинский-доуч и развивающий-инвест. Стрижка в парикмахерской может быть отнесена к одной категории — первичный-доуч.

Все товары могут принадлежать к категории «оборотный-инвест», а услуги не могут.

Нужно ввести ещё категорию «спецсредства», для товаров, требующих специального разрешения или лицензии на использование. К примеру, танк или ракетную установку могут купить только военные, а покупать и перепродавать такие товары могут только специализированные организации, имеющие на эту деятельность разрешения от органов государственной власти. Ещё пример, охотничье оружие могут купить люди с лицензией на применение охотничьего оружия и перепродавать такое оружие могут только специализированные магазины. Медицинские препараты бывают тоже весьма опасны или требуют особого обращения, а значит тоже должны относиться к категории «спецсредства» и их торговлей могут заниматься только аптеки, а для покупки некоторых из них у потребителя должен быть рецепт от врача. К категории «спецсредства» могут относиться: яды, химические препараты, радиоактивное и токсичное топливо, сильные магниты, оборудование специального назначения и многое другое.

Для категории «спецсредства» должны быть дополнительные маркеры, то есть подкатегории, к примеру: «для граждан», «для торговли» и «для производителя».

Подкатегория «для граждан» может иметь следующие значения: «для всех», «по рецепту», «для специалистов» и «по лицензии». Смысл этих значений расшифровки не требует.

Значения подкатегории «для торговли» могут быть следующими: «для всех», «для аптек» и «по лицензии».

Подкатегория «для производителей» может иметь такие же значения как и подкатегория «для торговли».

Самозанятость и творчество.

Современные общества столкнулись с проблемой высвобождения труда из-за применения новых технологий в производстве. Труд людей заменяется работой машин и люди нужны только для управления машинами, при этом граждане теряют работу, остаются без средств существования, а у государства появляется проблема «безработицы».

В государстве с Прогрессивной экономикой и финансами, через механизм доуч-счетов, элегантно решается применение принципа базового дохода граждан. Элегантность решения заключена в том, что при применении не страдает экономика государства, решаются все вопросы в отношении «пенсии по-старости» и «пособий», а так же дается возможность для жизни и работы творческим людям. Механизм доуч-счетов создает в финансовой системе жизненное пространство для ученых, исследователей, писателей, художников, архитекторов, музыкантов и программистов.

Доуч-счета обеспечивают базовый доход для человека с момента его рождения и на протяжении всей его жизни. Метод возвратности затрат и оплата за простой капитала по методу Гезелля препятствуют злоупотреблениям доуч-счетами у работающих граждан. Предложенный финансовый инструментарий в комплексе создает платформу для развития общества, в котором самозанятые люди становятся не обузой, но важными элементами прогресса государства.

Часть людей, имея базовый доход, самоустранятся от выполнения какой-либо роли в обществе, займут пассивную позицию к жизненным процессам и предпочтут тратить свое время на недорогие развлечения, такие как компьютерные игры или общение в социальных сетях. В традиционных государственных системах, пассивные граждане с базовым доходом могут считаться «балластом», для прогрессивного государства эти люди не балласт, а скорее резерв, так как для их способностей попросту не нашлось подходящего занятия.

Вторая часть людей с базовым доходом станут «вечными студентами», то есть займутся самообразованием и саморазвитием, при этом плоды обретения знаний не смогут применить. Большинство вечных студентов проживут всю свою жизнь, пропустив через себя и скопив множество информации, но не смогут реализоваться на практике. Сам факт наличия вечных студентов говорит о том, что у общества есть предпосылки для каких-либо изменений, но, в тоже время, нет реальных возможностей эти изменения осуществить, при этом люди, обладающие знаниями вынуждены существовать инерционно. Вечный студент является переходным звеном между пассивным прожигателем жизни и реальным исследователем, ученым, творцом.

Активные люди в Прогрессивной системе могут себя реализовать как в обычной работе, так и в предпринимательстве, политике и общественных важных делах. Потребность активных людей в базовом доходе будет меньше, так как они будут иметь доход трудовой, а система возвратности и метод Гезелля поспособствует уменьшению их траты с доуч-счетов.

Очень важным звеном в Прогрессивной системе являются творческие люди, так как это люди активные и полезные обществу, но не имея постоянного места работы и будучи самозанятыми, они будут вынуждены полагаться на систему базового дохода и механизм доуч-счетов. Для сохранения стабильности в обществе, в Прогрессивных государствах должен существовать действующий механизм поощрения труда для активных самозанятых людей.

Распространение современных технологий и спрос на информационные продукты сделали невозможным эффективно защищать интеллектуальную собственность и права их создателей. Многие государства пытаются защитить права авторов, но глупость и недалновидность чиновников только усугубляет проблему. С каждым днем проблема защиты авторских прав усугубляется появлением новых технологий распространения информации, которые появляются как средство адаптации к запретительным и карательным государственным методам. Каждый раз, когда какой-нибудь политик пытается внедрить

новые запретительные меры, его действия больше похожи на запреты для движения снежной лавины по склону горы. Кроме того, нужно взять во внимание и тот факт, что наиболее активно развиваются именно те государства, в которых наиболее слабое регулирование в распространении информации и плохой контроль авторских прав, а информационные и интеллектуальные продукты доступны каждому.

В Прогрессивной системе у граждан есть возможность оплачивать информационные продукты средствами развлекательного и образовательного доуч, равно как и средствами основного счета безналичного кошелька. Государство только должно создать структуру для взаимодействия потребителей и творцов.

Часто бывает, что цивилизованному распространению информации мешает жадность самих авторов, выраженная в завышенной цене на свои творения, тогда появляется информационное пиратство. Для справедливого регулирования рынка информационных и интеллектуальных продуктов, необходимо государственное регулирование ценообразования.

В Прогрессивной системе государственная структура, ответственная за взаимодействие в области информационной и интеллектуальной собственности, может называться «Банком информации» или «Информационным банком». Банк информации должен регулировать всю цепочку взаимодействия потребителей и создателей информационных продуктов, а так же обеспечивать взаимодействие со сторонними информационными сервисами.

Банк информации должен обеспечить каждому гражданину и организации возможность загружать фото, видео, аудио и текстовые материалы, равно как компьютерные программы или другие интерактивные продукты. При загрузке данных в информационный банк должна происходить автоматическая регистрация прав интеллектуальной собственности. Загрузка данных может быть совмещена с проверкой на цитирование сторонних данных или с проверкой на плагиат. Зависимость данных и плагиат не всегда можно опознать в автоматическом режиме, поэтому взаимные претензии авторов должны решаться в судебном порядке. Нельзя так же исключать, что автоматические проверки могут быть ошибочными, а новая информация или цитирование будет воспринята системой как плагиат, такие случаи должны быть подконтрольны экспертам банка информации.

Применение термина «цитирование» уместно для любого информационного продукта, будь-то текст, видео, аудио или программа. Цитирование может иметь различную форму, для видеоматериала это использование видео или аудио фрагмента другого автора в своем материале, для аудиоматериала тоже использование чужого фрагмента, для программных продуктов это может быть использование внешних программных библиотек и программных модулей. Информационный банк должен обеспечить классификацию видов и подвидов цитирования, а так же разрабатывать и поддерживать методики учета цитирования.

В любом новом материале, всегда есть часть труда других людей и интеллектуальные продукты не исключение, более того, в информационной сфере цитирование наиболее заметно. При распределении дохода за информационные продукты важно учитывать новизну материала и объем цитирования, а затем делить доход от реализации информационного продукта в долях между автором материала и побочными авторами, чьи материалы использовались в основном материале. Доля соучастия в новом информационном продукте зависит от общего количества цитирования конкретного соавтора в процентном соотношении. Предложенный подход позволит избавиться от самого понятия «плагиат», так как интеллектуальный труд всех авторов и соавторов будет учтен и оплачен.

Информационный банк должен обеспечить потребителям информационных продуктов доступ к хранимой информации, чтобы пользователь мог читать, смотреть, слушать, запускать или скачивать информационные материалы. За использование материалов из информационного банка, должна взиматься плата с пользователя в пользу автора. Для избежания «накруток» со стороны автора, если автор сам использует свой материал, то плата взиматься не должна, так же как и зачисления в пользу автора. Во избежании взаимных «накруток», когда авторы по предварительному сговору используют материалы друг друга,

должна действовать государственная контрольная система, которая может быть как частью банка информации, так и частью финансового контроля в государстве.

Обычно монополист не может предоставить своим пользователям качественный уровень сервиса, а государственный монополист никогда не может поддерживать даже более-менее достойный уровень сервиса. Исходя из этих соображений, одной из главных обязанностей банка информации должна быть обязанность поддерживать актуальные функции API для разработчиков сторонних программных продуктов. API Банка информации должно поддерживать авторизацию пользователей в системе через сторонние сервисы, авторам дать возможность загружать материалы и распоряжаться своими правами через сторонние сервисы, а потребителям необходимо иметь возможность использовать материалы через сторонние сервисы. Через API можно организовать взаимодействие с эфирными серверами телекомпаний, кроссплатформенное взаимодействие с программами на различных устройствах, виртуальными и реальными кинотеатрами.

Оплата за использование информации должна делиться в пропорциях: 80% для авторского фонда и 20% для сервисного фонда. Авторский фонд — это та часть дохода, которая должна делиться между автором и соавторами в соответствии с пропорциями вклада в информационный продукт. Сервисный фонд — это та часть дохода, которая должна причитаться сторонним сервисным организациям, обеспечившим пользовательские функции.

Авторский и сервисный фонды не являются счетами и ни в коем случае не накапливают реальные деньги, эти фонды только метод учета в Банке информации. Авторский фонд — это метод учета для каждого автора, то есть у каждого автора свой авторский фонд. У каждой сервисной организации свой сервисный фонд. Когда потребитель использует информацию с его счета снимаются деньги, эти расходы в пропорциях 80% к 20% отражаются в авторском и сервисном фондах, а затем деньги уничтожаются Прогрессивной финансовой системой, выполняя текущее финансовое сжатие. В начале каждого короткого периода, на основе данных из авторского и сервисного фондов происходит зачисление на основные счета авторов и посредников, зачисление приводит к финансовому расширению, а фонды обнуляются и снова готовы к приему новых отражений финансовых транзакций. Если потребитель не использовал сторонних сервисов и пользовался Информационным банком напрямую, то деньги для сервисного фонда отражаются на премиальном фонде Информационного банка. Премиальный фонд Информационного банка в конце короткого экономического периода перечисляется в фонд заработных плат, как у коммерческих организаций, для дальнейшего его распределения между сотрудниками Банка информации.

Автор вправе назначать цену на свои интеллектуальные продукты, но при этом государство должно ограничивать минимумы и максимумы цен для избавления от информационного пиратства и обеспечения регулируемого доступа к информации всех заинтересованных потребителей.

Автор вправе разрешить потребителям пользоваться своими материалами на условно-бесплатной основе, то есть потребитель не будет ничего платить за сам факт использования, но может проявить сознательность и отблагодарить автора добровольным пожертвованием. Для добровольных пожертвований должен существовать максимум, устанавливаемый государством. Добровольные пожертвования могут ограничиваться как максимумом цены одного пожертвования, так и количеством пожертвований от одного и того же потребителя за короткий период. Автор может получать добровольные пожертвования в свой адрес даже если ни один из его интеллектуальных продуктов не распространяется на условно-бесплатной основе.

Государственное регулирование ценообразования в сфере распространения информационных продуктов должно базироваться на значимых свойствах Прогрессивной финансовой системы. Значимыми свойствами для Информационного банка являются развлекательный-доуч и образовательный-доуч. Если сложить значения развлекательного и образовательного доуч, а затем разделить результат на 2 (два), то получится среднее значение этих доуч-счетов, такое среднее значение нужно рассчитывать в начале каждого короткого

экономического периода и его можно назвать «информационной базой». Необходимо оставить для власти возможность влиять на информационную базу и на процессы в обществе, поэтому уместно будет использовать «информационный коэффициент» который будет применяться после получения среднего значения развлекательного и образовательного доуч. Полная формула расчета информационной базы должна быть такой:

$$\frac{[\text{Информационная база}] = ([\text{Развлекательный-доуч}] + [\text{Образовательный-доуч}]) / 2 * [\text{Информационный коэффициент}]}$$

Информационный коэффициент в нормальных условиях должен быть равен единице и не должен влиять на Информационную базу.

Должно действовать ограничение, в соответствии с которым каждый отдельный пользователь не может потратить в Информационном банке средства специализированных доуч-счетов больше размера Информационной базы. Такое ограничение не позволит пользователям отрываться от реальности и уходить в информационную среду полностью. Важно заметить, что описанное ограничение не должно действовать на затраты с основного счета виртуального кошелька гражданина.

Все дальнейшие расчеты минимальной и максимальной стоимости на основе величины Информационной базы, носят рекомендательных характер и в реальной Прогрессивной системе могут изменяться по воле государственной власти.

Добровольное пожертвование автору должно иметь минимум в 0,1% от ИБ (Информационной базы) и максимум в 1% от ИБ. Пользователь может делать множественные пожертвования в адрес разных авторов. Авторы могут получать множество пожертвований от разных потребителей. Каждый потребитель за один короткий экономический период может направить конкретному автору не более одного пожертвования.

Для граждан и для организаций должны действовать разные цены на информационные продукты и автор сам в праве назначать эти цены. Минимумы и максимумы для различных категорий потребителей назначает государство через Информационный банк. Важно понимать, что организации могут быть разными и цены для них тоже должны быть разными. К примеру, использование видеоматериалов для эфирных СМИ цены должны быть больше, чем для кабельных СМИ, а для кинотеатров цена должна быть выше, чем для неспециализированных организаций.

Одна минута аудиозаписи для гражданина не должна превышать цену в 0,002% от ИБ.

Одна минута видеозаписи для гражданина не должна превышать цену в 0,005% от ИБ.

Одна страница книги включая как текст так и иллюстрации при представлении в формате А4 для гражданина не должна превышать цену в 0,02% от ИБ.

Один мегабайт рабочей программы для гражданина не должен превышать цену в 0,01% от ИБ. В учет размера берется размер установленной и работоспособной программы, протестированной в Банке информации. Учет ведется с точностью до целого мегабайта и округляется в большую сторону. Программа может передаваться по информационной сети и хранится в Информационном банке в сжатом виде или в виде исходных кодов, для учета стоимости должен браться только протестированный размер работоспособной программы.

Предполагается, что компьютерную программу обязательно нужно скачать и какие-то особые режимы оплаты более придумывать неуместно.

Аудио, видео и текстовую информацию можно использовать в режиме «онлайн», а можно сохранять на свой носитель информации, поэтому все цены выше предполагают использование информации без сохранения. Если же пользователь желает загрузить данные, то есть сохранить на свой носитель, то уместно все цены увеличить в 10 раз. Цены на закупаемую информацию составят для гражданина: аудио 0,02%, видео 0,05% и текст 0,2% от текущего значения ИБ в системе.

Для организаций стоимость одного полезного мегабайта программы должна составлять 0,1% от ИБ и специализация организаций не имеет значения.

Тексты для организаций должны иметь максимальную стоимость 0,2% от ИБ за

страницу А4 в онлайн-режиме и 2% от ИБ при сохранении на информационный носитель пользователя.

Аудио данные для организаций будут иметь стоимость в 0,05% и 0,5% от ИБ для онлайн и сохранения соответственно. Радиовещание понемногу уходит в прошлое, поэтому вряд ли стоит придумывать особую специализацию цены для радиостанций.

Видео данные для организаций уместно специализировать по виду деятельности организаций. Для неспециализированных организаций цена показа онлайн составит 0,025% ИБ, для кинотеатров 0,05% ИБ, для кабельных СМИ 0,1% ИБ, а для широкоэвещательных эфирных СМИ 0,25% ИБ. Стоимость закачки для специализированных организаций неуместна и несправедлива по отношению к создателям, а для неспециализированных организаций стоимость закачки должна составить 0,25% от ИБ за одну минуту видеозаписи. С технической точки зрения, для обеспечения качества, возможна временная закачка видеоматериалов на эфирные сервера телеканалов или кинотеатров, но каждое использование такого видеоматериала должно быть учтено в системе и каждый показ должен быть оплачен компаниями. Каждый эфирный сервер должен быть сертифицированным Информационным банком.

При описании Я намерено оставил без внимания фотографию, репродукции картин и другую статичную визуальную продукцию, а в реальной системе нужно предусмотреть оплату и за такой труд.

Я указал максимальную системную стоимость, зависящую от информационной базы, реальные же цены на свой труд должны выставлять авторы при условии, что цена не превышает максимумы системы. Если размер информационной базы уменьшится, то и абсолютная цена под воздействием относительных значений тоже уменьшится. В случаях, когда цена автора становится выше цены максимума, с пользователя берется цена максимума, а не цена автора. Так же не нужно забывать, что автор может добровольно считать плоды своих трудов условно-бесплатными.

Стоит заметить, что возможность добровольного вознаграждения автора пользователем, независимо от изначальной оплаты, реализует принципы предоплаты и постоплаты, которые, в свою очередь, избавляют рынок интеллектуальных продуктов от деградиционного влияния конкуренции. Хотелось бы напомнить просвещенному читателю, что согласно современным экономическим исследованиям, доказано, что конкуренция порождает не только развитие, но и деградиацию, а в большинстве случаев побеждают деградиация и менее качественный продукт. Если деградиционные тенденции будут брать верх над прогрессивными, то потребуются уменьшение относительных максимумов оплаты в Информационном банке.

Вся описанная система ни в коем случае не означает, что авторы получив оплату перестают обладать авторскими правами. Авторское право возникает в силу создания конкретного информационного продукта конкретным человеком, поэтому независимо от оплаты, автор всегда остается автором. Если плоды интеллектуального труда использованы третьими лицами, то автор исходного продукта в праве требовать указания ссылки на свой труд и на себя.

Все показанные относительные цены не являются истиной в последней инстанции, это только первичный приблизительный расчеты, при которых можно поддерживать справедливое информационное общество. Важен принцип, а относительные цены можно менять по мере развития общества.

Описанная система Информационного банка в Прогрессивной финансовой системе позволит создать и поддерживать общество со справедливым отношением к интеллектуальному труду, а значит и стимулировать развитие государства при этом не создавая пиратского информационного рынка.

Управление трудовыми ресурсами.

Хоть машины и вытесняют людей из реальных трудовых процессов в производстве, а так же и в сферах обслуживания и продаж, но основой любой экономики все-равно является человек. Пусть часть людей освобожденных от работы уйдут в творческую сферу или попросту станут прожигателями жизни, но экономике нужны будут человеческие трудовые ресурсы.

Для Прогрессивной системы очень важно иметь инструмент для простого взаимодействия людей и организаций в трудовой сфере. Важно иметь простой инструмент для поиска людьми работы и в то же время для простого поиска рабочих кадровыми посредниками и сотрудниками отделов кадров в организациях. Этот же инструмент может помочь в поиске фрилансеров и рабочих по подряду, то есть узконаправленных специалистов для выполнения разовых работ.

Организовать такое взаимодействие в поиске работы и работников можно очень просто, через интерфейс управления виртуальным кошельком. Как мы знаем, у каждого гражданина есть виртуальный кошелек с различными счетами и средствами управления финансами. Управление виртуальным кошельком происходит через некий интерфейс доступный через интернет или его аналоги. Для поиска работы нужно будет только переключить выключатель «Ищу работу» и после этого информация о соискателе должна быть доступна потенциальным работодателям. Вся информация об образовании, научных достижениях, званиях и наградах станет доступна для потенциальных работодателей автоматически. Кроме того, работодателям станет доступна и трудовая история соискателя и причины увольнения с предыдущих мест работы, что позволит более качественно оценивать претендента на вакансию, а для работников трудовая история будет поводом более ответственно относиться к выполнению своих служебных обязанностей.

В управлении виртуальным кошельком нужно предусмотреть ещё несколько элементов, таких как: переключатель «ищу разовую работу», переключатель «ищу постоянную работу», поле для самоописания соискателя и набор перечислений отраслей и профессий, которые интересны соискателю. Набор перечислений нужен для работ не требующих квалификации и особой профессиональной подготовки, а так же для вакансий, по которым возможно обучение в процессе работы или за счет работодателя. В наборе перечислений может быть переключатель «рассмотрю все предложения».

Такой подход позволит качественно управлять трудовыми человеческими ресурсами. Этот подход не отменяет самостоятельного поиска работников организациями. Как и прежде организации могут размещать объявления о вакансиях на своих информационных ресурсах в сети, публиковать объявления в СМИ и обращаться в кадровые агентства. Кроме того, этот подход позволит государству избавиться от таких нелепых служб как трудовые биржи и службы занятости, эффективность которых недотягивает даже до минимально приемлемого уровня.

Стоит напомнить читателю, что государство может влиять на желание граждан в поиске работы через управление потребностями. Управление потребностями может быть достигнуто через увеличение или уменьшение коэффициента начисления на доуч-счета и коэффициента минимальной оплаты труда. Управление коэффициентами было описано ранее в этой книге, во второй её части.

Открытая финансовая система.

Мы уже достаточно подробно рассмотрели работу Прогрессивной финансовой системы в закрытом режиме, то есть без связей с другими финансовыми системами, теперь пора обратиться и к открытой модели.

Государства и организации в этих государствах осуществляют торговлю между странами, то есть занимаются внешней экономической деятельностью. На данный момент, внешне экономическая деятельность достаточно проста с финансово точки зрения, так как все государства используют капиталистическую модель взаимодействия. Наша Прогрессивная система базируется на несколько других принципах, а потому для внешнего экономического взаимодействия потребуются собственные механизмы и правила.

Для взаимодействия с другими системами нужно понимать и следовать их принципам, либо вообще не вести такую деятельность.

В капиталистических системах вся финансовая деятельность, в том числе и внешнеэкономическая, осуществляется через банки. В системах с учетом времени и физических показателей в качестве платежных организаций используются похожие на банки структуры и называются «банками времени». Банки времени занимаются конвертированием собственных учетных единиц в деньги других систем. Такой принцип вполне подходит и для нашей системы, а значит в Прогрессивной системе должен существовать один банк, деятельность которого будет направлена только на связь с другими системами и на проведение межсистемных расчетов между организациями своей системы и организациями других государств. Такую структуру внутри системы можно назвать «Прогрессивным банком».

Прогрессивный банк должен быть частью структуры государственной Прогрессивной финансовой системы, должен быть полностью интегрирован в саму систему и по своей сути являться частью системы, но для внешних финансовых системы должен принимать форму отдельной банковской организации и иметь общепринятые в этих системах инструменты взаимодействия, такие как: банковские идентификаторы, реквизиты SWIFT, бин-коды в системах Visa и MasterCard, а так же и другие реквизиты для других систем платежей и расчетов.

Прогрессивный банк не должен служить целям финансовой спекуляции, поэтому не может выдавать кредиты или брать деньги на депозит под проценты.

Прогрессивный банк может только открывать, закрывать и обслуживать счета в иностранной валюте для собственных граждан и организаций, а так же для граждан и организаций других государств. Основной задачей Прогрессивного банка является связь систем и осуществление межсистемных платежей.

Операции со счетами в Прогрессивном банке должны быть максимально удобными и доступными, поэтому должны управляться через безналичный кошелек гражданина или организации. В системе управления безналичным кошельком должна быть команда «открыть валютный счет» и не более того. Для кошельков с открытыми валютными счетами должны быть органы управления по переводу средств на валютные счета и обратно. Для граждан можно открывать не более одного валютного счета для каждой отдельной валюты. Для организаций можно позволить открытие 2-х счетов для каждой валюты.

Взаимодействие с другими финансовыми системами можно построить простым образом, при котором любые внешнеторговые и внешнефинансовые операции могут происходить только с участием валютного счета. Но можно пойти и по немного более сложному пути, конвертировать внутреннюю прогрессивную валюту «на лету» при осуществлении сделок с внешними контрагентами. Более полное и гибкое взаимодействие систем может быть реализовано за счет использования обеих систем взаимодействия.

Первый способ будет наиболее удобен для граждан, совершающих покупки в иностранных магазинах или при путешествиях, так как позволяет привязывать к счетам во

внешней валюте любую банковскую карту любой системы платежей.

Второй способ будет более удобен для организаций, так как может позволить осуществлять платежи по выставленному счету.

Прогрессивный банк должен открывать и обслуживать внешние валютные счета не только собственных граждан, но и граждан других государств. Резидент другого государства должен иметь возможность открыть безналичный кошелек в Прогрессивном банке, а затем открыть счет как и остальные пользователи системы и уже затем производить со счетом операции. Такой подход будет интересен туристам и послужит средством продвижения самой идеологии Прогрессивизма, так как туристы получают возможность использовать основной счет с принципом возвратности, а значит будут заинтересованы в повторном туризме и могут положительно рекомендовать систему и государство своим иностранным знакомым, но такой подход разумен только на этапе формирования положительного образа системы за её пределами.

Поскольку вся система финансового взаимодействия внутри государства построена на безналичной оплате, то имеет смысл разрешить использование внутри государства безналичные платежные средства иных систем, например, MasterCard и Visa. Такой подход избавит иностранцев от проблем с оплатой, позволит собственным гражданам использовать дополнительный платежный инструмент и при этом будет безопасен для системы, так как при таком способе оплаты происходит автоматическое конвертирование во внутреннюю валюту, на валютные счета не распространяется принцип возвратности, а государство получит поступление внешних платежных средств для дальнейшего внешнего использования. Очень важно учитывать тот фактор, что использование иностранных фиатных валют является преступлением в любом государстве, а в Прогрессивной системе тем более, поэтому возможно использование только безналичных платежных иностранных средств, так как их можно автоматически конвертировать во внутреннюю валюту.

При оплате платежными картами внешних систем в торговых точках внутри государства происходит конвертирование валют «на лету» и торговые организации получают средства на свой основной счет во внутренней валюте, при этом происходит финансовое расширение, так как зачисляемые средства система создает, а внешнюю валюту изымает для нужд системы.

Обычные банки берут комиссионные вознаграждения за переводы денег, за снятие наличных денег со счета, за превышение порога снятия наличных денег и за многие другие операции. Поскольку Прогрессивный банк при внешнефинансовой деятельности исполняет функции обычного банка, а потому не только может, но и должен, для собственного блага и блага системы, брать плату за осуществление банковских операций во внешней финансовой среде. Операции внутри системы проходят без участия Прогрессивного банка, если не считать исполнения обменных функций для пользователей капиталистических безналичных систем расчетов. Обменные операции не имеет смысла подвергать дополнительным комиссионным сборам, так как там есть курсы валют. Все остальные операции достаточно хорошо регламентированы правилами использования платежных систем и могут осуществляться по их правилам с соответствующим снятием комиссионных.

Важно помнить, что граждане и организации не могут перевести на валютный счет или на счет в иностранном банке средства с основного счета в размере большем чем 10% от остатка на основном счете в начале периода. Те же лимиты должны применяться и при прямом платежном взаимодействии с внешними системами. Кроме того, для внешнеэкономической деятельности можно применять только средства основного счета, а средства доуч-счетов и инвестсчетов применять нельзя. Не должны применяться лимиты для обратного обмена, то есть обмена иностранной валюты с зачисление внутренней валюты на основной счет. Эти правила позволят избежать «бегства капиталов» из системы.

Лимиты на вывод средств из системы могут отрицательно сказаться на иностранных инвесторах, так как они будут ограничены в выводе дивидендов в свою финансовую систему. Этот фактор не является для Прогрессивной системы важным, так как любое целостное

государство должно опираться, в первую очередь, на свои потребности, а Прогрессивная система и создана для гармоничного самообеспечения, а не для паразитирования на своих ресурсах иностранными державами. Если же иностранные инвесторы хотят получать прибыль, то остатки свободных средств, ограниченные лимитами на вывод средств, могут вкладываться в производства внутри государства с Прогрессивной системой.

При обменных валютных операциях в Прогрессивном банке происходит финансовое расширение и сжатие в системе. Если обменивается ВДЕ на ДЕ, то ВДЕ поступает системе, а ДЕ создается системой и зачисляется на основной счет субъекта системы, при этом происходит финансовое расширение системы. Если обменивается ДЕ на ВДЕ, то ВДЕ от системы переходит на валютный счет субъекта системы, а ДЕ уничтожается, при этом происходит финансовое сжатие системы. Те же самые процессы происходят и при оплате через Прогрессивный банк, только в этом случае поступающие ВДЕ сразу зачисляются системе, а расходующие ВДЕ уходят во внешний банк, при этом расходующие ДЕ уничтожаются, а поступающие платежи зачисляются создаваемыми ДЕ на счет получателя.

Прогрессивный банк не имеет собственных капиталов во внутренней валюте, так как оперирует системными функциями финансового расширения и сжатия при осуществлении операций. Но как государственная организация, Прогрессивный банк имеет госсчета для осуществления внутренней экономической деятельности, такой как выплата заработных плат своим сотрудникам и поддержание своей собственной материально технической оснащенности, при этом госсчета Прогрессивного банка не могут использоваться при осуществлении внешних операций.

Прогрессивный банк имеет капиталы в иностранной валюте, эти капиталы служат для организации внешнего экономического взаимодействия системы и являются собственностью государства, образуя госфонд иностранных платежных обязательств. Средства госфонда могут быть расходованы только на системные функции валютного обмена, а так же на оплату государственных закупочных контрактов по поручению верховной власти в государстве. Любые поступления иностранных валют в систему считаются средствами госфонда, кроме средств на валютных счетах.

При осуществлении обменных операций большое значение имеет курс-валют, при этом курс может быть: базовым, продажным и закупочным.

Базовый курс валют, это расчетный курс обмена внутренней валюты к внешней. Курс покупки и курс продажи используется для покупки и продажи валюты. Когда Прогрессивный банк обменивает ДЕ на ВДЕ, то он продает иностранную валюту, а в обратном случае покупает иностранную валюту. Курс продажи всегда должен быть выше базового курса на 5%, а курс покупки на такую же величину должен быть ниже базового. Любое конвертирование валюты из ДЕ в ВДЕ является обменной операцией продажи валюты. Любое конвертирование ВДЕ в ДЕ, в том числе и при обслуживании иностранных банковских карт в торговой сети государства, является обменной операцией покупки валюты банком.

Мы уже выяснили, что курсы продажи и покупки валют зависят в Прогрессивной системе от базового курса обмена, а значит для работы системы нужно постоянно обладать актуальными базовыми курсами для каждой внешней валюты.

В капитализме со времен Ямайской конференции исповедуется принцип свободного конвертирования валют, а курсы валют определяются биржевыми торгами, то есть курс той или иной валюты в отношении других валют определяется спекулятивными инструментами биржевой торговли. Курс определяется спросом и предложением, а так же настроениями и прогнозами на мировом рынке, кроме того на курс влияют политические факторы и купленные прогнозы рейтинговых агентств. С одной стороны, такой механизм создания курсов валют вполне справедлив, так как всеобъемлюще отражает настроения деловых кругов. С другой стороны, мы видим, что самую высокую стоимость показывают валюты за которыми нет никаких ресурсов и гарантий, кроме привычки дельцов использовать эти валюты при международной торговле.

Определения базового курса валют в Прогрессивной финансовой системе очень важно, так как влияет на всю внешнюю экономическую деятельность системы. Поскольку курс валют очень важен для работающей системы, а особенно важна технология его взвешенного верного определения. Нужно понимать, что в Прогрессивной системе для каждой мировой валюты должен быть курс относительно своей валюты и такой курс называется базовым.

В Прогрессивной системе, как вы помните, нет налогов, так как в них попросту нет смысла, но при внешнеторговых операциях органы государственной власти должны устанавливать пошлины для защиты своих рынков и своих производителей. Для защиты внутренних производителей нужно устанавливать ввозные пошлины на импортируемые товары. Устанавливать вывозные пошлины на экспортируемые товары имеет смысл только в одном случае, если есть недостаток товаров на внутреннем рынке, но производители вывозят их на экспорт. Пошлины на импорт защищают внутреннего производителя от чрезмерной внешней конкуренции, а пошлины на экспорт защищают внутренний рынок от дефицита товаров. Если защита рынка или производителя не требуется, то по определенным товарам и товарным категориям можно устанавливать режим беспошлинной торговли. Удобное регулирование механизма взимания пошлин можно организовать с применением единого системного справочника товарного учета, который мы уже рассматривали.

Важно понимать, что возможность выводить деньги на валютный счет может быть использована для частичного ухода от платы за простой капитала и послужит инструментом паразитирования и создания сокровищ, а ресурсы будут выведены из экономического обмена. Я считаю, что средства граждан, находящиеся на валютных счетах, должны облагаться повышенным сбором за простой капитала размером в 6% в конце каждого экономического периода, а для организаций такой подход будет вреден, поэтому валютные счета организаций не могут облагаться сбором за простой капитала. Средства снятые с валютных счетов за простой капитала не уничтожаются в системе, а направляются в распоряжение государства.

Курсы валют.

В Прогрессивной системе для каждой пары ДЕ-ВДЕ должен существовать курс валют, позволяющий открытой системе финансово и экономически взаимодействовать с другими системами, такой курс называется «базовым курсом валюты». Кроме базового курса для каждой связки ДЕ-ВДЕ существует ещё курс продажи и курс покупки, которые по своему значению отличаются от базового курса на 5% каждый в большую и меньшую стороны соответственно.

В капитализме для расчета курсов валют существовало и существует несколько способов.

Давайте вспомним, что когда-то стоимость национальных валют определялась запасами золота у государства. Золотой стандарт был следствием ухода от использования неудобных золотых монет и перехода к фиатным деньгам. Затем стоимость золота стали учитывать в долларах США по стабильному курсу, а стоимость остальных валют по стабильным курсам были привязаны к доллару, таким образом взаимные курсы валют определялись кросс-курсом через доллар США. В 1976 году произошла окончательная эволюция в определении курсов валют и окончательный отказ от золотого стандарта. В 1976 году произошел переход к свободному взаимному конвертированию валют, курсы валют стали определяться через спекулятивные механизмы биржевых торгов. Важно понимать, что золото стало только материалом, а не средством определения стоимости валют, но при этом стоимость золота в любой национальной валюте при пересчете в доллары США всегда будет совпадать с официальным курсом золота в долларах на мировых биржах.

Стоит упомянуть ещё один механизм определения курсов валют, который носит название «Метод БигМака». Этот механизм никогда не используется в реальных расчетах курсов валют, но является важным аналитическим инструментом для понимания завышения или занижения курсов. Метод БигМака удобен для умных инвесторов, вкладывающих деньги в реальный сектор экономики, так как позволяет оценить реальные затраты на производство и выгоду от организации производств. «Метод БигМака» является своего рода индексом паритета покупательской способности.

При выборе метода валютного взаимодействия для Открытой Прогрессивной системы, нужно понимать, что к системе и деньгам системы должно быть доверие у внешних партнеров, иначе взаимодействие не получится. Для плодотворного взаимодействия нужно понимать и принимать принципы внешней системы. При этом, нужно определять методы взаимодействия самостоятельно, иначе система попадет под внешнее управление, реализуемое чужими финансовыми механизмами. Очень важно соблюсти баланс в определении курсов ДЕ-ВДЕ, чтобы не попасть в самоизоляцию, но при этом и не стать придатком внешней экономики.

Первый способ. Самым простым способом является жесткая привязка валюты системы к государственной валюте той страны, в которой система реализуется. К примеру, 1 (один) ДЕ равен 1 (одному) ВДЕ, где ДЕ валюта системы, а ВДЕ традиционная государственная валюта.

Второй способ. Можно принять имеющиеся правила и следовать принципу свободного взаимного конвертирования валют. Новая система не сможет заявить о себе, даже если будет реализовываться на государственном уровне, но даже если и заявит, то биржевые механизмы сильно обесценят новую валюту.

Третьим способом в реализации можно считать привязку к цене золота. К примеру, можно считать, что 1 грамм золота стоит 2500 ДЕ. Такая реализация позволит в любой момент времени обладать актуальным кросс-курсом через золото к любой валюте мира. Способ не требует от системы обладанием золотым запасом, это только метод расчета во взаимном формировании цен, при этом не возникает никаких проблем, так как ни одна страна мира, на данный момент, не может обеспечить свою валюту достаточным количеством

золота.

Первый способ с жесткой привязкой курсов «один к одному» может обеспечить преемственность при переходе государства от капитализма к Прогрессивизму. К сожалению, этот способ заставит Прогрессивную систему нести расплату, в виде инфляции, за экономические промахи в капиталистической среде, в период перехода между финансовыми системами.

Второй способ для нас не интересен, так как подходит только для хорошо развитой системы с большим количеством внешних экономических связей.

Третий способ с привязкой к золоту затруднит преемственность систем, но обеспечит справедливый метод учета стоимостей товаров для всех, как внутри, так и вне системы. Курс к золоту можно менять, можно осуществлять деликатное управление курсом собственной валюты через коэффициент стоимости золота.

Наиболее интересным для новой системы может оказаться первый способ, а затем можно перейти к третьему способу. Переход можно осуществить тогда, когда у системы будет достаточно внешних валютных средств за счет экспорта продукции, а внутренняя экономика будет достаточно развита для уровня выживаемости и обеспечения минимума собственных нужд. Переход ко второму способу с взаимным спекулятивным определением стоимости валют, может быть произведен тогда, и только тогда, когда система станет абсолютно независима от внешнего экономического влияния и внешние товары будут только формой разнообразия товарного ассортимента.

Собственность.

В начале нужно разобраться, что же такое собственность? Что обозначает этот термин? Обратимся к словарям и к энциклопедической литературе.

Словарь скажет нам следующее: «Собственность — это то что находится в полном распоряжении кого-либо или чего-либо».

Энциклопедии сообщат нам, что «собственность — это сложное экономическое понятие, со сложным и неоднозначным толкованием ...». После прочтения достаточно объемных статей энциклопедии мы придем к тому же словарному определению о том, что «собственность — это имущество, находящееся в полном распоряжении кого-либо».

Если же мы будем ещё дальше углубляться в различные экономические теории и их толкования термина «собственность», то узнаем множество различных толкований, начиная от Прудона, у которого «собственность — это кража», до Томаса Мора, в понимании которого собственности вообще не существует и существовать не может. Тем не менее, мы поймем одну важную вещь, мы поймем, что сами авторы различных экономических школ, независимо от их идеологических взглядов, прекрасно осознают, что «собственность — это имущество, находящееся в полном распоряжении кого-либо».

И так, мы нашли короткое базовое определение, которое справедливо по отношению к толкованию термина «собственность» и оно говори, что **собственность — это имущество, находящееся в полном распоряжении кого-либо или чего-либо.**

Я множество раз повторил одно и тоже определение, главными частями которого было право полного распоряжения имуществом. А давайте посмотрим, можем ли мы осуществить свое право полного распоряжения в современном обществе.

Допустим у меня или у Вас есть автомат. Целью существования автомата является разгон металлического изделия небольшого веса до высокой скорости и убийства кого-либо через сообщение большого количества кинетической энергии. Следовательно, для полного распоряжения этим имуществом я имею право им пользоваться, то есть стрелять из автомата и убивать кого-либо. Допустим я забрался на чердак своего дома и начал стрелять в прохожих. Вполне логично предположить, что за это деяние я буду подвергнут некоторым дисциплинарным воздействиям и автомат у меня изымут, а я потеряю право собственности на мое имущество в виде автомата. Вопрос: А как же «полное право распоряжаться»? Вы скажите, что мой пример провокационен, так как даже ребенку понятно, что убивать людей нельзя и тому подобное с множеством однотипных аргументов. Но я же вам не о нормах морали и законности толкую, мы же пытаемся разобраться с понятием «собственность». Исходя из понятия собственность, я или Вы можете делать со своим автоматом все, что вам захочется. Да вас могут наказать за убийство, но отобрать у вас автомат не могут иначе государство перестает уважать право собственности, либо само понятие собственности модифицируется и становится ограниченным.

Если я полностью имею право распоряжаться топором, то почему я могу рубить дрова, но не могу рубить старушку процентщицу? Значит мое право собственности ограничено обществом и не является полным, или не существует собственности.

Перейдем к более реальным примерам.

Допустим я владелец дома и у дома начал рушиться фасад, кирпичи стали отваливаться и травмировать прохожих. Что произойдет с моей собственностью в виде дома? Сначала меня привлекут к ответственности перед пострадавшими и обяжут починить или разрушить дом, дабы не повторять вредоносное воздействие на окружающих. Если я не исполню желание общества, то мой дом разрушат принудительно, а я ещё и должен буду оплатить это разрушение. Где же здесь «полное право распоряжения», если общество диктует мне как мне поступать со своей собственностью?

У меня найдется множество примеров ограничения обществом прав распоряжаться имуществом. Я могу привести примеры с транспортными средствами, земельными

участками, предметами быта, одеждой и даже продовольственными потребляемыми товарами.

Что же мы должны понять по итогам всей предыдущей словесной пачкотни?

Собственность не бывает абсолютной. Полное право распоряжения только абстрактное понятие, как идеальный газ в физике. В реальной жизни собственность всегда ограничена нормами общества. Даже правильнее было бы сказать, что собственности в идеальном её понимании не существует, существуют только ограниченные права собственности и ограничены они обществом через государственные законы. По-сути, каждый человек обладающий собственностью, обладает только ограниченными правами на владение имуществом или эксклюзивными правами использования, но не более того.

Я предлагаю, в рамках теории Прогрессивизма выработать особую модель ограниченных прав собственности на уровне экономического и финансового взаимодействия.

В чем же будет заключаться ограниченность прав на собственность в Прогрессивизме?

Ограниченность собственности должна заключаться в том, что реальным владельцем любого движимого или недвижимого имущества, а так же потребляемых товаров, будет являться государство. У потребителя не будет полного права собственности, но будет право эксклюзивного использования и право передачи этого эксклюзивного права наследнику. Право наследования не должно распространяться на владение учредительными долями в коммерческих организациях, так как после смерти учредителя права собственника должны переходить коллективу организации по схеме описанной ранее в этой книге.

Проиллюстрировать ограниченные права собственности можно на примере существовавшей в Советском Союзе права на недвижимость. В СССР граждане не могли владеть недвижимостью как собственники, но получали квартиры и земли бесплатно, при этом могли распоряжаться объектами недвижимости как хозяева. Граждане Советского Союза владели недвижимостью, передавали право её использования наследникам, самостоятельно и за свой счет заботились о недвижимости, а так же могли совершать ограниченные коммерческие сделки с недвижимостью, но не могли спекулировать недвижимостью и не могли наносить этим вред государству. Если земля и дом на ней теряли своего владельца из-за смерти последнего, а наследники не заботились о её целевом использовании, то земля и постройки на её территории передавались безвозмездно другим гражданам. Тоже самой происходило и с недвижимостью в городах, квартира не могла пустовать и ветшать. Если приемника нет, то государственные органы заселяли нового жильца. Такая система могла существовать только за счет того, что граждане не имели полных прав собственности, недвижимость была собственностью государства, а регулирование эксклюзивных прав использования недвижимости осуществлялись, в основном, на основании института прописки. В России при переходе от советской экономической реальности к капиталистической появилось новое понятие «ответственный квартиросъемщик», которое смогло временно подменить право собственности и регулирование эксклюзивных прав владения недвижимостью в городах. В сельской же местности, владение землями и другой недвижимостью перестало регулироваться, поэтому в России в области земельного использования происходит полный бардак, а села и деревни умирают. Связано это явление с тем, что государству принадлежит право на всю свою территорию, но конкретные земельные участки не принадлежат никому. Если наследник не вступил в свои права и не оформил их подобающим образом, то освободившийся земельный участок никто не может использовать, а земельный участок зарастает сорной травой и деревьями, дома разрушаются и превращаются в мусор. У муниципальных властей нет возможности привлечь владельца к ответственности, так как старый владелец умер, а нового попросту нет, во многих случаях наследники могут даже и не знать, что имеют возможность вступления в права наследования. Муниципальные власти должны изымать земли с нарушением целевого использования, а затем продавать их любому желающему через

аукцион или использовать безвозмездную передачу в соответствии с целевыми государственными программами поддержки населения. К сожалению, муниципальные власти не стремятся наводить порядок на своих землях, так как чиновники не имеют никакой ответственности за бездействие. Усугубляется проблема тем, что третье лицо не может получить от государства право на использование пустующих земель без согласия наследника, которого достаточно трудно найти и не известно даже существует ли этот наследник. Но даже, если наследник найдется, то глупость и противоречивость законов помешает передачи прав на землю. Сложившуюся плачевную ситуацию, органы государственной власти пытаются переломить, но только больше запутывают, так как новые законы зачастую вступают в противоречия друг с другом и в противоречия с законами старыми. Вся эта ситуация стала возможна только из-за незыблемости права собственности. В других странах ситуации такого же рода регулируются за счет соблюдения порядка целевого назначения земель и изъятия их, а затем и перепродажи, но это противоречит принципу собственности. Исходя из всех вышеизложенных фактов, предлагаю считать, что незыблемое право собственности всего-лишь химера и вред обществу, а поэтому нужно перестать лицемерить и признать, что в здоровом государстве может существовать только ограниченное право собственности. Как только мы признаем ограниченность принципа собственности, так сразу же становятся необходимыми инструменты регулирования этого права для общества и для регулируемой рыночной экономики.

Не многие экономические инструменты Советского Союза достойны подражания и к этим исключениям относится ограничение права на владение недвижимостью как собственностью. Принцип эксклюзивного права распоряжаться недвижимостью можно положить в основу ограниченного права собственности и расширить круг его использования на всю экономическую систему, на все товары в системе: на недвижимость, на движимое имущество, на бытовые и даже на потребляемые товары.

Потребляемые товары, одежда, обувь и мелкая бытовая техника имеют весьма ограниченный срок службы или ограниченный период для употребления, но и на них должен распространяться принцип ограниченного права собственности, то есть они должны быть собственностью государства, а конкретный человек приобретая эти товары покупает только право на их эксклюзивное использование. Если смотреть на описанное явление с точки зрения капитализма, то ситуация получается глупейшая, так как потребитель покупает эксклюзивные права использовать, к примеру, булку хлеба или батон колбасы. С точки зрения порядка, такой подход вовсе не глуп, так как является олицетворением системного подхода к правам собственности. Кроме того, в некоторых случаях, такой подход избавляет систему от лишних бюрократических издержек. Не стоит забывать, что эксклюзивное право владения передается по наследству, а если наследника нет, то эксклюзивное право распоряжаться перестает действовать, а реальным собственником является государство, которое может делать со своей собственностью всё что угодно. К примеру, умер человек и его эксклюзивные права автоматически переходят наследнику, поскольку это право на потребляемые и потребительские товары, то оформлять переход этих прав не нужно, так как вряд ли кто-то будет в Прогрессивной системе оспаривать законность владения продуктами питания или старой одеждой. В то же время, если у умершего нет наследников, то все потребляемые и потребительские товары становятся хламом или станут таковым через непродолжительное время, а государству нет никакого смысла хранить эти вещи и заботиться об их сохранности, эти предметы попросту нужно утилизировать и это возможно, так как государство владеет полными правами собственности. Утилизировать предметы можно двумя способами, через повторную продажу как товары вторичного пользования или через уничтожение как мусор.

Продажа потребляемых и потребительских товаров должна происходить за их полную цену, назначаемую продавцом. Нужно не забывать, что полная цена назначаемая продавцом не влияет на финансовые инструменты Прогрессивной финансовой систем и потребитель вправе использовать все доступные ему средства финансового взаимодействия, такие как доуч-счета, основной счет с принципом возвратности, резервирование, рассрочка и долговое

обязательство. Продажа означает передачу прав на эксклюзивное использование товара от продавца к покупателю.

Отдельно нужно рассмотреть принципы продажи и эксклюзивных прав на недвижимость и движимое имущество с высокой стоимостью. Движимым имуществом с высокой стоимостью являются транспортные средства, крупная бытовая техника, ювелирные изделия, предметы искусства и культуры. Для начала, нужно определить границу при которой товары перестают быть обычными потребительскими товарами и становятся товарами с высокой стоимостью. В Прогрессивной финансовой системе существует резервный-доуч, который является точкой отсчета для некоторых других финансовых индексов, уместно и в данном случае использовать этот доуч. Будем считать, что товар переходит из первой категории потребительских товаров во вторую с высокой стоимостью при пересечении ценовой границы в размере 10 (десяти) резервных-доуч в текущем коротком экономическом периоде. Ко второй категории товаров могут относиться любое движимое имущество, в том числе потребительские и потребляемые товары, а так же комплекты зависимых товаров, выходящие за ценовую границу в 10 резервных доуч-счетов.

Для второй товарной категории должны существовать особые финансовые правила по переходу эксклюзивных прав на владение товаром. Правила для второй категории товаров должны быть отдаленно похожи на принципы аренда или даже на принципы финансовой аренды, так как полными правами собственности обладает государство, а покупатель должен выплачивать полную стоимость частями до полного погашения всего платежа. Сами платежи при таком подходе представляют собой арендную плату и сумма арендных платежей должна немного превышать полную стоимость товара. Первичный платеж для получения эксклюзивного права владения должен составлять 50% от полной стоимости товара. Остаток в 50% должен выплачиваться потребителем фиксированными долями по 1% от полной стоимости каждый месяц, в течении 50 месяцев, то есть 4 года и 2 месяца. А затем ещё 25 месяцев потребитель должен выплачивать арендные платежи по 0,5% в месяц. После завершения полного этапа платежей аренда становится безвозмездной, но сам товар так и остается собственностью государства, а потребитель и его наследники только могут владеть эксклюзивным правом владения. Эксклюзивное право владения движимостью можно продать в любой момент после полного погашения всех арендных и постарендных платежей. Если потребитель, не может в положенный срок погасить арендный платеж, то государство не только может, но и должно изъять имущество у потребителя без возврата оплаченных средств, но с погашением обязательств дальнейшей оплаты арендных платежей. Такая строгость нужна для обеспечения устойчивости системы к махинациям с товарами. Также не стоит забывать, что Прогрессивная система позволяет брать рассрочку платежа, а значит можно взять рассрочку на первичный платеж и первичный платеж за движимое имущество может составить не 50%, а всего 20%. Такой подход может быть довольно рискованным для потребителя, так как придется погашать одновременно и рассрочку и арендные платежи, что увеличивает риск не погашения арендного платежа и отъема товара у потребителя. Не стоит забывать, что и плата за рассрочку и арендные платежи являются затратой и обладают принципом возвратности в среднем экономическом периоде, если эта трата происходила с основного счета виртуального кошелька потребителя.

Стоит особо заметить, что даже если у потребителя есть вся сумма целиком для оплаты полной стоимости движимости из второй категории, то оплатить он может только первичный платеж в 50%, и затем должен оплачивать арендные платежи и постарендные платежи. Это ограничение требуется для обеспечения дополнительных эффектов экономической и финансовой целостности в системе, принуждая богатых потребителей либо больше покупать товаров или покупать более дорогие товары, либо нести расходы на метод Гезелля. Кстати, все арендные и постарендные суммы системой должны уничтожаться для осуществления финансового сжатия.

К третьей категории нужно относить любую недвижимость независимо от её стоимости и для перехода эксклюзивных прав владения этой категорией должны действовать

особые правила финансовой системы. Важно заметить, что частное лицо может владеть эксклюзивными правами на землю, дом, квартиру, сооружения и постройки, но не может владеть ресурсами недр и промышленными объектами. Ресурсами и промышленностью могут владеть только предприятия, то есть юридические лица. В свою очередь, юридические лица могут быть объектом права эксклюзивного владения частного лица или группы лиц, а так же рабочих коллективов предприятий.

Недвижимость в силу своей природы обладает способностью находиться на одном месте, а так же срок её эксплуатации достаточно высок, поэтому у государства, как у полноправного собственника, при передаче эксклюзивных прав использования очень маленькие риски. Описанное обстоятельство позволяет задать для третьей категории правила перехода и использования такими же как и у второй категории, но с меньшим размером начального платежа и большим периодом арендной выплаты. Постарендная выплата должна оставаться такой же как и для движимого имущества с длительным сроком эксплуатации. Следовательно, первичный платеж для недвижимости должен составлять 12,5%, а при использовании рассрочки реальный первичный взнос понизиться до уровня 5%. Арендный период составит 88 месяцев или 7 лет и 4 месяца, а ежемесячный платеж по аренде будет равен 1% от полной стоимости на момент приобретения. Постарендный период составит 24 месяца с оплатой по 0,5% от полной стоимости. Пользователь обязан внести арендный или постарендный платеж не позднее 5-го (пятого) дня после наступления каждого нового короткого периода. После полной выплаты всех арендных и постарендных платежей, пользователь может использовать недвижимость безвозмездно и может передать право эксклюзивного использования по наследству или продать это право. Выплатить всю сумму целиком нельзя, выплаты должны осуществляться согласно плану платежей.

Если на момент смерти владельца эксклюзивных прав, не были выплачены арендные или постарендные платежи, то передача эксклюзивных прав наследственным путем не возможна, но наследник может заявить свое первичное право на использование движимости или недвижимости в течении 2 недель, при этом наследник должен внести первичный платеж от полной стоимости и начать оплату арендных и постарендных платежей с самого начала и в полном объеме. Если же наследник не заявил свое право первичного выкупа в положенный срок, то государство должно передать эксклюзивное право новому пользователю.

Вместе с эксклюзивным правом использования должна вменяться обязанность поддерживать имущество в эксплуатационном и безопасном состоянии. Если пользователь не поддерживает имущество в надлежащем эксплуатационном виде, то полный собственник вправе отказать пользователю в эксклюзивных правах на использование. В некоторых случаях, возможно установление ежегодных эксплуатационных платежей.

При продаже товаров из второй и третьей категории, производитель или продавец получает только часть стоимости товара от покупателя, это либо 50%, либо 12,5%. Всю остальную часть стоимости товара возмещает продавцу Прогрессивная финансовая система государства, это либо 50%, либо 87,5%. В дальнейшем все арендные и постарендные платежи уничтожаются государством. При продаже движимости и недвижимости происходит расширение финансовой базы, а при выплате и уничтожении платежей происходит сжатие финансовой базы.

Товары любых категорий, включая недвижимость и дорогую движимость покупаются и продаются юридическими лицами за полную стоимость без выплаты арендных и постарендных платежей. Приобретенное юридическим лицом имущество можно сразу же перепродавать с соблюдением правил системы для посредников в распространении товара, но можно и эксплуатировать как орудие производства. Если юридическое лицо намерено эксплуатировать недвижимость или дорогую движимость как орудие производства, то может получить эксклюзивное право владения по стандартной схеме как и обычные граждане с обязательным платежом и дальнейшими платежами системе, в том числе можно использовать

право юридического лица на рассрочку по стандартным правилам Прогрессивной финансовой системы. Юридическое лицо вправе само решать по какой схеме будет покупать эксклюзивное право использования, по стандартной с последующими платежами или за полную стоимость. При стандартной схеме, перепродажа возможна только после полного погашения постпродажных платежей и только по схеме продажи как товары вторичного пользования.

Покупка и продажа товаров юридическими лицами за полную стоимость нужна для осуществления посреднической деятельности в распределительной функции экономики.

Стандартная схема с частичной оплатой и дальнейшими платежами нужна для юридических лиц как замена лизинговых инструментов капитализма в Прогрессивной среде.

Юридические лица могут сдавать недвижимость в аренду или использовать самостоятельно для собственных производственных целей.

Дорогая движимость, будь-то транспорт или оборудование различного назначения, может использоваться юридическими лицами как орудие производства.

Продажа орудий производства бывших в употреблении производится по стандартной схеме продажи товаров вторичного использования, то есть за полную расчетную стоимость, но с зачислением продавцу 12,5% и посреднику 5%, а 82,5% должно уничтожаться финансовой системой.

Описанные механизмы взаимодействия, не только наведут порядок и единосистемность в правах собственности, но и сделают для всех граждан доступными те товары, которые были ранее привилегией или тяжким финансовым бременем.

Условия соблюдения графика платежей и запрет на досрочное погашение арендных и постарендных выплат, обязательны для обеспечения правильного функционирования механизмов финансового сжатия.

Ценообразование.

Осуществление любой коммерческой деятельности, как производственной, так и торговой, связано с получением выгоды от производимой деятельности и в силу этого обстоятельства возникает наценка на товар. Каждый раз, товар проходя через цепочку посредников увеличивает свою цену и доходит до конечного потребителя со стоимостью в десятки раз выше себестоимости производства. В Прогрессивной среде нет налогов, поэтому стоимость товаров для конечного потребителя будет намного ниже чем в капитализме, так как при прохождении через каждого посредника товар не будет облагаться налоговым бременем. Кроме того, большую часть прибыли в Прогрессивизме формирует не наценка на товар, а возвратная система трат основного счета Прогрессивной финансовой системы. Возвратная система трат формирует предприятию настолько большой уровень перспективной прибыли, что любое предприятие может вообще работать без наценки или продавать товар с уценкой и при этом иметь высокую прибыль.

В Прогрессивной системе не только можно, но и нужно регулировать наценку на товар при формировании стоимости. Регулирование наценки позволит организовать регулируемую рыночную экономику, а так же создаст единую среду доступности товаров для широкого потребительского круга, что, в свою очередь, будет подстегивать экономический рост или стабилизировать рынок, обеспечивая адаптивность экономики.

В Прогрессивизме, на мой взгляд, разумным будет установление максимальной наценки в 5% или максимальной уценки в 20% от себестоимости товара, то есть любой товар может подешеветь на 20% или подорожать на 5% при совершении перепродажи или конечной реализации потребителю. Для перекупщиков и посредников себестоимостью товара должна быть цена покупки у производителя или предыдущего посредника. Для производителя товара себестоимостью должна считаться стоимость калькуляции использованного сырья. В калькуляцию можно включать не только стоимость сырья, но и расходные материалы, используемые в производственном цикле, а так же нормативные показатели оплаты труда на единицу производимой продукции. Так же возможно включение в калькуляцию амортизационных затрат. Принципы формирования калькуляции должны регулироваться государственными правилами и могут в разных странах отличаться. С системной точки зрения, нужно понимать, что не все затраты можно спрогнозировать, поэтому нужно разрешить производителю увеличивать или уменьшать окончательную сумму калькуляционных затрат на размер не более 10% от расчетных. Такой порог позволит производителю избежать необоснованных претензий со стороны финансового контроля системы. После определения себестоимости по калькуляции, производитель может произвести наценку или уценку товара по правилам Прогрессивной финансовой системы для его реализации покупателю или посреднику. Для посредника себестоимостью является цена товара при покупке, никакие другие затраты не могут влиять на изменение себестоимости, а стоимость продажи определяется системными правилами наценки или уценки.

Приведем пример с наценкой на товар.

Допустим на производство некоего товара было потрачено 95,3 ДЕ и производитель увеличил стоимость калькуляции до 100 ДЕ, на что имел право, так как такое увеличение не выходит за порог в 10%. Конечную стоимость товара производитель определил с наценкой в 5% и ценой 105 ДЕ. Затем товар прошел цепочку из 3 посредников: крупный оптовик, мелкий оптовик и магазин. В конце своего торгового пути товар был приобретен конечным покупателем. При каждой торговой сделке товар наценялся на 5% и попал к конечному потребителю по цене 121,55 ДЕ. Этот же товар в капиталистической системе мог бы стоить при конечной реализации более 500 ДЕ, а иногда и в десятков раз больше. Выгода регулирования очевидна как для потребителя, так и для экономики в целом.

Важно понимать, что даже при применении уценки, участник торговой операции получит не просто прибыль, а сверхприбыль. Давайте разберем этот эффект подробнее.

Допустим все участники товарного обмена, от производителя до магазина, использовали максимальную уценку в 20%. Это значит что конечный потребитель получил товар по цене 40,96 ДЕ. Каждый посредник покупая товар запускает обратный отсчет для механизма возвратности, но это справедливо только для основного счета, а не инвестсчетов. Товар ещё не нашел следующего перекупщика или потребителя, но уже запущен механизм возвратности, который сработает через средний экономический период в 1 год. Вспомним наших перекупщиков и рассмотрим одного из них для примера. Пусть крупный оптовик купил партию товара в 1000 единиц по цене 80 ДЕ за единицу и потратил на это 80 000 ДЕ. Факт покупки запустил отсчет для возвратности и через год наш оптовик получит свои 80 000 обратно, тем не менее товар есть товар и его нужно продать. За некоторое время крупный оптовик распродал всё более мелким оптовикам партиями по 100 единиц и получил суммарный доход в 64 000 ДЕ. Таким образом, в интервале среднего периода крупный оптовик получил 144 000 ДЕ, что соответствует норме прибыли в 44,44% или другими словами это наценка в 80%, если рассматривать конечный результат с капиталистической точки зрения, при этом конечный потребитель получит товар за 40,96 ДЕ, хотя его себестоимость производителем была оценена в 100 ДЕ. Все написанное справедливо для всей товарообменной цепочки от производителя до магазина, при этом недостаток средств на каждом следующем торговом круге можно компенсировать за счет инвестсчетов, а через один средний период необходимость в использовании инвестсчетов может отпасть. Через 3-4 средних периода возможность использования инвестсчетов может быть заблокирована постоянными поступлениями на основной счет, так как расходовать средства инвестсчетов можно только после истощения основного счета, а участник товарного обмена заинтересован расходами именно с основного счета, так как только они могут быть возвратными.

Особенно стоит напомнить, что в Прогрессивной финансовой системе отсутствуют налоги из-за их бессмысленности, поэтому прибыль ещё более ощутима для участников обмена товарами.

Нужно учесть так же возможность спекулятивного создания зависимых структур, при которой все участники обмена могут принадлежать к одной компании. Эта проблема частично снимается, за счет правил выплаты дивидендов, которые делают покупки учредителей и учрежденных частью выплат дивидендов и регламентируются относительными ограничениями основной базы. Не стоит забывать, что цепи товарообмена могут быть созданы по предварительному сговору, а компании не будут связаны как учредители, для этого и должен существовать финансовый контроль в системе, о котором говорилось ранее. Ещё нужно ввести норму, при которой минимум 80% продукции должно достигнуть реального конечного покупателя, что избавит экономику от намеренной порчи ресурсов. При каждом факте уменьшения этой доли меньше 80% на 3 (трех) связанных участников цепочки нужно накладывать невозвратные штрафы в размере 4% от основной базы рассчитанной за средний период. Для каждого участника штраф рассчитывается индивидуально от его основной базы. Штрафная цепочка поднимается снизу вверх, то есть от магазина до производителя, но не может повернуть свое направление и задеть ответственных участников рынка на более низком уровне. Если при наступлении нового короткого периода уровень доставки не вырос выше 80%, то этот факт будет считаться новым снижением порога и должен налагаться повторный штраф. Порог недоставки считается по каждому товару и не имеет отношения к другим товарам. Такой подход поможет избежать создания фальшивых контрагентных цепочек, а оптовики и производители будут ответственно подходить к контакту со своими партнерами, заботясь о том, чтобы реальный покупатель получил их продукцию и не отказался от её использования в будущем.

Недвижимость не может продаваться через длинную цепочку посредников, максимальное количество посредников при торговле недвижимостью может быть равно 2 (двум), то есть непосредственный производитель, он же застройщик, и агентство продаж, оно же риелторское агентство, при этом агентство сначала должно купить объект недвижимости,

а затем уже его продавать. Застройщик может напрямую продавать свои строения покупателю.

Движимое имущество с высокой стоимостью, то есть цена которого превышает 10 резервных доуч, должно продаваться через цепочку посредников не превышающей длину в 4 (четыре) посредника, включая производителя.

Все остальные товары, включая потребляемые и потребительские, могут продаваться в посреднических цепочка до 7 (семи) звеньев, включая производителя. При осуществлении скупки товаров, произведенных на подсобных землях частными лицами, производителем для системы может считаться первый посредник, скупающий товары.

Товары вторичного использования, продаваемые частными и юридическими лицами, могут продаваться только посреднической цепочкой в 2 звена, где первым звеном является сам владелец, а вторым информационный посредник или магазин подержанных товаров.

Внешняя торговля.

При осуществлении внешней торговли не может быть речи об использовании принципа уценки на 20%, так как это будет прямым фактом нанесения ущерба государству. Важно дополнить принципы Прогрессивной наценки и уценки при работе со внешними контрагентами.

Производитель не может использовать уценку при продаже своих товаров внешним контрагентам, но может использовать наценку от 5% до 40%, при этом доля проданных во внешнюю среду товаров не может превышать 50% по каждому конкретному товару.

Посредник не может использовать уценку при продаже товаров внешним контрагентам, но может использовать наценку от 35% до 85%, при этом доля внешних продаж не должна превышать 21%.

Превышение процентной нормы внешних продаж должно караться наложением штрафов на всю цепочку посредников вплоть до производителя. Размер штрафа за превышение внешних продаж должен составлять 7% от основной базы предприятия за текущий средний период.

При необходимости государство может увеличивать процентную норму внешних продаж для конкретных предприятий, если нет внутреннего дефицита. В государстве должен существовать только один орган внешней торговли с разрешением внешнего оборота в 100%.

Государство может накладывать различные пошлины для различных товарных категорий или позволять беспошлинный экспорт для отдельных категорий товаров.

Импортированные товары и товары произведенные из импортированного сырья, а также товары в которых составляющая импортного сырья превышает 30%, не могут быть экспортированы.

Импортер может делать любую наценку на импортируемый товар от 30%, но не может использовать уценку. Импортный товар, купленный у импортера, может быть как уценен, так и наценен посредниками по стандартной схеме от -20% до 5%.

Иностранцы могут покупать любые товары на внутреннем рынке и даже вывозить их за пределы государства, но цена товаров для нерезидентов должна быть выше обычной в 5 раз. Допустим некий потребительский товар имеет цену в 100 ДЕ, на внутреннем рынке для потребителя он реализуется по цене 40,96 ДЕ, а для нерезидента цена составит 204,8 ДЕ. Пятикратная наценка будет выгодна иностранцу, так как этот же товар стоит в капиталистической системе минимум 500 ДЕ, но и для системы тоже будет выгода, так как при стандартных правилах наценки для экспорта этот же товар можно продать за цену от 75 до 140 ДЕ. Такой подход позволит избежать паразитической эксплуатации Прогрессивной среды иностранцами, но при этом внутренний рынок будет интересен для шопинг-туризма и вообще для туризма.

Иностранцы при оплате товаров внешними платежными средствами через международные платежные системы, увеличивают фонд внешних платежных средств государства поэтому такая продажа выгодна для системы.

При совершении продажи иностранцу, продавец получает свою базовую цену за товара, то есть магазин получит не 204,8 ДЕ, а обычные 40,96 ДЕ, а разница 163,84 ДЕ во внутренней валюте будет уничтожена системой. Может быть уничтожена не вся разница в цене, часть этой суммы может пойти на покрытие дополнительных расходов, если такие имеются и на премирование магазина за содействие в пополнении фонда внешних платежных средств. Премирование магазина должно осуществляться во внутренней валюте на основной счет безналичного кошелька организации и не должно превышать 25% от разницы в стоимости товара для резидентов и нерезидентов.

Любая продажа с расчетом через международные платежные системы может считаться продажей нерезиденту, даже если реальным покупателем является резидент.

Иностранцы смогут покупать недвижимость и дорогую движимость, но при этом должны понимать, что получают не право собственности, а право аренды, если на этот процесс смотреть с капиталистической точки зрения. Принцип ценообразования для нерезидентов в этом случае должны оставаться такими же как и в случае с потребительскими товарами, то есть цена для нерезидента должна быть в 5 раз выше обычной для резидента. При покупке недвижимости и дорогой движимости нерезидент не может использовать механизмы Прогрессивной финансовой системы, так как не является частью системы, то есть не может использовать рассрочку, не платит арендных и постарендных платежей, а так же обязан уплатить всю сумму без использования первичного платежа в 50% или 12,5%.

Если резидент делает крупную покупку с использованием ВДЕ или международных платежных систем, то для этой покупки будут действовать принципы продажи и порядки ценообразования как для нерезидентов.

Взаимодействие.

Я уже много написал о Прогрессивной коммерции и уже нужно подвести некий итог с иллюстрацией взаимодействия коммерческих инструментов, а также рассмотреть эффекты этих взаимодействий.

В современном мире, как мы уже знаем, для реального производства и даже для распределения требуется все меньше людей, всего маленькой части общества требуется труд для поддержания функциональности всей экономики. Мы видим, что большая часть трудоспособного населения естественными способами вытесняется в сферу посредничества, те же процессы будут происходить и в Прогрессивной экономике. Конкуренция среди посредников, принципы Прогрессивных финансов и правила ценообразования будут способствовать к уцениванию товаров, а не к нацениванию, что сделает обыденным факт того, что розничная цена для потребителей будет гораздо меньше себестоимости продукции и это при сбалансированном режиме работы все экономической системы. Уменьшение стоимости товаров повлияет на уменьшение размеров доуч и инвестсчетов, что в свою очередь будет балансировать финансовое расширение.

Можно ожидать, что посреднические цепочки будут сильно увеличиваться, но мы знаем, что эти цепочки ограничены специальными правилами для посредников. Кроме того, правила для посредников предполагают наличие штрафов при недоставке товаров до реального потребителя. Штрафные санкции для посредников будут естественным образом укорачивать цепочки посредников до минимально необходимой длины.

Принципы ценообразования сделают выгодными связи производителей и крупных оптовиков с регионами, станет прибыльнее продавать продукцию не в регионе производства, а в соседнем или даже на другом конце страны, так как будет увеличиваться цепочка посредников и уменьшаться цена на товар за счет системной уценки. Такой эффект выгоден для государства, так как создает многообразие экономических связей и этими связями как-бы шивает государство, за счет этого достигаются не только экономические, но и политические цели, так как регионы становятся тесно зависимыми друг от друга, а эти зависимости не дают развиваться каким-либо формам сепаратизма на окраинах страны.

Дорогие товары станут доступнее для широкого круга потребителей, но не станут бросовыми в ценовом плане, при этом будет формироваться сегментированный рынок похожей продукции разного класса.

Системные механизмы позволят получать производителям и посредникам высокие прибыли, которые увеличат уровень жизни работающих граждан. В то же время, высокие прибыли поспособствуют ослаблению бдительности в богатых предприятиях, что приведет к появлению новых предприятий с более качественным руководящим составом, а в итоге будут выживать только предприятия с высшим качеством производства и сервиса.

Давайте разберем некоторые эффекты на примерах.

Приводить примеры с товарами низкой стоимости я не буду, мы уже ранее рассматривали, что они будут дешевле и их цена в Прогрессивной среде будет в 12-15 раз ниже чем в среде капиталистической. Это утверждение справедливо для цепочки посредников в 4 звена включая производителя, хотя максимальная длина цепочки для таких товаров ограничена 7 звеньями.

Для дорогостоящих движимых товаров цепочка ограничена 4 звеньями, в реальности же эта цепочка чаще всего состоит всего из двух звеньев, мы же для расчетов возьмем цепочку из 3 звеньев.

Для недвижимости цепочка ограничена 2 звеньями, в реальности же эта цепочка состоит всего из 1 звена, так как застройщики обычно сами продают недвижимость. В Прогрессивной среде можно ожидать увеличение этой цепочки до максимума, то есть до 2

звеньев, эту цифру мы и будем брать в расчет при приведении примеров.

Движимым имуществом с высокой стоимостью могут быть предметы и комплекты мебели, садовая техника и транспортные средства. Для удобства я приведу пример с легковым автомобилем. Не вдаваясь в тонкости и источники информации сообщу вам интересный факт, в современной капиталистической среде реализационная стоимость автомобиле в 8 раз выше его себестоимости для производителя. Если цена автомобиля составляет 1 миллион, то его себестоимость только 125 тысяч. При применении Прогрессивных принципов ценообразования мы получим, что цена такого автомобиля для пользователя может упасть до 64 тысяч, либо возрасти до 144 тысяч. Поскольку мы уже выяснили, что конкуренция и высокий уровень доходов через возвратность будут стимулировать уценку, а не наценку, то можно утверждать, что конечная цена приведенного автомобиля составит 64 тысячи и он будет доступен очень широкому кругу потребителей. Стоит учесть, попадает ли такой товар с такой стоимостью во вторую категорию. Поскольку раньше мы брали в расчет резервный доуч в размере 5000 ДЕ, то 10 резервных доуч составят 50 тысяч ДЕ, а значит автомобиль из нашего примера попадает во вторую категорию товаров. Купить этот автомобиль пользователь сможет за 50% начального платежа, что составит 32 тысячи ДЕ. Ежемесячная арендная плата на 50 месяцев составит 640 ДЕ и ещё 25 месяцев постарендных платежей по 320 ДЕ. Если же первичный платеж будет предоставлен с рассрочкой от финансовой системы, то гражданину нужно будет внести в самом начале 12800 ДЕ. Нужно понимать, что для избежания проблем, ежемесячный доход на основном счете гражданина должен составлять определенную сумму, чтобы можно было погашать и арендную плату и рассрочку. При грубом расчете можно сказать, что ежемесячный доход должен быть в 2 раза выше арендной платы, что составит 1280 ДЕ. Такой уровень дохода и накопление для внесения первичного платежа с рассрочкой может себе позволить любой работающий в Прогрессивной среде гражданин, а за счет механизма резервирования и не работающий гражданин.

Нужно заметить, что такой уровень доступности дорогостоящих товаров будет стимулировать продажи и увеличение производства, что вызовет замену нормы прибыли валовой прибылью, а для производителя такой итог гораздо лучше, чем завышение цен на мелкосерийные товары. В тоже время, производитель будет вынужден производить свои автомобили из более дорогих и качественных материалов, не только для того, чтобы вызывать интерес потребителя, но и для увеличения себестоимости, так как слишком низкая себестоимость может на уровне реализации вывести товар из второй категории, а значит потребитель потеряет к нему интерес из-за уменьшившийся доступности. По той же причине, невозможно будет увеличивать цепочку посредников, так как любое увеличение этой цепочки может вывести тот же автомобиль из второй категории в первую. Здесь мы опять видим саморегулируемость и адаптивность системы, где ограничения на длину цепочки посредников являются только системным предохранителем для экономики.

Показанный принцип полезен и для государства, потому что товарная доступность создает удовлетворенность граждан своим правительством. Товарная доступность поддерживает сильную экономику с высоким качеством товара, а многообразие экономических связей через цепочки посредников поддерживает территориальную целостность страны. Кроме того, все расширения финансов, связанные с покупкой товаров, сжимаются за счет возвращения рассрочки и арендных платежей, так же достигается дополнительно финансовое сжатие за счет постарендных платежей, которые в сумме достигают 12,5%.

Стоит заметить, что принципы оплаты дорогостоящих товаров можно и нужно распространить на дорогостоящие услуги, такие как строительные или ремонтные работы. Нельзя распространять этот принцип на услуги не связанные с предметным миром собственности, например, на услуги туристического, развлекательного, медицинского или образовательного характера.

Теперь предлагаю рассмотреть третью товарную категорию — недвижимость. В этой категории обычный уровень капиталистического завышения цены достигает 75% нормы прибыли или другими словами цена объекта недвижимости выше его себестоимости в 4 раза.

Допустим существует дом среднего размера на участке земли и этот дом доведен под финишную отделку, то есть нужен только косметический ремонт по вкусу владельца и мебель. Такой дом может стоить в капитализме около 2 миллионов рублей по текущим ценам, хотя его реальная себестоимость всего 500 тысяч.

При Прогрессивном подходе дом по правилам уценки и ограничения размеров цепочки посредников должен снизить совою реализационную стоимость до 320 тысяч ДЕ. Первичный взнос за этот дом должен составить 40 тысяч ДЕ, арендная плата 3200 ДЕ в течении 88 месяцев и постарендная 1600 ДЕ ещё в течении 24 месяцев. Если брать в расчет возможность рассрочки, то можно получить такой дом в эксклюзивное пользование имея собственные средства в размере 16 тысяч ДЕ. При этом для безопасного владения домом достаточно иметь доход по основному счету виртуального кошелька в размере 6400 ДЕ ежемесячно.

Отдельно стоит заметить, что в наших примерах автомобиль и дом требуют обслуживания, но это обслуживание можно осуществлять за счет доуч-счетов: жилищного и первичного. Во всей рассмотренной системе гражданин будет сыт и ему будут доступны медицинские, развлекательные и образовательные услуги.

Неработающие граждане, которых, как мы помним будет большинство, смогут арендовать недвижимость или владеть недвижимостью более низкого класса, такой как квартиры в многоэтажных домах. Неработающим гражданам будет доступен общественный транспорт или личный транспорт, но только после погашения всех задолженностей и платежей по предыдущим дорогим покупкам, таким как квартира.

Иностранец нерезидент системы сможет приобрести недвижимость и дорогую движимость, но цена будет другой, эти принципы мы уже рассмотрели в предыдущей главе.

Товары из наших примеров будут иметь для иностранца следующую стоимость: автомобиль из нашего примера будет стоить 320 тысяч ДЕ, а дом 1 миллион 600 тысяч ДЕ.

Иностранец должен будет уплатить всю стоимость полностью без постпродажных платежей и не может пользоваться рассрочкой, равно как и другими инструментами Прогрессивной финансовой среды, так как сам не является её субъектом.

Инвестирование и доли участия.

Ранее в этой книге достаточно подробно была рассмотрена тема дивидендов и долей участия, но не был рассмотрен механизм увеличения долей, давайте разберем эту тему.

При смерти владельца предприятия, доли участия распределяются между коллективом предприятия. Доли участия получают все сотрудники, как настоящие, так и бывшие пропорционально затраченному труду, который в данном случае учитывается через количество полных коротких периодов, которые сотрудники потратили на работу на предприятии.

При выплате дивидендов должна назначаться вся сумма, которая должна идти для выплаты и уже эта сумма должна автоматически делиться между соучредителями пропорционально их доли участия в предприятии.

Соучредители с долей от 1% и выше, могут участвовать в принятии решений в совете учредителей, такой совет может быть построен на принципах Новой Демократии, только в рамках предприятия. Соучредители с долями менее 1% не могут принимать решения в совете учредителей даже на уровне объединения между собой.

Бывает так, что планы учредителей и коллектива предприятия на его развитие не совпадают, поэтому нужно дать возможность коллективу влиять на мнение учредителей, но не нарушать права собственности, пусть даже и ограниченной. Поэтому, нужно в Прогрессивной системе иметь возможность дать доли участия сотрудникам предприятия через вложения в капитал предприятия от сотрудников, делая их соучредителями. Такой подход позволит постоянным сотрудникам получать дивиденды и более ответственно относиться к своему труду и вообще к работе предприятия, так как они будут получать не только заработную плату, но и будут являться соучредителями.

Сотрудник предприятия отработавший на этом предприятии 1 год и более может внести на основной счет предприятия любую сумму и получить пропорциональную вкладу долю участия как соучредитель. Сторонний человек не может воспользоваться этим механизмом не будучи либо учредителем, либо сотрудником. Если сотрудник увольняется, но при этом является соучредителем, то может увеличивать свою долю в любой момент. Если же бывший сотрудник во время работы не стал соучредителем, то не может через внесение стать соучредителем, так как не является в текущий момент сотрудником предприятия.

Любой соучредитель может продать свою долю в любой момент любому лицу, в том числе и стороннему, не имеющему никакого отношения к предприятию. Бывший сотрудник не являющийся соучредителем может получить долю в предприятии либо через покупку её у другого соучредителя, либо после смерти одного из соучредителей с разделом долей между коллективом.

Руководство предприятия может препятствовать праву сотрудников становиться соучредителями и увольнять сотрудников перед достижением рабочего стажа на предприятии в 1 год. Если увольнение не было обоснованным, то любое такое увольнение должно караться государством. Дисциплинарное воздействие должно быть наложено в виде штрафа на само предприятие в 5% от основной базы предприятия за текущий средний период, 1% на руководителя и 10% на учредителей, при этом сумма штрафа для учредителей должна делиться пропорционально их долям. Штрафы являются невозвратной тратой только с основного счета.

Для защиты предприятия и изначальных учредителей от внешнего воздействия нужно предусмотреть не только временной буфер для сотрудников в 1 год, но и временной буфер развития предприятия в 5 лет. Новые предприятия не могут получить соучредителей из числа сотрудников в течении первых 5 лет, только во время 6-го полного среднего периода существования предприятия сотрудник может стать соучредителем через внесение личных средств на основной счет предприятия. Таким образом, изначальные учредители получают временной период для увеличения стоимости предприятия, а значит и увеличения стоимости

своих долей.

В большинстве финансовых теорий деньги являются пассивом, а ценные бумаги, доли в предприятиях и средства производства являются активом. Для Прогрессивной теории не уместно считать средства на основном счете предприятия пассивом, так как они отражают всю сущность активов, будь-то продажа или покупка средств производства, оборот средств и возвратность по совершенным тратам. Именно возвратность средств на основном счете делает из пассива актив, а поскольку этот актив отражает всю работу предприятия за весь период его работы с влиянием всей работы на развитие как предприятия так системы в целом, то уместно ввести для основного счета **новый термин «суперактив»**. Суперактив — это не баланс предприятия и не синоним для основного счета, суперактив — это кумулятивная оценка деятельности и возможностей предприятия за какой-то период времени через пересчет его основной базы за этот период. Основная база за период — это остаток средств основного счета на начало периода плюс сумма всех поступлений на основной счет в этом периоде. Период оценки основной базы может быть прошлым или текущим, длительность периода оценки может быть короткой, средней и длинной, соответственно короткому, среднему и длинному экономическим периодам. Прошлый экономический период всегда полный, от начала до конца. Текущий период всегда не полный, от начала до момента оценки.

Суперактив нужно оценивать только средними периодами: либо прошлым, либо текущим. Оценка суперактива в коротком экономическом периоде не имеет смысла, так как на такую оценку будет влиять сезонность и изменения стратегий работы предприятия, а значит не возможно получить адекватную оценку возможностей и финансовой деятельности предприятия. Оценка суперактива в длинном экономическом периоде возможна как средство анализа работы предприятия, но не более, так как эта оценка тоже не будет адекватной из-за устаревания информации в следствии изменений за длительный период.

Через расчет суперактива можно оценить реальную стоимость всего предприятия или стоимость доли учредителя. При торговле долями участия, государство должно блокировать любую продажу с ценой меньшей, чем расчет по показателю суперактива, это не даст спекулятивно занижать стоимость предприятия.

Через оценку суперактива можно рассчитать долю или изменение доли соучредителя, при внесении новых средств соучредителем на счет предприятия. Новая доля соучредителя равна относительному изменению суперактива по отношению к прошлому среднему экономическому периоду. Нужно взять основную базу предприятия за прошлый средний экономический период, таким образом получим значение суперактива для расчета доли. Затем берем сумму вноса сотрудника или соучредителя и прибавляем к полученному значению суперактива, получаем новое расчетное значение суперактива и уже на основании нового расчета суперактива можно вычислить долю предприятия, которая причитается соучредителю за внесение нового вноса на основной счет предприятия. Внесение средств изменяет состояние основного счета в текущем экономическом периоде и не влияет на расчет суперактива за предыдущий период. При каждом новом внесении средств на получение доли будет считаться суперактив за предыдущий средний экономический период без учета изменений в текущем экономическом периоде и без влияния взносов от других соучредителей.

Допустим некое предприятие за прошлый средний экономический период получило основную базу в 990 тысяч ДЕ — это и есть первое значение суперактива для расчета. Соучредитель вносит в качестве вноса для получения доли 10 тысяч ДЕ и увеличивает расчетное значение суперактива до 1 миллиона ДЕ. Таким образом, его новая доля участия, получаемая при совершении инвестиции, составляет 1%, так как 10 тысяч ДЕ является 1% от 1 миллиона ДЕ. При таком подходе, нужно учесть, что доли всех остальных соучредителей должны быть пересчитаны на полученную величину новой доли. Допустим до инвестиции было всего два учредителя с долями 40% и 60%, при появлении нового соучредителя с долей в 1% произойдет пересчет долей и старые учредители уменьшат свои доли на 1%

относительно своих долей, новые значения долей старых учредителей составят 39,6% и 59,4%.

В примере показаны простые суммы для расчета и иллюстрации принципа. На самом деле, показанные суммы суперактива очень малы даже для нового предприятия после первого года работы, ведь система Прогрессивного ценообразования и использование инвестсчетов даст сверхприбыли. Если же учесть, что первые взносы от сотрудников могут быть только после первых 5 лет существования предприятия, то значения суперактива будут гораздо больше и взносы сотрудников будут оцениваться как доли гораздо меньшего размера.

Не стоит забывать, что взносы учредителей являются невозвратной тратой для основного счета безналичного кошелька гражданина.

Суперактив и суперпассив.

В предыдущей главе «Инвестирования и доли участия» я ввел новый термин «суперактив».

Суперактив - кумулятивная оценка деятельности и возможностей предприятия за какой-то период времени через пересчет его основной базы за этот период. Суперактив отражает всю работу предприятия за весь период его работы с влиянием всей работы на развитие как предприятия так системы в целом. Изменение суперактива показывает работу с активами, будь-то покупка или продажа, а так же отражает всю проделанную предприятием работу, через возвратность основного счета. Выплата дивидендов и заработных плат тоже влияют на этот показатель, так как снижают возвратность в следующем среднем периоде, а значит и уменьшают суперактив.

У Вас, мой читатель, есть способность мыслить традукционно, коли Вы дочитали до этих пор, а значит Вы уже догадались, что кроме суперактива может существовать и суперпассив.

Суперпассив — это все деньги задействованные в начислениях на доуч-счета, госсчета и инвестсчета безналичных кошельков граждан и организаций. Суперпассив отличается от пассива тем, что денежные средства появляются в следствии расширения финансовой базы в начале коротких периодов и уничтожаются в конце этих периодов. В отличии от пассивов, средства суперпассивов не могут стать сокровищами, но могут быть платежным средством и могут трансформироваться в суперактив и актив через товарный обмен.

Анализ суперпассива может дать органам государственной власти информацию об изменениях в финансовой среде. Анализировать суперпассив можно по различным категориям, например, для оценки в необходимости средств для новых производств можно анализировать только супепассив инвестсчетов. Можно анализировать суперпассив для определенных групп граждан: по полу, по возрасту, по занятости, по принадлежности к коллективу определенного предприятия и так далее.

Суперактив и суперпассив вместе заменяют само понятие пассива, но только для Прогрессивной системы.

Эффекты и инструменты.

Все экономические системы сталкиваются с появлением как позитивных, так и негативных эффектов, возникающих как следствие на проведение каких-либо изменений в системе или влияний извне. Различных эффектов в экономике достаточно много, давайте рассмотрим наиболее важные для нас эффекты.

«Голландская болезнь» - экономический эффект связанный с укреплением собственной валюты государства за счет вливания валюты внешней. Обычно голландский эффект начинает развиваться, когда какая-либо отрасль в государстве занимает доминирующее положение и большие избытки товаров уходят на экспорт. Чрезмерный экспорт способствует притоку внешних валют, увеличивается валютный резерв страны и дорожает собственная государственная валюта. За счет укрепления собственной валюты, в государстве дорожают товары недоминантных отраслей. Подорожание товаров носит относительный характер к курсу валют, импортные товары становятся дешевле внутренних и дешевый импорт замещает собственные товары, предприятия недоминантных отраслей погибают.

Структура Прогрессивной экономики такова, что она почти не подвержена голландской болезни. Издержки предприятий минимальны, так как в системе нет налогов, издержки предприятий на заработную плату меньше капиталистических, а кроме того предприятия имеют финансовый буфер в виде инвест-счетов. Жесткая привязка курсов валют по первому и третьему типу не даст новой Прогрессивной системе зависеть от голландской болезни. При неравномерности экспорта можно применять повышенные импортные пошлины, компенсируя разницу в стоимости внутренних товаров и импортируемых. Не стоит забывать, что Прогрессивная система очень автономна и адаптивна, системная поддержка предпринимательства не требующая вмешательства чиновников легко может приспособиться к любым эффектам и экономическим процессам. Все эти нехитрые механизмы и вся структура Прогрессивной системы защищает государство от негативного воздействия голландской болезни.

«Эффект Акерлофа» или **«деградирующая конкуренция»**. Очень долго считалось и даже стало догмой, что конкуренция всегда является благом для экономики, что в конкурентной борьбе побеждают лучшие товары, к сожалению, это не так. Даже сейчас, многие экономисты не могут понять и признать, что в конкурентной борьбе побеждают не лучшие товары, а худшие. Если быть более точным, то нужно написать так: «при отсутствии возможностей объективной оценки качества товара, в конкурентной борьбе всегда побеждает худший товар». Некоторые производители пытаются победить эффект Акерлофа и организуют презентации и дегустации своих товаров в торговых точках, таким образом дают возможность потребителю объективно оценить товар и сделать осознанный выбор в пользу лучшего. К сожалению, презентации и дегустации носят разовый рекламный характер, а потребитель все-равно не может оценить все альтернативные товары, поэтому такие действия ещё больше усугубляют негативное действие деградирующей конкуренции.

По моему глубокому убеждению, эффект Акерлофа связан с финансовой невозможностью рядового потребителя оценить товары, так как оценить даже несколько альтернативных товаров может быть весьма накладно. В этом плане, Прогрессивная система дает потребителю возможность оценивать товары, так как нет жесткой потребности в экономии для выживания. В Прогрессивной системе у каждого потребителя есть финансовый буфер, защищающий человека от необходимости экономить ради выживания в ущерб качеству жизни, этот буфер выражен как в доуч-счетах, так и в механизме возвратности на основной счет безналичного кошелька гражданина.

«Эффект разделенной оплаты» очень интересен при применении в отношении творческих и интеллектуальных продуктов. Разделенная оплата приносит положительные последствия для культурных отраслей экономики. К примеру, представьте себе, что за билет в

кинотеатре вы платите только половину стоимости в виде обязательной части оплаты за посещение демонстрации фильма, а вторую часть вы можете платить или не платить в виде пожертвования, в зависимости от того понравился ли вам фильм или нет. Применять раздельную оплату можно в любой культурной и интеллектуальной сфере: кино, театр, опера, балет, цирк, зоопарк, музеи, фотовыставки, художественные галереи, книги, объекты виртуального творчества и компьютерные программы. В настоящее время, в капиталистической системе достаточно проблематично организовать работающий принцип пред и пост оплаты. Сейчас успехов в этом направлении добились только разработчики условно-бесплатного программного обеспечения. В Прогрессивной системе способ раздельной оплаты легко реализуем и уже предусмотрен системой эксплуатации Информационного банка, который призван сделать справедливым отношение к интеллектуальному и творческому труду, а так же должен способствовать информационному развитию общества.

Негативные социальные эффекты поражают современное общество язвами чревоугодия, лени, праздности и глупости для одних людей, а так же нищеты для других. Читателю может показаться, что теория базового дохода избавит от нищеты, но может способствовать развитию социальных пороков. Так бы оно и было, если бы не структурированность Прогрессивной системы. В Прогрессивной системе безличный кошелек каждого гражданина структурирован на несколько счетов, существует разделение между базовым доходом и основным счетом, а сам базовый доход разделен на несколько доуч-счетов, которые позволяют систематизировать траты по их предназначению, создавая гармоничное распределение затрат на различные сферы, в том числе на образование, развлечение и медицину. В Прогрессивной системе невозможно потратить все деньги на жизнь возле телевизора, поглощая бутерброды и пончики. Прогрессивная система своей природой защищена от негативных социальных эффектов.

Любая экономика нуждается в оценке изменений, а для оценки изменений нужны инструменты. За все время существования экономической науки появилось множество инструментов различного уровня. Одни инструменты в Прогрессивизме будут неактуальны, а другие наоборот, станут востребованы даже больше, чем в капитализме. Я хочу рассмотреть подробно только два инструмента, все остальные методы учета и оценки вы сможете проверить сами.

Оценка ВВП (ВНП и смежные понятия) является очень специализированным макроэкономическим инструментом. Применение этого механизма зачастую носит абсурдный характер, так как публике предъявляется конечный результат в виде одной цифры без связи со смежными и зависимыми процессами. Зачастую на оценку ВВП сильно влияют спекулятивные валютные механизмы по второму типу, а фиктивные процессы воспринимаются как реальные. В Прогрессивной системе оценка ВВП может оказаться важным информационным инструментом на первых этапах формирования системной структуры, так как у системы есть возможность оценить количество товаров и их цену через товарный учет. Оценка ВВП на ранних этапах существования системы имеет смысл, так как в системе будет действовать либо первый, либо третий тип оценки собственной валюты относительно внешних валют.

Прогнозирование глобальных кризисов по методу Кондратьева может оказаться неактуальной в Прогрессивной системе, но от этого метода оценки процессов отказываться нельзя. Одна технологическая эпоха, как и раньше, будет меняться другой. Будет потребность в замене оборудования, будут появляться новые товары, будет меняться общество, но эти процессы будут происходить более плавно без ощутимых стрессов для экономики, так как сама структура Прогрессивной системы рассчитана на адаптивность, а процессы приспособления работают постоянно, не требуют чьей-либо воли и ручного управления на глобальном системном уровне.

Прямое волеизъявление.

Поскольку виртуальный кошелек может удостоверить личность, а работа Прогрессивной системы возможна только в развитом обществе с развитой информационной инфраструктурой, то гражданин получает возможность не только использовать справедливую финансовую систему, но и справедливый способ выражения и учета своей гражданской позиции.

Эта система может позволить гражданину участвовать в выборах без использования устаревших механизмов учета. Выборы могут происходить из дома, офиса, с мобильного устройства или общественного терминала.

Самой интересной из появляющихся возможностей может стать полное избавление от парламентских механизмов, то есть устранение посредников между волей народа и управлением государством. Все парламентские механизмы и выборы представителей были важны только в мире с плохой информационной инфраструктурой. В системе с развитой информационной инфраструктурой существование депутатов не имеет никакого смысла, так как граждане могут сами выражать свою позицию без участия посредников. Граждане могут сами быть как источниками законодательной инициативы, так и критиками, могут сами поддерживать или отвергать выдвигаемые законопроекты.

К сожалению, люди в большинстве своем склонны к поверхностности мышления и к получению сиюминутных выгод, равно как и к следованию тенденциям и при этом могут не утруждаться изучением деталей, могут делать выбор не задумываясь о последствиях, а глубокий анализ доступен далеко не многим. Современные средства массовой информации научились ловко манипулировать настроениями людей, подменять и перевернуть факты, влиять на общественное мнение, а люди попросту не умеют проверять информацию и полагаются на броские новостные заголовки. Основываясь на этих выводах, можно заключить, что прямое волеизъявление без ограничений может существовать только в обществе исключительно разумных людей. В обычном обществе, любой законопроект, даже с очень большой народной поддержкой может стать законом только после одобрения экспертов и верховного правительства в государстве, а волеизъявление народа может быть только оценочной единицей для понимания настроений в обществе. Тем не менее, волеизъявление народа нужно учитывать, а современные информационные технологии и Прогрессивная система дают такую возможность и избавляют государственную власть от нахлебников в виде депутатов. Кроме того, прямое волеизъявление дает возможность с наименьшими затратами избирать верховную и субъектную власть в государстве, одобрять или не одобрять назначения чиновников на ключевые посты в государстве и многое другое.

В Прогрессивной системе нужно выработать взвешенную технологию учета мнения электората, при которой должен учитываться не формальный голос от одного человека, а голос человека должен отражать собой его вклад в систему и уровень компетенции человека. Такой подход позволит **создать новые демократические принципы**, позволяющие вводить в использование наиболее разумные законы и приводить к власти наиболее компетентных людей, а ложные и глупые законодательные инициативы позволят отвергать.

В Старой Демократии учитывается только голос от человека по принципу «один человек, один голос». Метод учета голосов нужно оставить для статистического анализа, но формальные голоса не должны влиять на принципы Новой Демократии.

В Новой Демократии должны учитываться **«электоральные балы»**.

Электоральные балы — это объем влияния человеческого мнения при поддержке того или иного законопроекта или кандидата на пост. Чем больше у человека электоральных баллов, тем значительнее его голос, в отличие от старой демократии где один человек обладает только одним электоральным балом. Система Электоральных баллов должна учитывать психологическую зрелость человека, выраженную через возраст, его полезную

трудовую деятельность и результативность принятия решений по итогам предыдущих голосований.

В 15 лет человек может полностью распоряжаться своим виртуальным кошельком, то есть он становится финансово дееспособным. Вполне логично, что с этого же возраста человек должен быть наделен и избирательными правами, чтобы его голос учитывался, так как человек уже достаточно разумен и может выбирать в каком государстве ему придется жить в будущем. Так же нужно учитывать, что в возрасте 15 лет, человек ещё не прошел полного личностного становления, ещё не пройдены важные психологические точки бифуркации, а значит мнение этого человека должно быть ниже, чем мнение полностью психологически оформившегося человека. Предлагаю, для граждан в возрасте от 15 до 20 лет включительно, назначить возрастной вес электорального бал равный их полному возрасту в годах.

В 21 год человек уже проходит большинство психологических возрастных кризисов и его личность достаточно оформлена, но в этом возрасте человеку ещё не хватает жизненного опыта для ответственного влияния на процессы в государстве. Предлагаю, для граждан в возрасте от 21 года до 32 лет включительно, назначить возрастной вес электорального бала равным квадрату их возраста, то есть 21^2 , 22^2 , 23^2 и так далее.

В 33 года человек достигает полной психологической зрелости и обладает достаточно обширным жизненным опытом, а так же ещё не начали происходить возрастные деградации. Предлагаю, для граждан в возрасте от 33 до 65 лет включительно, назначить возрастной вес электорального бала равным квадрату их возраста умноженному на 2, то есть 33^2*2 , 34^2*2 , 35^2*2 и так далее.

В возрасте 66 лет и более становиться заметными небольшие возрастные изменения, кроме того, человеку становится труднее приспосабливаться к развитию, к новым процессам происходящим в обществе. Предлагаю, для граждан в возрасте от 66 до 80 лет включительно, назначить возрастной вес электорального бала равным квадрату их возраста, то есть 66^2 , 67^2 , 68^2 и так далее.

В возрасте 81 год и более возрастные изменения в психике человека становятся наиболее заметны, а человек все сильнее удаляется от реальных процессов, происходящих в обществе. Предлагаю, для граждан в возрасте от 81 года и более, назначить возрастной вес электорального бала равным их полному возрасту в годах.

Возраст человека может отражать пассивный опыт человека, поэтому не правильно было бы принимать в учет только возрастной вес электорального бала. Правильная оценка электорального бала должна включать ещё и отражение активного опыта, полученного собственным трудом и повлиявшего на мировоззрения человека.

Вся активная деятельность человека в Прогрессивной системе, будь-то деятельность трудовая, научная или творческая, отражается на его основном счете безличного кошелька в виде Прогрессивных денег. Второй частью электорального бала должен стать трудовой вес. Трудовой вес электорального бала учесть достаточно легко, просто нужно трудовым весом считать текущий остаток, в момент голосования, на основном счету виртуального кошелька гражданина. Для оценки трудового веса берется только баланс основного счета гражданина, данные любых других счетов не могут участвовать в оценке трудового веса. Нужно понимать, что участвовать в волеизъявлении могут только граждане.

Общий электоральный вес гражданина должен рассчитываться как сумма возрастного и трудового электоральных весов. Общий электоральный вес должен быть базой для расчетов рейтингового и оценочного электоральных весов, а так же составной частью полного электорального веса.

Полный электоральный вес — это сумма общего, рейтингового и оценочного электоральных весов. Полный электоральный вес выражается в электоральных балах, которые и участвуют в голосовании, как оценка в поддержке или в отрицании того или иного законопроекта или кандидата.

Рейтинговый и оценочный электоральные веса могут быть как положительными, так и

отрицательными, а значит могут как увеличивать, так и уменьшать полный электоральный вес воли гражданина.

Сколько людей, столько и мнений, а значит при появлении инициативы или законопроекта всегда будет появляться разница мнений, требующая обсуждения в обществе. Чтобы принять простое решение «за» или «против», требуется оценить множество факторов и самую взвешенную оценку могут дать только люди, на которых будут влиять изменения. Оценка общественного мнения может осуществляться системой похожей на форум или на систему комментариев с каскадными ответами, такая система обязательно должна быть снабжена возможностью оценить мнение комментатора. Если человек сам не хочет высказывать свое мнение, но его мнение совпадает с мнением комментатора, то он может поставить положительную оценку комментарию, а если мнение не совпадает, то можно поставить отрицательную оценку, увеличив или уменьшив значимость комментария на единицу вверх или вниз. При написании комментария его изначальная оценка равна нулю. После закрытия обсуждения, но до начала голосования все балы комментатора суммируются с учетом знака полученных баллов и прибавляются к оценочному весу. По результатам каждой дискуссии оценочный вес может как увеличиться, так и уменьшится, в зависимости от оценок других граждан. Чиновник, модерирующий систему политических обсуждений, может заблокировать комментарий в случае неадекватного поведения гражданина при дискуссии, а так же в случае выхода дискуссии за рамки обсуждаемой темы. В случае блокировки комментария гражданин за свое не нормальное поведение на площадке политических обсуждений получает штрафные балы, которые понизят его оценочный вес, при этом все балы заработанные на заблокированном комментарии обнулятся. Описанный подход позволит полноценно рассматривать производимые в государстве изменения, а так же даст наиболее здравомыслящим и политически активным гражданам возможность сильнее влиять на государственные процессы. Для некоторых граждан, такая активность может стать лифтом в большую политику.

Рейтинговый вес электорального бала должен отражать государственное значение ранее принятых решений гражданина. Каждый раз, когда гражданин голосует «за» или «против» какого-либо закона, он принимает решение, которое будет влиять не только на него, но и на остальных граждан, на жизнь всего государства. Если ранее гражданин принимал решения положительно влияющие на государство, то последующие его решения при голосовании должны иметь больший вес, такое положение вещей Я считаю справедливым и разумным, с точки зрения блага для государства.

Допустим, был предложен какой-либо законопроект, этот законопроект получил одобрение граждан и стал законом. Допустим изменение рейтингового веса в системе постоянно и принято как 1% от общего веса. При таком развитии событий все граждане, проголосовавшие «за», должны получить 1% своего общего веса к рейтинговому весу, а у граждан, проголосовавшие «против», рейтинговый вес должен уменьшится на 1% от их общего веса. Если же законопроект был отвергнут по итогам голосования, то голосовавшие «за» уменьшат свой рейтинг на 1%, а голосовавшие «против» увеличат рейтинг на 1%.

Допустим, был предложен законопроект и он, после голосования, стал законом. Голосовавшие граждане получают изменение рейтинга в зависимости от своего голоса. Допустим прошел год, закон был признан вредным и был отменен. При отмене закона должен произойти пересчет рейтинга голосовавших, так как они ответственны за принятие этого закона. Голосовавшие «за» закон должны после его отмены уменьшить свой рейтинговый вес на 1%, а голосовавшие «против» после отмены должны увеличить рейтинговый вес на 1%.

Важно понимать, что личные амбиции и желание получить больше рейтинговых баллов может послужить для системы отрицательным фактором, так как склонность людей к тенденциозности приведет не к взвешенному выражению своей гражданской позиции, а к попыткам заработать для себя электоральные балы. Люди могут голосовать не по сути законодательной инициативы, но будут следовать за лидером, то есть отдавать свои балы той

оценке, которая набрала больше баллов на момент их голосования. По этой причине, при любом голосовании распределение баллов между позициями «за» и «против» должно быть тайным до тех пор, пока голосование не будет закончено. Тайна распределения голосов между позициями нужна для избежания эффекта следования за тенденцией и человек сможет по-настоящему свободно выражать свое настоящее мнение.

В реальной жизни при демократическом устройстве государства, политически важные решения проходят ряд процедур одобрения, таких как: общественное обсуждение, согласования в министерствах, нижняя палата парламента, сенат и утверждение президентом. От ряда институтов власти в Новой Демократии можно избавиться, но одобрение сенатом и президентом должно остаться для сохранения стабильности государства. Согласования в министерствах и конституционном суде должны происходить до всенародного голосования. Сенат в Новой Демократии может и должен не только выражать коллегиальное мнение выборочного органа, но и производить экспертную оценку адекватности принятия закона в конкретный момент времени. В предложенном варианте, сенат выполняет роль фильтра, своего рода «совета старейшин», этот фильтр нужен для отсеечения популистских инициатив. Президент, как глава государства, имеет решающий голос на финальном этапе принятия закона.

Многоступенчатая система принятия решения растягивает процесс полного одобрения закона или инициативы, а в это время значение общего электорального веса граждан может измениться, поэтому при перерасчете рейтингового веса нужно учитывать тот общий вес, который был у гражданина на момент голосования по законопроекту или инициативе.

Принятие законов государственного уровня должно пройти утверждение главы государства и перерасчет рейтингового веса может произойти только после полного принятия закона. Законы субъектного уровня должны утверждаться губернаторами, а законы муниципального уровня должны утверждаться главой муниципалитета. Голосовать и дискутировать в муниципальных выборах могут только жители того муниципалитета, к которому относится политическая инициатива или законопроект. В субъектных выборах могут участвовать только жители конкретных субъектов государства. В государственных выборах могут участвовать все граждане.

Наиболее продуктивным, на мой взгляд, будет принять допущение, что изменение рейтингового веса должно находиться в пределах от 3% до 5% от общего веса электорального бала. Технический учет рейтингового веса должен осуществляться с точностью до сотых, то есть до второго знака после десятичной запятой с округлением по математическим правилам. Технический учет всех остальных электоральных весовых характеристик должен учитываться с точностью до целых значений бала, а округление должно происходить в меньшую сторону. Полный вес электорального бала при голосовании должен учитываться с точностью до целых значений с округлением в меньшую сторону. Стоит заметить, что нулевое и отрицательное значение полного электорального веса возможно только в том случае, когда человек принял слишком много неверных решений и его мнение стабильно наносит вред государству. Человек с нулевым или отрицательным значением полного веса не должен иметь возможности принимать решения государственного значения, то есть не может участвовать в выборах, но при этом может сохранить возможность участвовать в политических дискуссиях.

При выборах главы государства, членов сената, губернаторов, муниципальных глав и при одобрении назначения чиновников на ключевые посты в государстве, работает тот же принцип влияния полного веса электорального бала. Выборы чиновников трудно оценить как положительные или отрицательные, поэтому по итогам таких выборов рейтинговый вес электорального бала изменяться не должен. Выбор чиновников должен быть избавлен от тенденциозности принятия решений, поэтому результаты распределения голосов должны быть тайными вплоть до завершения голосования.

Часто при выборах на ключевые государственные посты, гражданин не может принять однозначное решение и колеблется между кандидатами. Выборы одного из нескольких

сильных кандидатов может расколоть общество и создать социальный взрыв, спровоцировать беспорядки в государстве. Исходя из этих фактов, наиболее разумным, при выборах чиновников полагаться не на однозначное решение в пользу одного кандидата, а полагаться на систему распределения приоритетов. Использование системы приоритетов даст возможность гражданину отдать свои электоральные балы не одному кандидату, а разделить их между несколькими наиболее достойными. Приоритетная система позволит точно оценить настроения в обществе и позволит приводить к власти наиболее достойных руководителей, избегая политических расколов общества.

Приоритетную систему нужно объяснить на примере.

Допустим, на президентские выборы выдвигаются три кандидата. Для какого-либо гражданина выбор между кандидатами очевиден и он отдает все свои электоральные балы в поддержку одного из политиков, а остальные получают от гражданина ноль баллов, таким образом гражданин явно и однозначно выражает свою поддержку, как в системе Старой Демократии.

Допустим, гражданин не может выбрать ни одного из трех кандидатов и каждого из них считает достаточно компетентным для исполнения обязанностей главы государства. В этом случае, гражданин может разделить свои электоральные балы поровну между кандидатами. В описанной ситуации, гражданин делает выбор и поддерживает каждого из кандидатов и кто-бы ни победил в выборах, гражданин удовлетворен тем, что его гражданская позиция привела к победе того, за кого он голосовал, тем самым снимается проблема недовольства граждан игнорированием их политической воли.

Допустим, гражданин понимает позиции всех кандидатов и частично поддерживает каждого из них, но кто-то из кандидатов нравятся гражданину больше, а другие меньше. В этом случае, гражданин может разделить свои электоральные балы между всеми кандидатами по своему усмотрению.

Допустим, гражданин считает одного из кандидатов вредным для государства, тогда этому кандидату можно отдать ноль баллов, а весь свой полный электоральный вес разделить между наиболее достойными двумя кандидатами в соответствии со своими предпочтениями.

Кандидатов может быть любое количество, но принцип разделения приоритетов выбора все-равно будет работать.

Описанная **систем Новой Демократии** в Прогрессивной системе может наиболее полно отражать значение гражданской позиции каждого конкретного гражданина в соответствии с его личными заслугами и опытом.

Краткий итог.

В третьей части мы рассмотрели несколько важных расширений системы, необходимые для первичного понимания её функционирования, а так же необходимых для понимания механизмов взаимодействия во всей Прогрессивной системе.

В этой части была показана наиболее целостная Прогрессивная система, хотя и не были описаны конкретные механизмы её реализации на практике. Более точное и практическое описание системы вы сможете узнать из книги «Трансформация». Там же можно будет узнать о постепенном практическом построении Прогрессивной системы.

Пятое измерение.

В самом начале книги Я выдвинул идею о том, что стоимость является неотделимой характеристикой всего нас окружающего, а поскольку стоимость можно выразить в количественном виде, то стоимость является пятой главной системой мер, то есть **пятым измерением**.

Мы рассмотрели финансовые и экономические системы прошлого и настоящего, попутно убедившись в правдивости изначального тезиса о пятом измерении.

Затем мы перешли к конструированию своей финансовой системы, которая должна быть справедлива, сбалансирована, стабильна и не должна нарушать основного тезиса. Сконструированная система оказалась оригинальной и даже непривычной для затуманенного догматами ума. В то же время, для человека разумного, такая система не должна вызывать каких-либо отторжений или непониманий.

Некоторые материалы второй части этой книги, а так же почти все материалы третьей части, могут показаться излишними при описании финансовой системы. Если вы так считаете, то вы абсолютно правы. Описывая множество элементов и связей в Прогрессивной системе, Я хотел показать, что характеристика «стоимость» присуща не только предметам, но и явлениям, а так же и общественным процессам. Я надеюсь, что у меня получилось описать достаточно подробно связь стоимости и явлений в обществе, равно как и в экономике, а значит я раскрыл перед моим читателем тезис о пятом измерении наиболее полно.

Вполне возможно, что вы не понимаете механизмов функционирования Прогрессивной системы даже после подробного прочтения этой книги, тогда это говорит только о том, что вы не смогли абстрагироваться от тех знаний, которые были получены вами раньше, не смогли воспринять описанную систему без привязки к традиционным капиталистическим правилам. В этом случае, хочу ещё раз вам напомнить, мы рассматривали систему новую и оценивать её старыми методами является ошибкой.

У вас могут возникнуть темы для обсуждения, по новой системе, поэтому я приглашаю вас принять участие в её совершенствовании, но пока только на теоретическом уровне. Высказать свое мнение вы можете на интернет ресурсе NewProgress.XYZ

С наилучшими пожеланиями.

Константин Завизион.